

会社情報

会社の概況 (2017年3月31日現在)

商号 ソースネクスト株式会社
英文社名 SOURCENEXT CORPORATION
設立年月日 1996年8月2日
本社所在地 〒105-7133
東京都港区東新橋一丁目5番2号
汐留シティセンター 33階
資本金 1,771百万円
従業員数 102名(臨時4名)
事業内容 パソコン・スマートフォンソフトウェア及び
ハードウェア製品の企画・開発・販売

役員の状況 (2017年3月31日現在)

代表取締役社長 松田 憲幸
代表取締役副社長 松田 里美
取締役 小嶋 智彰
取締役 青山 文彦
社外取締役 生田 正治
社外取締役 高澤 廣志
社外取締役 久保利 英明
常勤監査役 高野 正三郎
社外監査役 小林 哲也
社外監査役 高野 角司

株式の状況 (2017年3月31日現在)

発行可能株式総数 90,280,000株
発行済株式の総数 31,732,000株
株主数 5,600名

企業理念

社名の意味

「次の常識をつくる」

ソースネクスト株式会社 最高戦略

ミッション

製品を通じて、喜びと感動を、
世界中の人々に広げる

ビジョン

世界一エキサイティングな企業になる

エキサイティングの3条件
正しい
喜ばれる
面白い

行動指針

真剣に取り組む
ポジティブに考える
感性を磨く

株主メモ

事業年度 毎年4月1日から翌年3月31日まで
定時株主総会 毎年6月開催
基準日 定時株主総会 毎年3月31日
期末配当 毎年3月31日
その他必要がある時は、あらかじめ公告して定めた日

株主名簿管理人
及び特別口座の
口座管理機関

株主名簿管理人
事務取扱場所

東京都千代田区丸の内一丁目4番1号
三井住友信託銀行株式会社

(郵便物送付先)
〒168-0063
東京都杉並区和泉二丁目8番4号
三井住友信託銀行株式会社 証券代行部

(電話照会先)
☎ 0120-782-031

(インターネットホームページURL)
<http://www.smtb.jp/personal/agency/index.html>

(株式に関する住所変更などのお届出及びご照会について)
証券会社に口座を開設されている株主様は、住所変更などのお届出及びご照会は、口座のある証券会社宛にお願いいたします。証券会社に口座を開設されていない株主様は、上記の電話照会先にご連絡ください。

(特別口座について)
株券電子化前に「ほふり」(株式会社証券保管振替機構)を利用されていない株主様には、株主名簿管理人である上記の三井住友信託銀行株式会社に口座(特別口座)を開設いたしました。特別口座についてのご照会及び住所変更などのお届出は、上記の電話照会先をお願いいたします。

公告の方法

電子公告の方法により行ないます。
(<http://sourcenext.co.jp/>)
ただし、やむを得ない事由により電子公告ができない場合は、日本経済新聞に掲載します。

証券コード

4344

上場証券取引所

東京証券取引所 市場第一部

 **SOURCENEXT**
www.sourcenext.com

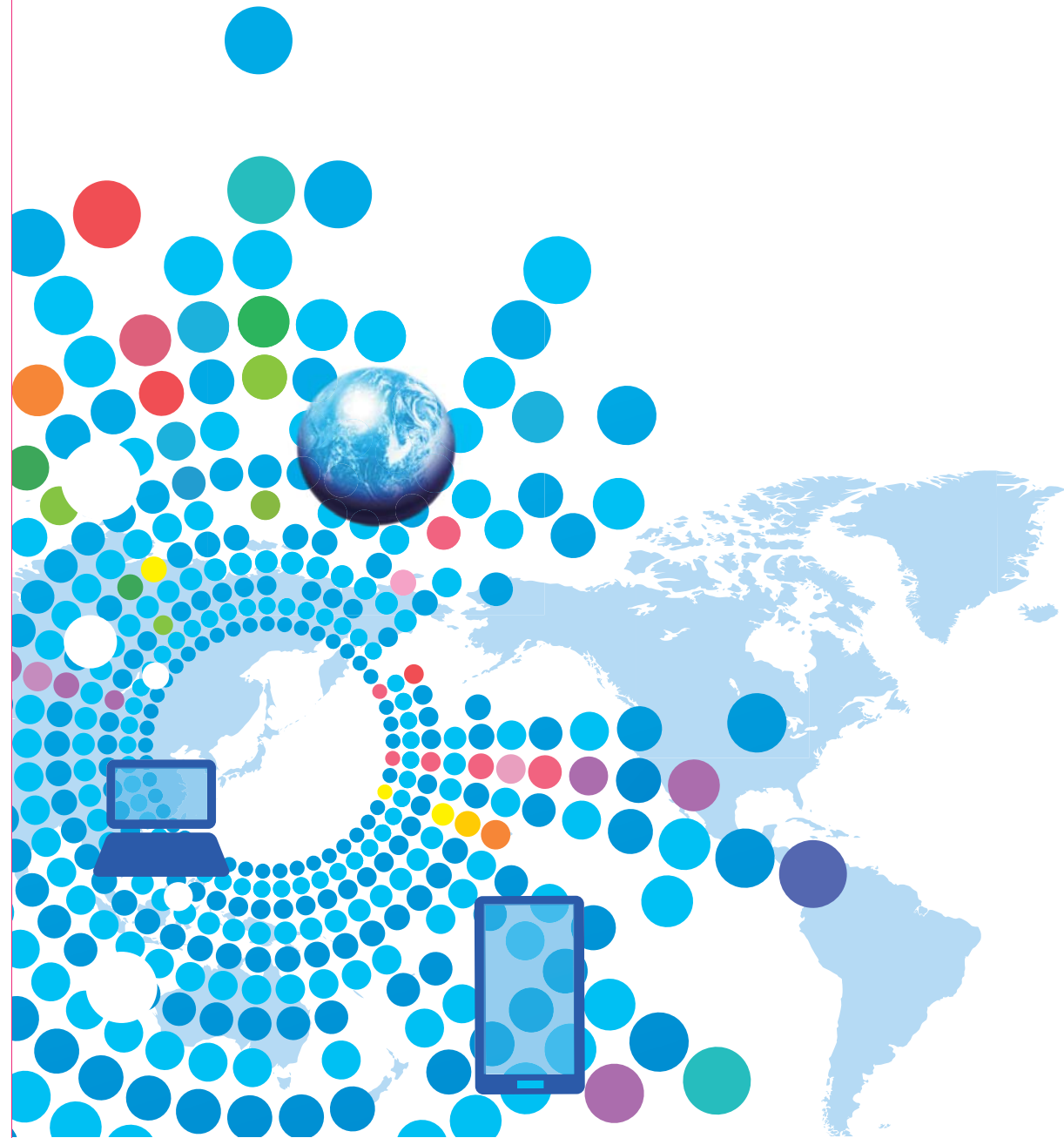
ソースネクスト株式会社
〒105-7133
東京都港区東新橋一丁目5番2号
汐留シティセンター33階
tel. 03-6254-5231(代表)

●Windows及びWindows Vistaは、米国Microsoft Corporationの米国及びその他の国における商標もしくは登録商標です。
●iPhone、iPadはApple Inc.の登録商標です。●その他の会社名、商品名は各社の商標または登録商標です。

2017.6

 **SOURCENEXT**®

ソースネクスト株式会社
2017年3月期事業報告書
2016年4月1日 ~ 2017年3月31日



さらなる業容の拡大へ

皆様におかれましては、ますますご健勝のこととご拝察申し上げます。平素は格別のご支援を賜り、厚く御礼申し上げます。

当社は1996年の創業以来、製品を通じて喜びと感動を世界中の人々に広げることをミッションに、お客様のご期待にそえる製品の企画・開発に注力して参りました。近年は成長著しいスマートフォンアプリの企画・開発を積極的に拡充し、従来のパソコンソフトと併せて、お客様のニーズや時代に合った新しいビジネスの創造に努めました。当連結会計年度では、「Windows 10」の移行に伴って、主力製品のセキュリティソフトを始めとする新OS対応版製品のリリースに注力しました。また、年末の年賀状シーズンでは、当社の主力製品である「筆王」に加え、平成28年4月に取得したMac用のハガキ作成ソフト「宛名職人」と、業界トップシェアを誇る「筆まめ」の店頭市場独占販売が、新たに収益寄与いたしました。更に、世界最大手の言語学習プログラム「ロゼッタストーン」を自社オンラインショップで取扱を開始しました。平成29年3月には、「ロゼッタストーン」の国内無期限商標使用権、独占販売権及び、デジタルダウンロード製品の改変権を取得し、4月にはロゼッタストーン・ジャパン社を子会社化することに合意し、株式譲渡契約を締結することを決議しました。これらの取り組みにより、当連結会計年度における営業利益、経常利益は、4年連続で過去最高となりましたことをご報告申し上げます。これもひとえに、株主の皆様の励ましとご支援のおかげと感謝の念に堪えません。

株主の皆様の多大なご支援に深謝申し上げるとともに、引き続き、社名の由来でもある「次の常識をつくる」をスローガンとし、製品を通じて世界中の人々に喜びと感動を広げるべく、お客様視点で世界市場への展開を目指して参ります。

皆様のより一層のご理解、ご支援を賜りますよう、よろしくお願い申し上げます。

2017年6月

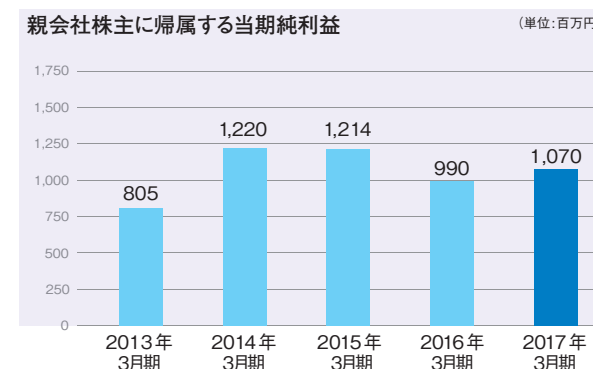
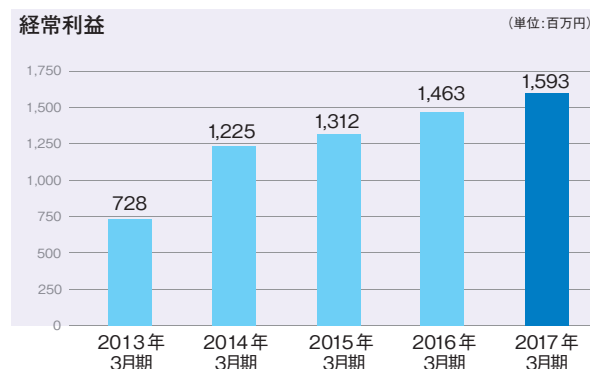
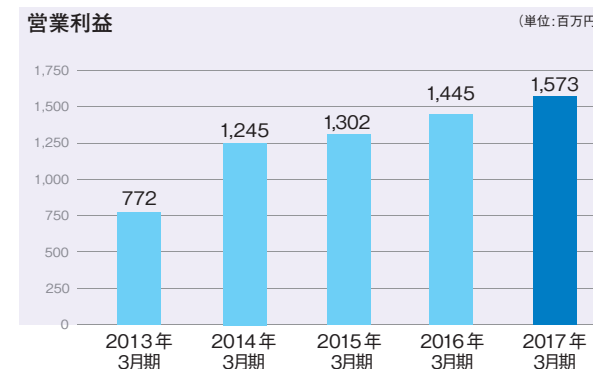
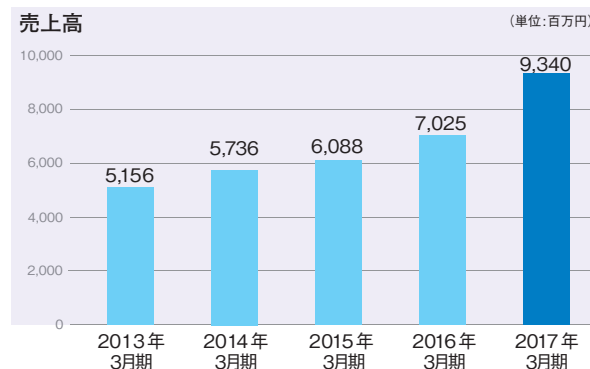


ソースネクスト株式会社
代表取締役社長 松田 憲幸

連結業績ハイライト

決算の
ポイント

**営業利益・経常利益は過去 最高を4年連続更新
配当金は6円19銭 (配当性 向15%に記念配当1円含む)**



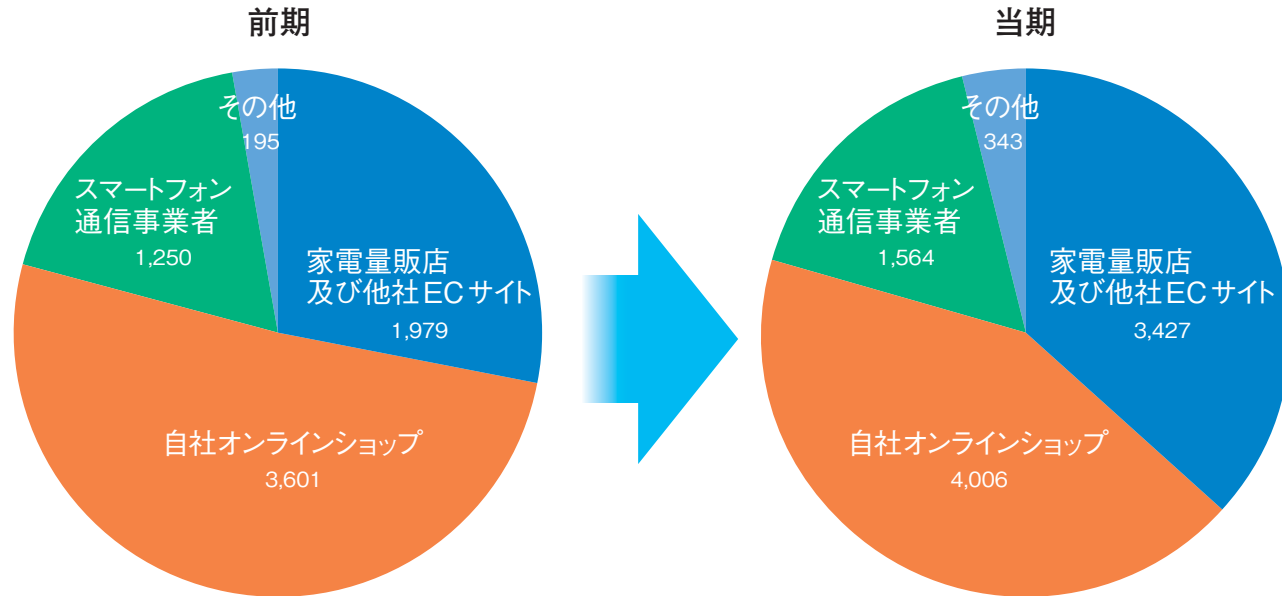
2018年3月期予想

	売上高	営業利益	経常利益	親会社株主に帰属する当期純利益	1株当たり当期純利益	配当金
第2四半期	3,819 百万円	358 百万円	360 百万円	255 百万円	8円25銭	—
通期	9,444 百万円	1,717 百万円	1,720 百万円	1,195 百万円	38円63銭	5円79銭

チャンネル別売上

決算の
ポイント

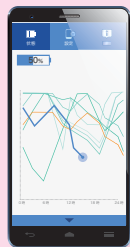
家電量販店の「筆まめ」出荷、
スマートフォン通信事業者(キャリア)の広告効果で売上増



CHANNELS



自社オンラインショップ
自社サイト内にeSHOPを併設しています。ユーザー数1400万人を背景とする大きな可能性を持つチャンネルです。



スマートフォン通信事業者
大手3キャリアのすべてに数多くのスマホアプリを提供しています。

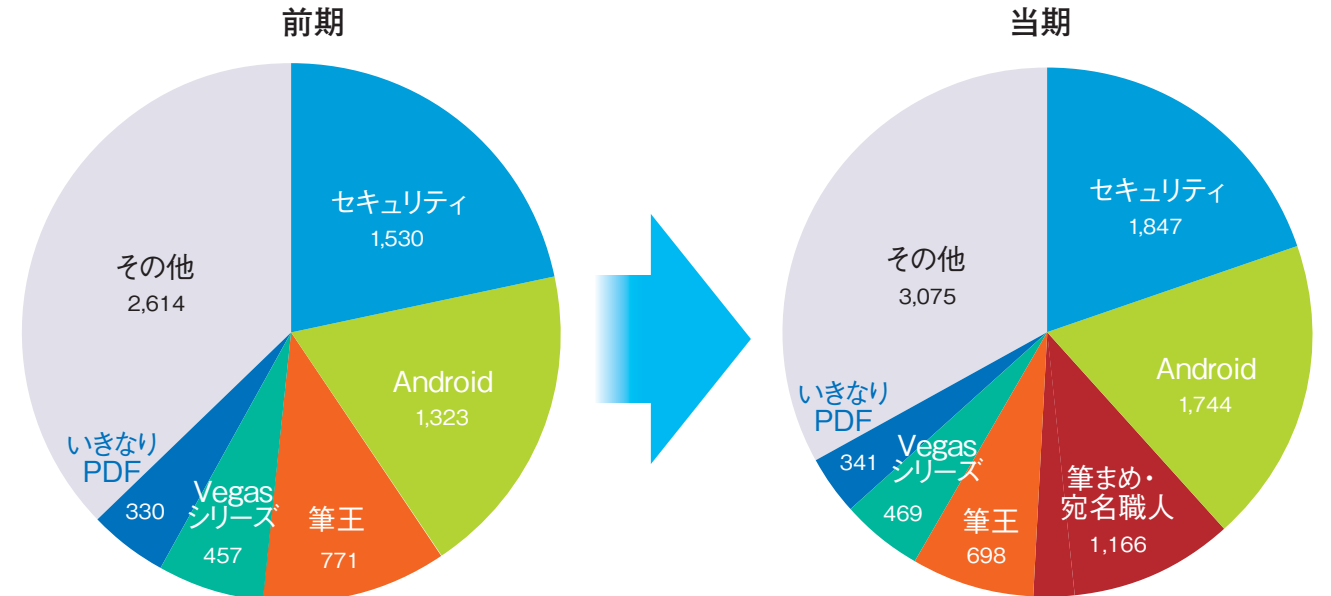
家電量販店及び他社ECサイト
家電量販店は、設立以来の販売チャンネルです。



製品別売上

決算の
ポイント

「筆まめ」、「宛名職人」の販売により
ハガキ作成ソフトの売上は、2.4倍へ



PRODUCTS



ウイルス対策ソフト
更新料を無くしたZEROシリーズが人気です。



動画編集ソフト
動画編集ソフト「Vegas」シリーズが好調です。



ハガキ作成ソフト
「筆まめ」「宛名職人」が加わりシェアを拡大。



Androidアプリ
新規アプリも続々追加。主力製品の改善も実施。

スマホアプリ

大手3キャリアのすべてにアプリを提供

ソースネクストは、スマートフォンの大手3キャリアすべてのアプリ使い放題サービスに採用され、のべ87タイトルを提供しています。

キャリア	サービス名	提供アプリ数
KDDI(株)	「auスマートパス」	38
(株)NTTドコモ	「スゴ得コンテンツ」	23
ソフトバンク(株)	「App Pass」	26

(2017年5月時点)

新サービス

聞くだけでなく、読める留守番電話サービス

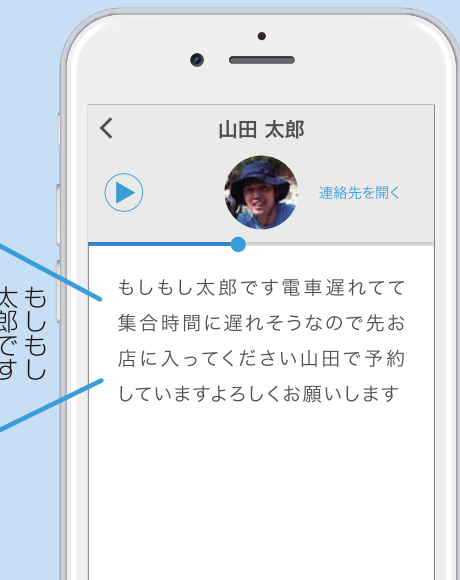
2016年5月より、独自の留守番電話サービス「スマート留守電」をスタート。従来のようにセンターに電話して再生しなくても、その場で内容がわかる画期的なサービスで、ユーザーを増やしています。2017年1月には、海外版の「iGotcha」を発売。米国アプリ市場への進出を果たしました。



スマート留守電



iGotcha



もしもし太郎です電車遅れて集合時間に遅れそうなので先お店に入ってください山田で予約していますよろしくお願ひします

もしもし太郎です

スマートフォンアプリを中心に、

使い放題サービス

アプリケーションの新しいあり方

当社は、幅広い分野の数多くのアプリケーションを扱う特性を活かして、定額使い放題サービスにも注力しています。自社製品として販売するだけでなく、積極的なOEM提供により幅広い業種に販路が広がっています。

サービス名	用途・対象	提供先
「超ホーダイ」	パソコン用	インターネットプロバイダー、ケーブルテレビ会社 格安スマホ販売事業者、パソコンスクール、 スマホ・パソコン販売業者 など
「アプリ超ホーダイ」	スマホ用	スマホ・パソコン販売業者 など



アプリ超ホーダイ



100種を超える有料のスマホアプリが低料金で使い放題となるサービスです。

超ホーダイ



性能世界一のウイルス対策ソフト「スーパーセキュリティ」と、120本以上の一般ソフトが使い放題のサービスです。



多彩な製品・サービスを提供します

パソコンソフト

言葉の壁をなくす

日本語を一切使わない独自のプログラムで、全24言語をカバーする世界的な語学ソフト「ロゼッタストーン」の権利を取得し積極的なマーケティングを展開。2017年4月には日本法人を子会社化することに合意し、株式譲渡契約締結することを決議しました。今後は新製品や新サービスを投入して、新たな収益の柱として育てていく計画です。



新OS「Windows 10」で、セキュリティソフトを拡大

マイクロソフト社が2016年7月末まで実施した新OS「Windows 10」への無償アップデートにより、当社のウイルス対策ソフト・ZEROシリーズが好調に推移しました。それに伴い変更した「端末固定・期限なし」の新ライセンスポリシーと5台用のラインアップが好評を博しています。



ZERO ウイルスセキュリティのべご愛用者数990万人突破。累計3,000社以上の企業にご導入いただいています。



ZERO スーパーセキュリティ AV-Comparativesで3年連続最高スコアで「Outstanding Product Award」を受賞したビットディフェンダー社のエンジン搭載製品です。



AV-Comparativesはオーストリアの非営利機関で、世界のセキュリティ製品の性能を評価しています。

年賀状ソフトのシェアを大きく拡大

2016年4月には、Mac用の年賀状作成ソフトのトップシェア製品「宛名職人」、2016年7月にはWindows用のトップシェア製品「筆まめ」の店頭独占販売権を取得し、年賀状ソフトのシェアを7割以上にまで拡大しました。



ユーザーサービス

1400万人を超えるご登録ユーザー

ソースネクストでは2000年より、自社サイトでの通販やダウンロード販売を開始。製品を購入しユーザー登録されたご登録ユーザー数は、のべ1400万人を超えています。ご登録ユーザー向けのサービスを充実させ、リピーターの拡大に力を入れることにより、現在では当社の最も大きな収益源となっています。



2016 4月

5月

7月

8月

12月

2017 1月

3月

4月

2016.04
「宛名職人」の
プログラム著作権・
商標権取得



Mac用ハガキ作成ソフトで
販売本数1位の「宛名職
人」の権利を取得しました。



もしもし
太郎です

2016.05
次世代の留守番電話
「スマート留守電」発売

従来の留守番電話に加えて、
メッセージの内容を読んで確
認できる留守番電話サービ
スです。

2016.07
本社オフィス移転



汐留シティセンターへ、
オフィスを移転しました。

2016.07
筆まめ社製品の
店頭市場での
独占販売契約を締結




18年連続メーカー別販売本
数第1位の「筆まめ」などの
製品販売により、ハガキ作成
ソフトの国内シェアは7割以
上になりました。

2016.08
トビラシステムズ株式会
社の株式の取得



トビラシステムズ株式会
社の株式を既存株主から譲り受
ける株式譲渡契約を締結しま
した(所有割合: 12.1%)。同
社のデータベースを活用するこ
とで、より競争力のあるコラボ
レーションを見込んでいます。

2016.12
マイザ株式会
社の株式の取得(子会社化)



マイザ社は、創業以来約22
年にわたり、写真、イラストな
どのデジタルデータを製造・
販売している企業です。同
社の豊富な画像素材を活かし
た新たな製品の提供に向け
て、開発や販売を推し進めて
参ります。

2017.01
米国アプリ市場へ進出
スマホアプリ
「iGotcha」発売



「スマート留守電」の海外版
「iGotcha」を発売。米国ア
プリ市場へ本格的に進出し
ました。

2017.01
「BCN AWARD 2017」
3部門で最優秀賞受賞




「トレーニングソフト部門」、「文
書管理ソフト部門」、「携
帯電話ソフト部門」の計3部門
で最優秀賞を受賞いたしました。

2017.03
ロゼッタストーン
の国内販売権取得
ロゼッタブランドの開発、
世界進出へ



国内独占販売権及び、国内
無期限商標使用権、デジタル
ダウンロード製品改変権を取
得。これにより、国内の独占
的な販売だけでなく、ソース
ネクストが開発した製品をロ
ゼッタブランドとして海外で
販売できるようになりました。

2017.04
株式会社筆まめの
株式取得(子会社化へ)



No.1 ハガキ作成ソフト「筆
まめ」をはじめとする製品を
保有する老舗メーカー、筆
まめ社の株式譲渡契約を締
結しました。

2017.04
BJIT Limitedの
株式の取得



バングラデシュの開発会社
であるBJIT社は、弊社主力
Androidアプリの開発委託
先です。当社は、BJIT社の
株式11.24%を保有する株
主となりました。

連結財務諸表(要旨)

連結貸借対照表

(単位:百万円)

科目	前期 2016年3月31日	当期 2017年3月31日
資産の部		
1 流動資産	4,716	6,398
うち現金及び預金	2,677	3,699
固定資産	1,331	3,474
有形固定資産	27	286
無形固定資産	881	2,697
投資その他の資産	421	490
資産合計	6,047	9,873
負債の部		
流動負債	1,106	4,443
固定負債	35	19
負債合計	1,141	4,463
純資産の部		
株主資本	4,861	5,345
その他の包括利益累計額	2	4
新株予約権	41	59
純資産合計	4,905	5,409
負債純資産合計	6,047	9,873

流動比率	426.2%	144.0%
当座比率	382.2%	120.3%
自己資本比率	80.4%	54.2%

連結損益計算書

(単位:百万円)

科目	前期 自 2015年4月1日 至 2016年3月31日	当期 自 2016年4月1日 至 2017年3月31日
2 売上高	7,025	9,340
売上原価	1,987	3,231
3 売上総利益	5,038	6,109
販売費及び一般管理費	3,592	4,536
営業利益	1,445	1,573
4 経常利益	1,463	1,593
税金等調整前当期純利益	1,463	1,577
法人税等	472	507
親会社株主に帰属する当期純利益	990	1,070

連結キャッシュ・フロー計算書

(単位:百万円)

科目	前期 自 2015年4月1日 至 2016年3月31日	当期 自 2016年4月1日 至 2017年3月31日
5 営業活動によるキャッシュ・フロー	1,623	1,918
6 投資活動によるキャッシュ・フロー	△600	△2,751
7 財務活動によるキャッシュ・フロー	△121	1,353
現金及び現金同等物に係る換算差額	△4	1
現金及び現金同等物の増減額	898	522
現金及び現金同等物の期首残高	2,278	3,176
現金及び現金同等物の期末残高	3,176	3,699

ポイント

1 流動資産

主に現金及び預金、ロゼッタストーンの契約関連無形資産が増加したことで、流動資産は前連結会計年度に比べ、16億81百万円の増加となりました。

2 売上高

上期は、主力製品であるパソコンソフト「ZERO ウィルスセキュリティ」「ZERO スーパーセキュリティ」を始めとする、Windows 10への有効OS拡張・機能追加版が大きく寄与しました。年賀状シーズンを迎える下期には、ハガキ作成ソフト「筆王」とMac用の「宛名職人」に、業界トップシェアを誇る「筆まめ」の店頭市場独占販売が新たに収益寄与しました。

この結果、売上高は前期比33.0%増の93億40百万円となりました。

3 売上総利益

前期に続き、自社オンラインショップを中心とする売上の伸長に加え、国内主要3キャリアへのAndroidアプリなど、付加価値の高い製品提供が増加しました。この結果、売上総利益は前期比21.3%増の61億9百万円となりました。

4 経常利益

販売費及び一般管理費は期初の想定に無かった「筆まめ」売上の増加に伴う販売促進費やロゼッタストーン社、筆まめ社等の買収関連費用が増加しました。この結果、経常利益は前年同期比8.8%増の15億93百万円となりました。経常利益率は17.1%となりました。

5 営業活動によるキャッシュ・フロー

営業活動による資金の増加は19億18百万円となりました。増加要因は、未払金5億45百万円、税金等調整前当期純利益1億14百万円、減少要因は売上債権4億58百万円、前渡金の増加3億83百万円によるものです。

6 投資活動によるキャッシュ・フロー

投資活動による資金の減少は27億51百万円となりました。減少要因は、ロゼッタストーンの契約関連無形資産取得による支出15億50百万円、オフィス移転に伴う有形固定資産取得による支出2億84百万円によるものです。

7 財務活動によるキャッシュ・フロー

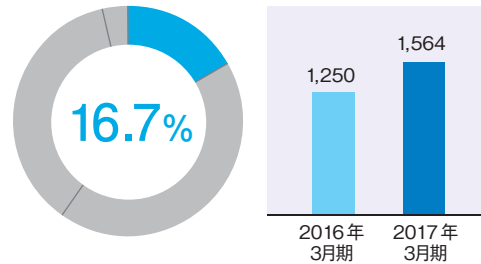
財務活動による資金の増加は13億53百万円となりました。増加要因は、短期借入金19億40百万円、減少要因は自己株式の取得による支出4億38百万円によるものです。

スマートフォン通信事業者(キャリア)

売上高 15億64百万円(前期比25.1%増)

売上高構成比

売上高 (単位:百万円)



提供アプリ数の拡大、広告強化による販売促進が好調
当チャンネルでは、国内主要3キャリアのアプリ使い放題サービスへのコンテンツ提供に注力した結果、売上高は15億64百万円(前期比25.1%増)となりました。

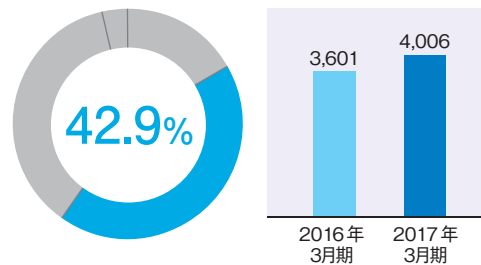
- auスマートパス(KDDI):35アプリ(前年同期:26アプリ)
※今期は新たに「auスマートパスプレミアム」へ「Wi-Fiセキュリティ」を提供
- App Pass(ソフトバンク):27アプリ(前年同期:24アプリ)
- スゴ得コンテンツ(NTTドコモ):5サイト23アプリ(前年同期:5サイト22アプリ)

自社オンラインショップ

売上高 40億6百万円(前期比11.3%増)

売上高構成比

売上高 (単位:百万円)



Windows 10関連製品や「ロゼッタストーン」が好調
当チャンネルでは、当社のウェブサイト併設された「ソースネクストeSHOP」で、ソフトウェア及びパソコン関連機器を中心としたハードウェア等の販売を行っており、下記の製品などの好調により、売上高は40億6百万円(前期比11.3%増)となりました。

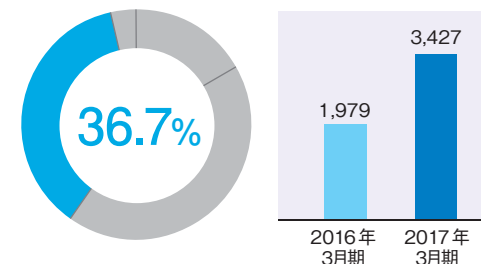
- ZEROセキュリティシリーズ
有効OS拡張サービス(Windows 10でも使えるようにするサービス)
- ハガキ作成ソフト
「筆王」「筆まめ」「宛名職人」のための特別ポータルサイト開設
- 言語学習プログラム「ロゼッタストーン」キャンペーン
- 人気シリーズの新作販売
PDF作成・編集「いきなりPDF」
プロ用動画編集「Vegas」

家電量販店及び他社ECサイト

売上高 34億27百万円(前期比73.1%増)

売上高構成比

売上高 (単位:百万円)



ハガキ作成ソフトのシェア大幅拡大

当チャンネルでは、主に家電量販店及び他社ECサイトにおいて、個人ユーザー向けのパソコンソフト等の販売を行っております。当連結会計年度は、次のような施策を行なった結果、売上高は34億27百万円(前期比73.1%増)となりました。

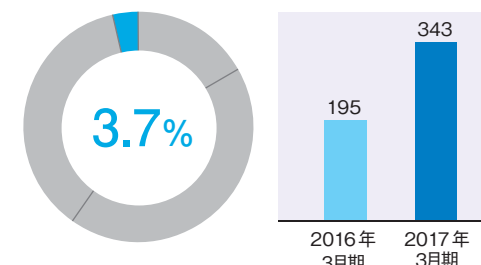
- ZEROセキュリティシリーズ
Windows 10版を中心に拡販を進め、販売本数を拡大
- ハガキ作成ソフト
「筆王」「筆まめ」「宛名職人」でほぼ独占的なシェア体制へ
- 新作の積極的な投入
PDF作成・編集「いきなりPDF」
プロ用動画編集「Vegas」

その他

売上高 3億43百万円(前期比76.8%増)

売上高構成比

売上高 (単位:百万円)



当チャンネルでは、主に格安スマホやSIM関連事業者などの企業や教育機関、官公庁向けに、パソコンソフトやアプリの使い放題サービスやライセンスの販売を行っており、下記の製品などの好調により売上高は3億43百万円(前期比76.8%増)となりました。

- 「スマート留守電」発売開始
(次世代の留守番電話が読めるアプリ)
- 「iGotcha」の米国発売
「スマート留守電」英語版として米国・ヨーロッパの展示会にも出展

「働きがいのある会社」 ランキング9位



世界最大級の意識調査機関Great Place to Work®による2017年版日本における「働きがいのある会社」ランキング従業員100～999人の企業で9位に選出されました。

「働きがいのある会社」 女性ランキング4位



世界最大級の意識調査機関Great Place to Work®による2017年版日本における「働きがいのある会社」女性ランキング従業員100～999人の企業で4位に選出されました。

パソコンソフト販売本数 7分野で第1位



2016年 ベンダー別販売本数シェア『パソコン用ソフト』から「ビジネスからPDF/OCR・翻訳」「実用から趣味ソフト/携帯/キーボード」「グラフィックからビデオ編集・DVD関連」「教育からPC・ソフト学習」を抽出
全国の有力家電量販店販売実績を集計するGfK Japan調べ

お客様の声を 品質改善に

初心者を対象とした、ソフトの使い方や操作方法を学べる製品講習会を随時開催しています。そこでのふれあいを通して得たお客様の生の声を、製品の改善にも積極的に活用しています。



小学生向けパソコン動画ワークショップ「コマ撮り動画を作ろう」を開催(8月)

よくあるお問合せ

Q. 最も人気の高い製品・サービスは何ですか？

A. セキュリティソフトの「ZERO」シリーズです

「ZERO ウイルスセキュリティ」のご愛用者は、累計990万人を超えています。

※2017年4月末時点

Q. コンプライアンス体制の構築はされていますか？

A. はい、コンプライアンス重視の風土を築いております

当社の理念「世界一エキサイティングな企業になる」では、エキサイティングを「正しい・喜ばれる・面白い」と定義し、正しさを求める風土を醸成しています。また、勤務形態問わず入社時と年に1度の研修やテストの履修を義務づけるほか、社員で構成される委員会活動などで教育をしています。さらに法令上疑義のある行為は、全従業員が匿名で当社と利害関係のない独立機関を通じて会社に報告できる「企業倫理ホットライン」を設置、運営しています。

Q. 株主還元策はどのように考えていますか？

A. 安定的に配当する方針を堅持しています

業績、配当性向及び中長期の企業成長に必要な投資額などを総合的に考慮した利益配分を基本方針としております。2017年3月期は自己株式の買付を実施し、配当性向15%に創立20周年記念配当(1円)を加えて還元いたしました。2018年3月期も、経営状況を勘案した上で、予想配当性向を15%として実施する方針です。今後も、経営状況を勘案しながら安定的に配当する方針を堅持して参ります。

Q. 今後の事業戦略は？

A. スマホアプリとパソコンソフトの資産を活かし、多様な販売チャネルを維持・成長させていきます

Windows 10関連製品を始めとする既存製品の拡販と、IP取得による新製品の市場への投入を積極的に行ないます。また、ワールドワイド展開を想定した製品の多言語対応や、スマートウォッチなど新デバイスとの連携強化を進め、海外での販売開始も視野に入れた活動を行なっていく予定です。

株主の皆さまの声を聞かせてください

下記URLにアクセスいただき、アクセスコード入力後に表示されるアンケートサイトにてご回答ください。所要時間は5分程度です。

当社では、株主の皆さまの声を聞かせいただくため、アンケートを実施いたします。

お手数ではございますが、

アンケートへのご協力をお願いいたします。

●アンケート実施期間は、本書がお手元に到着してから約2ヶ月間です。

ご回答いただいた方の中から抽選で薄謝(図書カード500円)を進呈させていただきます

<http://www.e-kabunushi.com>
アクセスコード 4344

いいかぶ

検索

空メールによりURL自動返信

kabu@wjm.jpへ空メールを送信してください。(タイトル、本文は無記入)アンケート回答用のURLが直ちに自動返信されます。

携帯電話からもアクセスできます

QRコード読み取り機能のついた携帯電話をお使いの方は、右のQRコードからもアクセスできます。



※本アンケートは、株式会社 a2media(エー・ツー・メディア)の提供する「e-株主リサーチ」サービスにより実施いたします。
(株式会社 a2mediaについての詳細 <http://www.a2media.co.jp>)

※ご回答内容は統計資料としてのみ使用させていただきます、事前の承諾なしにこれ以外の目的に使用することはありません。

●アンケートのお問い合わせ「e-株主リサーチ事務局」TEL:03-5777-3900(平日 10:00～17:30) MAIL:info@e-kabunushi.com