



# 2025年3月期 決算説明資料

2025年5月15日  
ソースネクスト株式会社

# 1. ハイライト

2. 事業の近況

3. 今後の見通し

4. 補足資料

## 総括

- 米国において、教育機関や医療機関、公共機関、その他企業向けの「ポケットーク」の販売が急速に拡大したことにより、売上高は前期比で1.1%（1億21百万円）増加
- 一方、「ポケットーク S2」の発売に伴い返品された旧製品の評価損を計上したこと、主に米国での販売増加に向けて体制を強化したことなどにより、営業利益は前期比で53.2%（12億9百万円）減少
- パートナー企業への出資に対して、投資有価証券評価損等7億16百万円を計上

## トピックス

- 2024年10月、5年ぶりのポケットーク次世代機（PTS2）発売
- 米国において原価低減、売価値上げ、ソフトウェアの割合増加により、2025年1-3月の粗利率は46%→58%に改善（前年同期比）
- 2025年2月「ポケットーク」ブランドの新たなサービスとして、「ポケットーク for ツアー」の販売を開始

## 2025年3月期 損益計算書（連結） 前期比較

(単位：百万円)

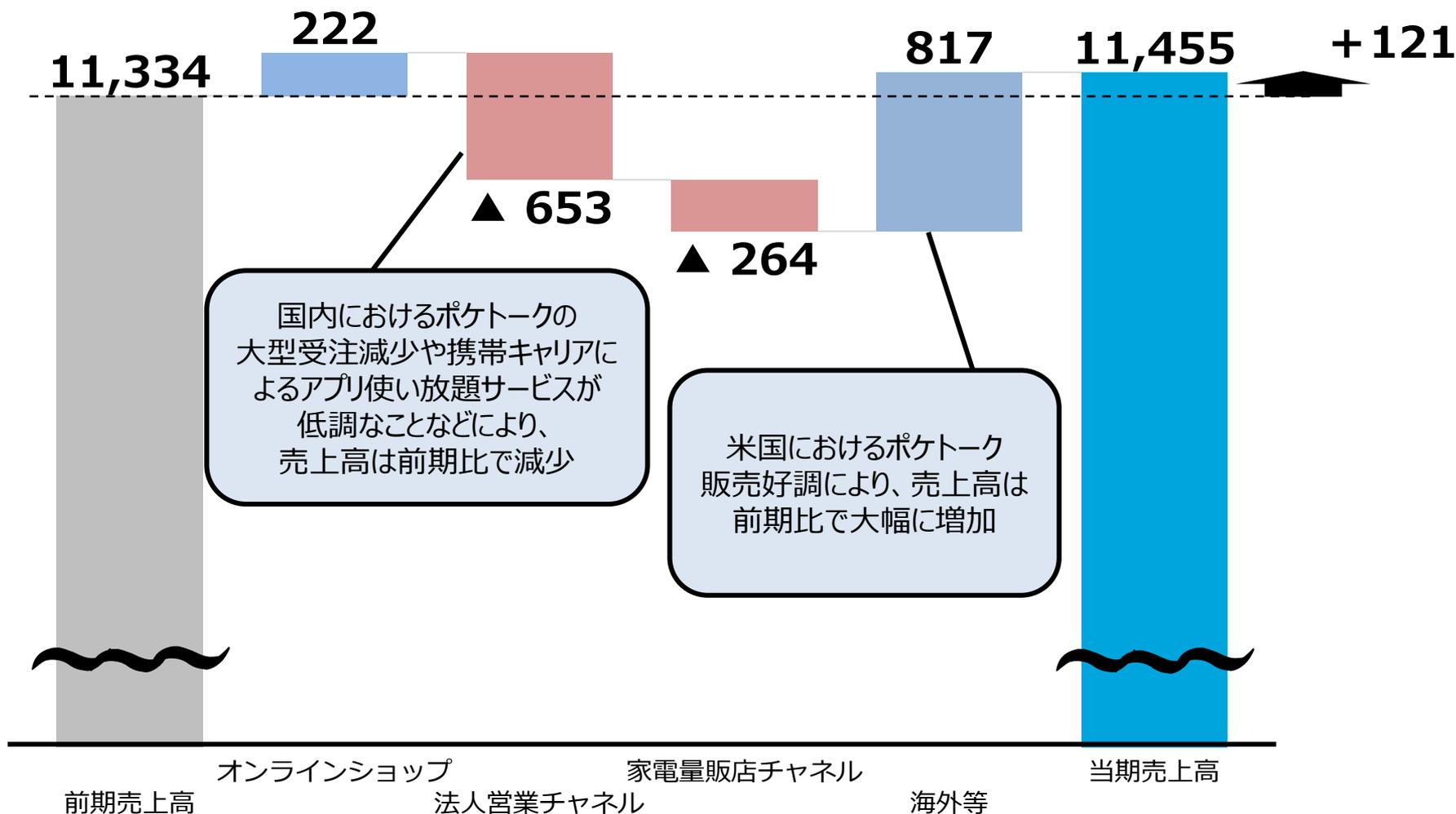
	2024年3月期 通期	2025年3月期 通期	前年同期比	
			増減金額	増減率
売上高	11,334	11,455	+121	+1.1% 
営業利益	▲2,271	▲3,480	▲1,209	▲53.2% 
営業利益率	▲20.0%	▲30.4%	-	▲10.4pt 
経常利益	▲2,239	▲3,925	▲1,686	▲75.3% 
経常利益率	▲19.8%	▲34.3%	-	▲14.5pt 
当期純利益	▲2,169	▲3,896	▲1,726	▲79.6% 
当期純利益率	▲19.1%	▲34.0%	-	▲14.9pt 

注：当期純利益 = 親会社株主に帰属する当期純利益

## チャネル別売上高の増減（前期比/25年3月期累計）

（単位：百万円）

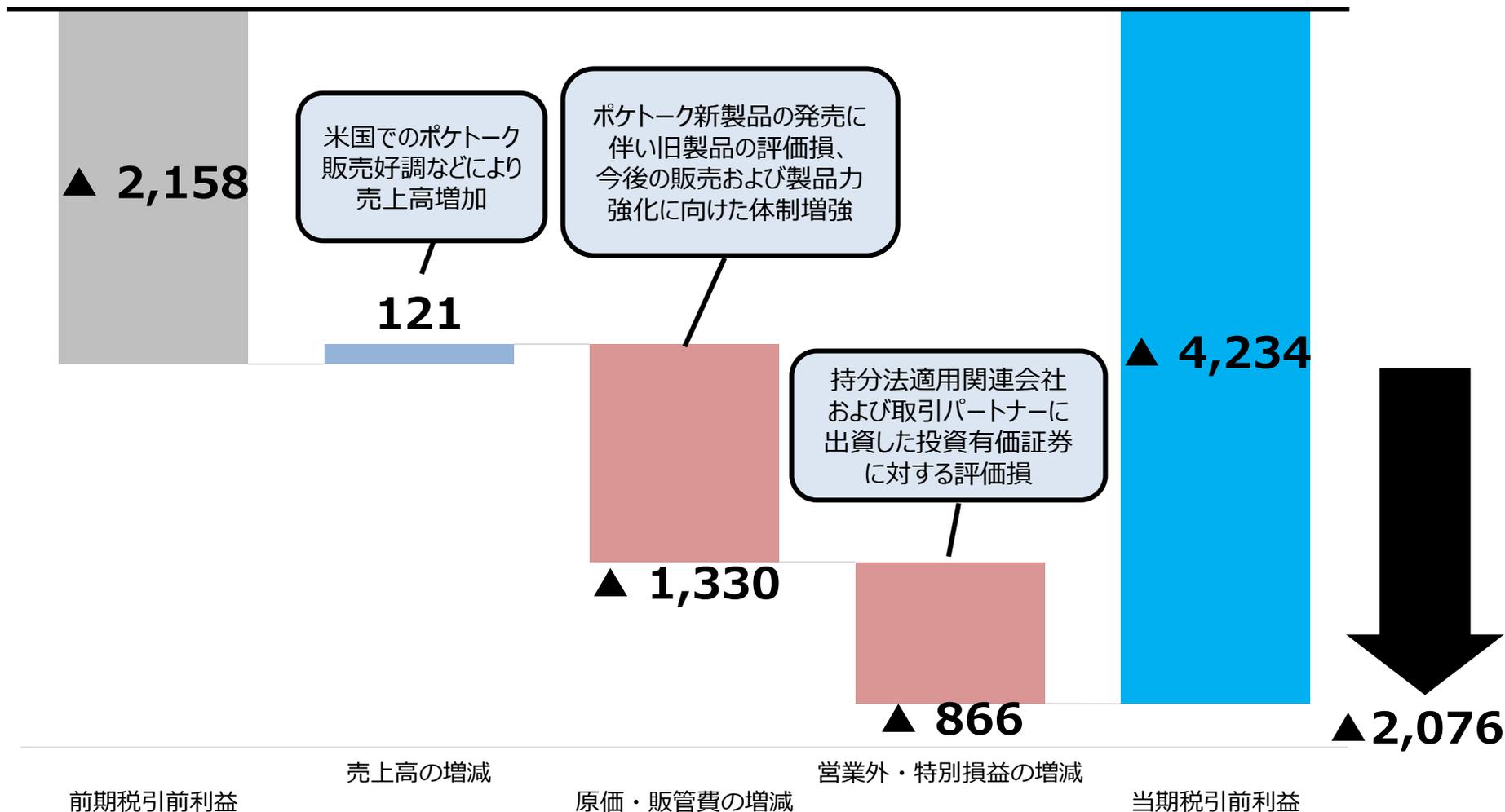
■ 増加 ■ 減少



## 税金等調整前利益の増減（前期比/25年3月期累計）

（単位：百万円）

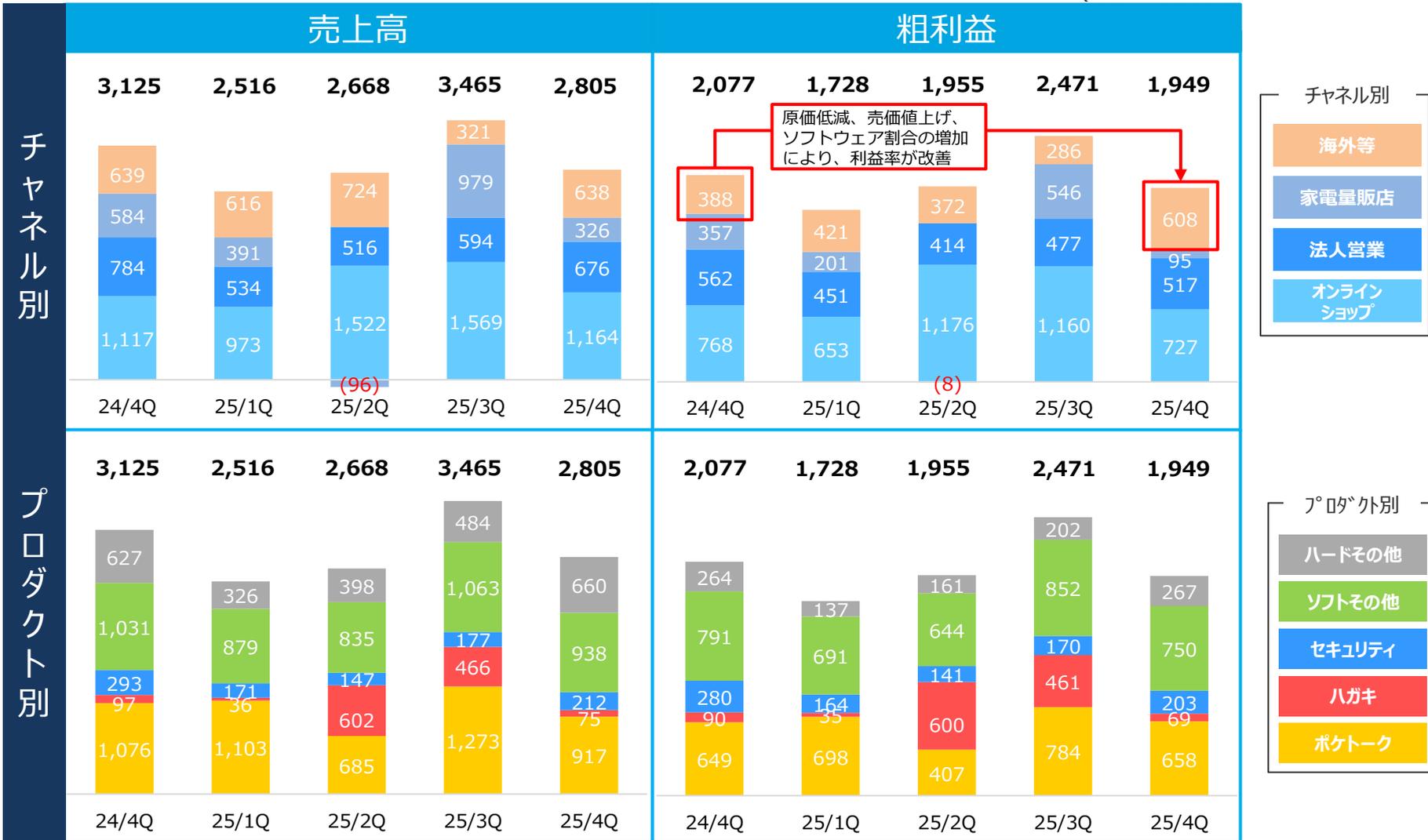
■ 増加 ■ 減少



※ 増加・減少は利益に対しての影響です。

# 売上・粗利の推移（四半期）

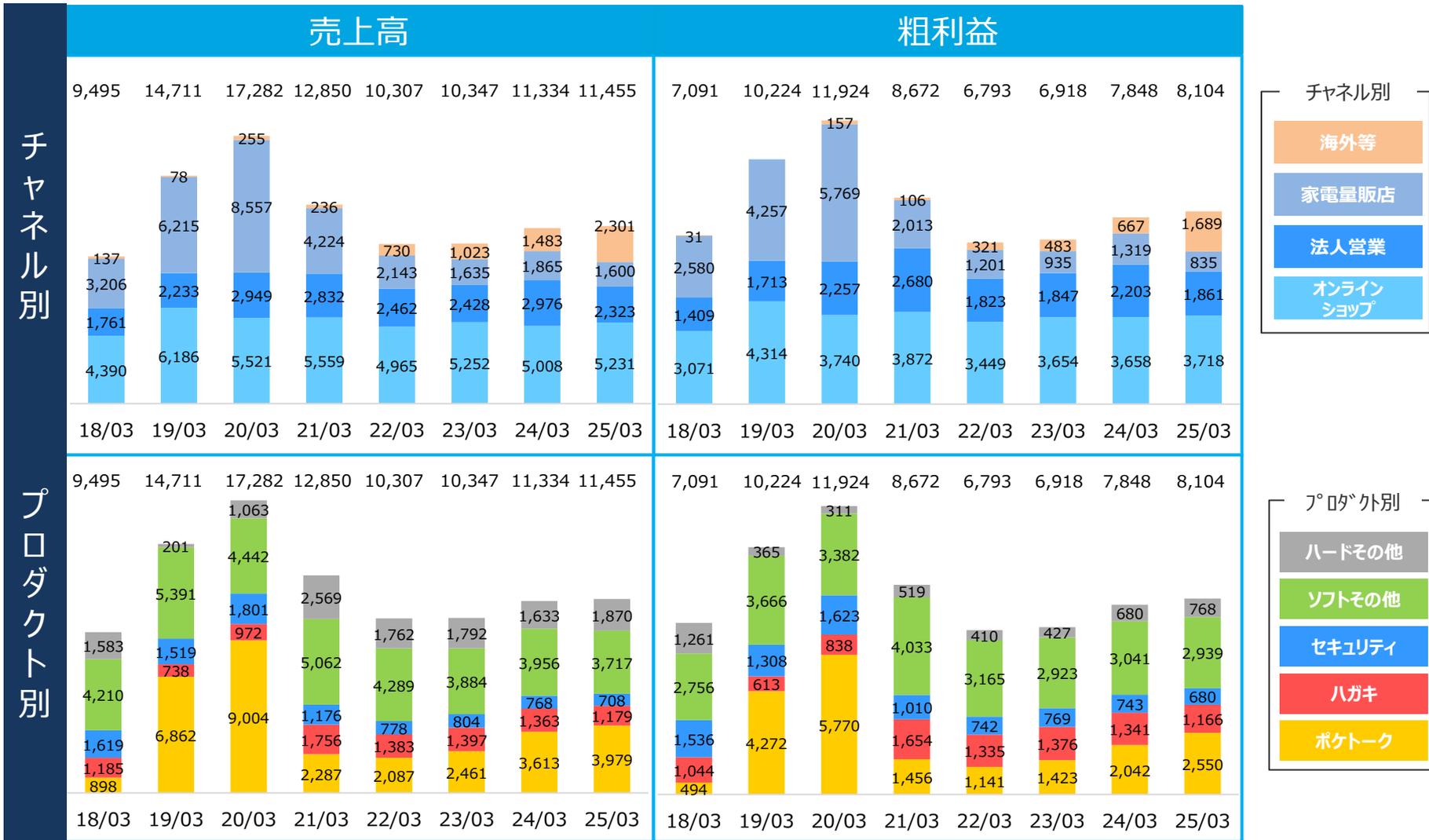
(単位：百万円)



※ 粗利は各製品・チャンネルに直課できない開発費等の共通費を除いており、売上総利益とは一致しません。

# 売上・粗利の推移 (年次)

(単位：百万円)



※ 粗利は各製品・チャネルに直課できない開発費等の共通費を除いており、売上総利益とは一致しません。

## 連結貸借対照表

(単位：百万円)

	2024年3月末	2025年3月末	前期比	
			増減金額	増減率
流動資産	8,762	11,342	+2,580	+29.4%
現金及び預金	3,282	6,008	+2,726	+83.1%
商品及び製品	2,494	2,646	+151	+6.1%
固定資産	8,048	5,866	▲2,182	▲27.1%
総資産	16,811	17,209	+397	+2.4%
流動負債	6,329	6,165	▲163	▲2.6%
固定負債	2,092	1,689	▲403	▲19.3%
純資産	8,389	9,354	+964	+11.5%
自己資本比率	48.0%	43.4%	-	▲4.6pt

注：自己資本比率は、(純資産-新株予約権-非支配株主持分)/総資産で算出

資金調達により流動資産及び純資産が増加

1. ハイライト

**2. 事業の近況**

3. 今後の見通し

4. 補足資料

# 1) ポケットーク事業の近況

## ポケットーク株式会社 損益計算書（連結）

（単位：百万円）

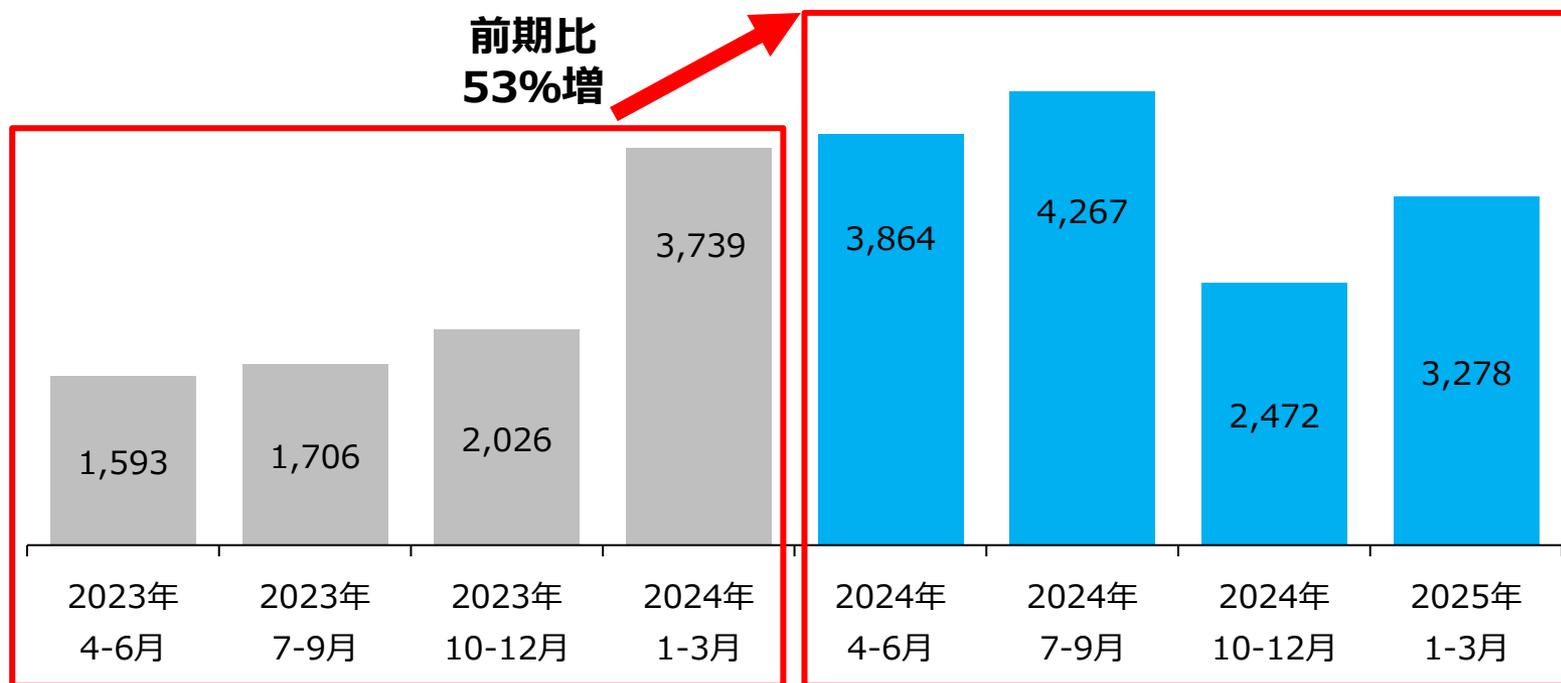
2025年3月期（通期）	
売上高	4,213
売上総利益	1,493
販売費及び一般管理費	3,807
－人件費	1,181
－業務委託費	811
－広告宣伝費	525
営業利益	▲2,313
営業利益率	▲54.9%

事業拡大や上場準備のための先行投資として、人件費や業務委託費等が増加

## 1. ポケットーク事業（海外）

## 米国でのポケットーク事業 売上高の推移

(単位：千USD)



- 大統領選の影響で、10-12月は一時的に買い控えが発生したものの、1月以降、受注は回復し、前四半期比32%増
- 前期比（2024年4月-2025年3月）では、53%増と大幅に伸長

## 1. ポケットーク事業（海外）

### 欧州も、本格的に体制を強化



- 25年1-3月の欧州拠点の売上高は前年同期比39%増と伸長
- 米国でのB2B戦略を欧州事業へ横展開するため、体制を強化
- 米国を成功モデルとして、欧州への展開・事業成長を見込む

## 1. ポケットーク事業

## 2024年10月、次世代AI通訳機「POCKETALK S2」発売

**NEW**

ポケットークが  
さらに進化して  
新登場

ポケットーク S2

## 1. ポケットーク事業

## 次世代AI通訳機「POCKETALK S2」 製品仕様



ポケットークS2 (左) /ポケットークS2 Plus (右)

### 【個人モデル】

- 「ポケットークS2」 ￥36,300- (税込)
- 「ポケットークS2 Plus」 ￥39,930- (税込)

### 【ビジネス用モデル】

- 「ポケットークS2」 ￥66,000- (税込)
- 「ポケットークS2 Plus」 ￥72,600- (税込)

※SIM通信期間：3年  
※「ポケットーク アナリティクス」とセット

## 1. ポケットーク事業

## 次世代AI通訳機「POCKETALK S2」

**NEW** ビジネス用モデル・サービスの誕生**NEW** 170以上の国と地域で通信可能**NEW** グローバル統一モデル

## 1. ポケットーク事業

## 対応言語を「92言語」に大幅アップデート

どこでも使える。すぐ使える。

思いつく言葉、すべて網羅。90言語 (音声・テキスト) + 2言語 (テキストのみ)

1 アイスランド語	17 <b>カザフ語</b>	33 スペイン語 (スペイン)	49 トルコ語	65 ヘブライ語	81 ルーマニア語
2 <b>アイルランド語</b>	18 カタルーニャ語	34 スペイン語 (メキシコ)	50 ネパール語	66 ペルシア語	82 ロシア語
3 <b>アゼルバイジャン語</b>	19 ガリシア語	35 スペイン語 (米国)	51 ノルウェー語	67 ベンガル語	83 英語 (イギリス)
4 アフリカーンス語	20 カンナダ語	36 スロバキア語	52 <b>ハイチ語</b>	68 ポーランド語	84 英語 (インド)
5 アムハラ語	21 ギリシャ語	37 スロベニア語	53 <b>パシュトー語</b>	69 ボスニア語	85 英語 (オーストラリア)
6 アラビア語	22 グジャラート語	38 スワヒリ語	54 <b>バスク語</b>	70 ポルトガル語 (ブラジル)	86 英語 (フィリピン)
7 アルバニア語	23 クメール語	39 スンダ語	55 ハンガリー語	71 ポルトガル語 (ポルトガル)	87 英語 (米国)
8 <b>アルメニア語</b>	24 <b>グルジア語 (ジョージア語)</b>	40 セルビア語	56 パンジャブ語	72 マケドニア語	88 韓国語
9 イタリア語	25 クロアチア語	41 ソマリ語	57 ビルマ語 (ミャンマー語)	73 <b>マラーティー語</b>	89 広東語
10 インドネシア語	26 <b>コーサ語</b>	42 タイ語	58 ヒンディー語	74 マラヤーラム語	90 中国語 (簡体字)
11 <b>ウェールズ語</b>	27 ジャワ語	43 タミル語	59 フィリピン語 (タガログ語)	75 <b>マルタ語</b>	91 中国語 (繁体字)
12 ウクライナ語	28 シンハラ語	44 𑂄𑂍𑂐𑂑𑂔𑂕𑂖𑂗𑂘𑂙𑂚𑂛𑂜𑂝𑂞𑂟𑂠𑂡𑂢𑂣𑂤𑂥𑂦𑂧𑂨𑂩𑂪𑂫𑂬𑂭𑂮𑂯𑂰𑂱𑂲𑂳𑂴𑂵𑂶𑂷𑂸𑂺𑂹𑂻𑂼𑂽𑂾𑂿𑃀𑃁𑃂𑃃𑃄𑃅𑃆𑃇𑃈𑃉𑃊𑃋𑃌𑃍𑃎𑃏𑃐𑃑𑃒𑃓𑃔𑃕𑃖𑃗𑃘𑃙𑃚𑃛𑃜𑃝𑃞𑃟𑃠𑃡𑃢𑃣𑃤𑃥𑃦𑃧𑃨𑃩𑃪𑃫𑃬𑃭𑃮𑃯𑃰𑃱𑃲𑃳𑃴𑃵𑃶𑃷𑃸𑃹𑃺𑃻𑃼𑃽𑃾𑃿𑄀𑄁𑄂𑄃𑄄𑄅𑄆𑄇𑄈𑄉𑄊𑄋𑄌𑄍𑄎𑄏𑄐𑄑𑄒𑄓𑄔𑄕𑄖𑄗𑄘𑄙𑄚𑄛𑄜𑄝𑄞𑄟𑄠𑄡𑄢𑄣𑄤𑄥𑄦𑄧𑄨𑄩𑄪𑄫𑄬𑄭𑄮𑄯𑄰𑄱𑄲𑄳𑄴𑄵𑄶𑄷𑄸𑄹𑄺𑄻𑄼𑄽𑄾𑄿𑅀𑅁𑅂𑅃𑅄𑅅𑅆𑅇𑅈𑅉𑅊𑅋𑅌𑅍𑅎𑅏𑅐𑅑𑅒𑅓𑅔𑅕𑅖𑅗𑅘𑅙𑅚𑅛𑅜𑅝𑅞𑅟𑅠𑅡𑅢𑅣𑅤𑅥𑅦𑅧𑅨𑅩𑅪𑅫𑅬𑅭𑅮𑅯𑅰𑅱𑅲𑅳𑅴𑅵𑅶𑅷𑅸𑅹𑅺𑅻𑅼𑅽𑅾𑅿𑆀𑆁𑆂𑆃𑆄𑆅𑆆𑆇𑆈𑆉𑆊𑆋𑆌𑆍𑆎𑆏𑆐𑆑𑆒𑆓𑆔𑆕𑆖𑆗𑆘𑆙𑆚𑆛𑆜𑆝𑆞𑆟𑆠𑆡𑆢𑆣𑆤𑆥𑆦𑆧𑆨𑆩𑆪𑆫𑆬𑆭𑆮𑆯𑆰𑆱𑆲𑆳𑆴𑆵𑆶𑆷𑆸𑆹𑆺𑆻𑆼𑆽𑆾𑆿𑇀𑇁𑇂𑇃𑇄𑇅𑇆𑇇𑇈𑇉𑇊𑇋𑇌𑇍𑇎𑇏𑇐𑇑𑇒𑇓𑇔𑇕𑇖𑇗𑇘𑇙𑇚𑇛𑇜𑇝𑇞𑇟𑇠𑇡𑇢𑇣𑇤𑇥𑇦𑇧𑇨𑇩𑇪𑇫𑇬𑇭𑇮𑇯𑇰𑇱𑇲𑇳𑇴𑇵𑇶𑇷𑇸𑇹𑇺𑇻𑇼𑇽𑇾𑇿𑈀𑈁𑈂𑈃𑈄𑈅𑈆𑈇𑈈𑈉𑈊𑈋𑈌𑈍𑈎𑈏𑈐𑈑𑈒𑈓𑈔𑈕𑈖𑈗𑈘𑈙𑈚𑈛𑈜𑈝𑈞𑈟𑈠𑈡𑈢𑈣𑈤𑈥𑈦𑈧𑈨𑈩𑈪𑈫𑈬𑈭𑈮𑈯𑈰𑈱𑈲𑈳𑈴𑈶𑈵𑈷𑈸𑈹𑈺𑈻𑈼𑈽𑈾𑈿𑉀𑉁𑉂𑉃𑉄𑉅𑉆𑉇𑉈𑉉𑉊𑉋𑉌𑉍𑉎𑉏𑉐𑉑𑉒𑉓𑉔𑉕𑉖𑉗𑉘𑉙𑉚𑉛𑉜𑉝𑉞𑉟𑉠𑉡𑉢𑉣𑉤𑉥𑉦𑉧𑉨𑉩𑉪𑉫𑉬𑉭𑉮𑉯𑉰𑉱𑉲𑉳𑉴𑉵𑉶𑉷𑉸𑉹𑉺𑉻𑉼𑉽𑉾𑉿𑊀𑊁𑊂𑊃𑊄𑊅𑊆𑊇𑊈𑊉𑊊𑊋𑊌𑊍𑊎𑊏𑊐𑊑𑊒𑊓𑊔𑊕𑊖𑊗𑊘𑊙𑊚𑊛𑊜𑊝𑊞𑊟𑊠𑊡𑊢𑊣𑊤𑊥𑊦𑊧𑊨𑊩𑊪𑊫𑊬𑊭𑊮𑊯𑊰𑊱𑊲𑊳𑊴𑊵𑊶𑊷𑊸𑊹𑊺𑊻𑊼𑊽𑊾𑊿𑋀𑋁𑋂𑋃𑋄𑋅𑋆𑋇𑋈𑋉𑋊𑋋𑋌𑋍𑋎𑋏𑋐𑋑𑋒𑋓𑋔𑋕𑋖𑋗𑋘𑋙𑋚𑋛𑋜𑋝𑋞𑋟𑋠𑋡𑋢𑋣𑋤𑋥𑋦𑋧𑋨𑋩𑋪𑋫𑋬𑋭𑋮𑋯𑋰𑋱𑋲𑋳𑋴𑋵𑋶𑋷𑋸𑋹𑋺𑋻𑋼𑋽𑋾𑋿𑌀𑌁𑌂𑌃𑌄𑌅𑌆𑌇𑌈𑌉𑌊𑌋𑌌𑌍𑌎𑌏𑌐𑌑𑌒𑌓𑌔𑌕𑌖𑌗𑌘𑌙𑌚𑌛𑌜𑌝𑌞𑌟𑌠𑌡𑌢𑌣𑌤𑌥𑌦𑌧𑌨𑌩𑌪𑌫𑌬𑌭𑌮𑌯𑌰𑌱𑌲𑌳𑌴𑌵𑌶𑌷𑌸𑌹𑌺𑌻𑌼𑌽𑌾𑌿𑍀𑍁𑍂𑍃𑍄𑍅𑍆𑍇𑍈𑍉𑍊𑍋𑍌𑍍𑍎𑍏𑍐𑍑𑍒𑍓𑍔𑍕𑍖𑍗𑍘𑍙𑍚𑍛𑍜𑍝𑍞𑍟𑍠𑍡𑍢𑍣𑍤𑍥𑍦𑍧𑍨𑍩𑍪𑍫𑍬𑍭𑍮𑍯𑍰𑍱𑍲𑍳𑍴𑍵𑍶𑍷𑍸𑍹𑍺𑍻𑍼𑍽𑍾𑍿𑎀𑎁𑎂𑎃𑎄𑎅𑎆𑎇𑎈𑎉𑎊𑎋𑎌𑎍𑎎𑎏𑎐𑎑𑎒𑎓𑎔𑎕𑎖𑎗𑎘𑎙𑎚𑎛𑎜𑎝𑎞𑎟𑎠𑎡𑎢𑎣𑎤𑎥𑎦𑎧𑎨𑎩𑎪𑎫𑎬𑎭𑎮𑎯𑎰𑎱𑎲𑎳𑎴𑎵𑎶𑎷𑎸𑎹𑎺𑎻𑎼𑎽𑎾𑎿𑏀𑏁𑏂𑏃𑏄𑏅𑏆𑏇𑏈𑏉𑏊𑏋𑏌𑏍𑏎𑏏𑏐𑏑𑏒𑏓𑏔𑏕𑏖𑏗𑏘𑏙𑏚𑏛𑏜𑏝𑏞𑏟𑏠𑏡𑏢𑏣𑏤𑏥𑏦𑏧𑏨𑏩𑏪𑏫𑏬𑏭𑏮𑏯𑏰𑏱𑏲𑏳𑏴𑏵𑏶𑏷𑏸𑏹𑏺𑏻𑏼𑏽𑏾𑏿𑐀𑐁𑐂𑐃𑐄𑐅𑐆𑐇𑐈𑐉𑐊𑐋𑐌𑐍𑐎𑐏𑐐𑐑𑐒𑐓𑐔𑐕𑐖𑐗𑐘𑐙𑐚𑐛𑐜𑐝𑐞𑐟𑐠𑐡𑐢𑐣𑐤𑐥𑐦𑐧𑐨𑐩𑐪𑐫𑐬𑐭𑐮𑐯𑐰𑐱𑐲𑐳𑐴𑐵𑐶𑐷𑐸𑐹𑐺𑐻𑐼𑐽𑐾𑐿𑑀𑑁𑑂𑑃𑑄𑑅𑑆𑑇𑑈𑑉𑑊𑑋𑑌𑑍𑑎𑑏𑑐𑑑𑑒𑑓𑑔𑑕𑑖𑑗𑑘𑑙𑑚𑑛𑑜𑑝𑑞𑑟𑑠𑑡𑑢𑑣𑑤𑑥𑑦𑑧𑑨𑑩𑑪𑑫𑑬𑑭𑑮𑑯𑑰𑑱𑑲𑑳𑑴𑑵𑑶𑑷𑑸𑑹𑑺𑑻𑑼𑑽𑑾𑑿𑒀𑒁𑒂𑒃𑒄𑒅𑒆𑒇𑒈𑒉𑒊𑒋𑒌𑒍𑒎𑒏𑒐𑒑𑒒𑒓𑒔𑒕𑒖𑒗𑒘𑒙𑒚𑒛𑒜𑒝𑒞𑒟𑒠𑒡𑒢𑒣𑒤𑒥𑒦𑒧𑒨𑒩𑒪𑒫𑒬𑒭𑒮𑒯𑒰𑒱𑒲𑒳𑒴𑒵𑒶𑒷𑒸𑒻𑒻𑒼𑒽𑒾𑒿𑓀𑓁𑓃𑓂𑓄𑓅𑓆𑓇𑓈𑓉𑓊𑓋𑓌𑓍𑓎𑓏𑓐𑓑𑓒𑓓𑓔𑓕𑓖𑓗𑓘𑓙𑓚𑓛𑓜𑓝𑓞𑓟𑓠𑓡𑓢𑓣𑓤𑓥𑓦𑓧𑓨𑓩𑓪𑓫𑓬𑓭𑓮𑓯𑓰𑓱𑓲𑓳𑓴𑓵𑓶𑓷𑓸𑓹𑓺𑓻𑓼𑓽𑓾𑓿𑔀𑔁𑔂𑔃𑔄𑔅𑔆𑔇𑔈𑔉𑔊𑔋𑔌𑔍𑔎𑔏𑔐𑔑𑔒𑔓𑔔𑔕𑔖𑔗𑔘𑔙𑔚𑔛𑔜𑔝𑔞𑔟𑔠𑔡𑔢𑔣𑔤𑔥𑔦𑔧𑔨𑔩𑔪𑔫𑔬𑔭𑔮𑔯𑔰𑔱𑔲𑔳𑔴𑔵𑔶𑔷𑔸𑔹𑔺𑔻𑔼𑔽𑔾𑔿𑕀𑕁𑕂𑕃𑕄𑕅𑕆𑕇𑕈𑕉𑕊𑕋𑕌𑕍𑕎𑕏𑕐𑕑𑕒𑕓𑕔𑕕𑕖𑕗𑕘𑕙𑕚𑕛𑕜𑕝𑕞𑕟𑕠𑕡𑕢𑕣𑕤𑕥𑕦𑕧𑕨𑕩𑕪𑕫𑕬𑕭𑕮𑕯𑕰𑕱𑕲𑕳𑕴𑕵𑕶𑕷𑕸𑕹𑕺𑕻𑕼𑕽𑕾𑕿𑖀𑖁𑖂𑖃𑖄𑖅𑖆𑖇𑖈𑖉𑖊𑖋𑖌𑖍𑖎𑖏𑖐𑖑𑖒𑖓𑖔𑖕𑖖𑖗𑖘𑖙𑖚𑖛𑖜𑖝𑖞𑖟𑖠𑖡𑖢𑖣𑖤𑖥𑖦𑖧𑖨𑖩𑖪𑖫𑖬𑖭𑖮𑖯𑖰𑖱𑖲𑖳𑖴𑖵𑖶𑖷𑖸𑖹𑖺𑖻𑖼𑖽𑖾𑗀𑖿𑗁𑗂𑗃𑗄𑗅𑗆𑗇𑗈𑗉𑗊𑗋𑗌𑗍𑗎𑗏𑗐𑗑𑗒𑗓𑗔𑗕𑗖𑗗𑗘𑗙𑗚𑗛𑗜𑗝𑗞𑗟𑗠𑗡𑗢𑗣𑗤𑗥𑗦𑗧𑗨𑗩𑗪𑗫𑗬𑗭𑗮𑗯𑗰𑗱𑗲𑗳𑗴𑗵𑗶𑗷𑗸𑗹𑗺𑗻𑗼𑗽𑗾𑗿𑘀𑘁𑘂𑘃𑘄𑘅𑘆𑘇𑘈𑘉𑘊𑘋𑘌𑘍𑘎𑘏𑘐𑘑𑘒𑘓𑘔𑘕𑘖𑘗𑘘𑘙𑘚𑘛𑘜𑘝𑘞𑘟𑘠𑘡𑘢𑘣𑘤𑘥𑘦𑘧𑘨𑘩𑘪𑘫𑘬𑘭𑘮𑘯𑘰𑘱𑘲𑘳𑘴𑘵𑘶𑘷𑘸𑘹𑘺𑘻𑘼𑘽𑘾𑘿𑙀𑙁𑙂𑙃𑙄𑙅𑙆𑙇𑙈𑙉𑙊𑙋𑙌𑙍𑙎𑙏𑙐𑙑𑙒𑙓𑙔𑙕𑙖𑙗𑙘𑙙𑙚𑙛𑙜𑙝𑙞𑙟𑙠𑙡𑙢𑙣𑙤𑙥𑙦𑙧𑙨𑙩𑙪𑙫𑙬𑙭𑙮𑙯𑙰𑙱𑙲𑙳𑙴𑙵𑙶𑙷𑙸𑙹𑙺𑙻𑙼𑙽𑙾𑙿𑚀𑚁𑚂𑚃𑚄𑚅𑚆𑚇𑚈𑚉𑚊𑚋𑚌𑚍𑚎𑚏𑚐𑚑𑚒𑚓𑚔𑚕𑚖𑚗𑚘𑚙𑚚𑚛𑚜𑚝𑚞𑚟𑚠𑚡𑚢𑚣𑚤𑚥𑚦𑚧𑚨𑚩𑚪𑚫𑚬𑚭𑚮𑚯𑚰𑚱𑚲𑚳𑚴𑚵𑚷𑚶𑚸𑚹𑚺𑚻𑚼𑚽𑚾𑚿𑛀𑛁𑛂𑛃𑛄𑛅𑛆𑛇𑛈𑛉𑛊𑛋𑛌𑛍𑛎𑛏𑛐𑛑𑛒𑛓𑛔𑛕𑛖𑛗𑛘𑛙𑛚𑛛𑛜𑛝𑛞𑛟𑛠𑛡𑛢𑛣𑛤𑛥𑛦𑛧𑛨𑛩𑛪𑛫𑛬𑛭𑛮𑛯𑛰𑛱𑛲𑛳𑛴𑛵𑛶𑛷𑛸𑛹𑛺𑛻𑛼𑛽𑛾𑛿𑜀𑜁𑜂𑜃𑜄𑜅𑜆𑜇𑜈𑜉𑜊𑜋𑜌𑜍𑜎𑜏𑜐𑜑𑜒𑜓𑜔𑜕𑜖𑜗𑜘𑜙𑜚𑜛𑜜𑜝𑜞𑜟𑜠𑜡𑜢𑜣𑜤𑜥𑜦𑜧𑜨𑜩𑜪𑜫𑜬𑜭𑜮𑜯𑜰𑜱𑜲𑜳𑜴𑜵𑜶𑜷𑜸𑜹𑜺𑜻𑜼𑜽𑜾𑜿𑝀𑝁𑝂𑝃𑝄𑝅𑝆𑝇𑝈𑝉𑝊𑝋𑝌𑝍𑝎𑝏𑝐𑝑𑝒𑝓𑝔𑝕𑝖𑝗𑝘𑝙𑝚𑝛𑝜𑝝𑝞𑝟𑝠𑝡𑝢𑝣𑝤𑝥𑝦𑝧𑝨𑝩𑝪𑝫𑝬𑝭𑝮𑝯𑝰𑝱𑝲𑝳𑝴𑝵𑝶𑝷𑝸𑝹𑝺𑝻𑝼𑝽𑝾𑝿𑞀𑞁𑞂𑞃𑞄𑞅𑞆𑞇𑞈𑞉𑞊𑞋𑞌𑞍𑞎𑞏𑞐𑞑𑞒𑞓𑞔𑞕𑞖𑞗𑞘𑞙𑞚𑞛𑞜𑞝𑞞𑞟𑞠𑞡𑞢𑞣𑞤𑞥𑞦𑞧𑞨𑞩𑞪𑞫𑞬𑞭𑞮𑞯𑞰𑞱𑞲𑞳𑞴𑞵𑞶𑞷𑞸𑞹𑞺𑞻𑞼𑞽𑞾𑞿𑟀𑟁𑟂𑟃𑟄𑟅𑟆𑟇𑟈𑟉𑟊𑟋𑟌𑟍𑟎𑟏𑟐𑟑𑟒𑟓𑟔𑟕𑟖𑟗𑟘𑟙𑟚𑟛𑟜𑟝𑟞𑟟𑟠𑟡𑟢𑟣𑟤𑟥𑟦𑟧𑟨𑟩𑟪𑟫𑟬𑟭𑟮𑟯𑟰𑟱𑟲𑟳𑟴𑟵𑟶𑟷𑟸𑟹𑟺𑟻𑟼𑟽𑟾𑟿𑠀𑠁𑠂𑠃𑠄𑠅𑠆𑠇𑠈𑠉𑠊𑠋𑠌𑠍𑠎𑠏𑠐𑠑𑠒𑠓𑠔𑠕𑠖𑠗𑠘𑠙𑠚𑠛𑠜𑠝𑠞𑠟𑠠𑠡𑠢𑠣𑠤𑠥𑠦𑠧𑠨𑠩𑠪𑠫𑠬𑠭𑠮𑠯𑠰𑠱𑠲𑠳𑠴𑠵𑠶𑠷𑠸𑠺𑠹𑠻𑠼𑠽𑠾𑠿𑡀𑡁𑡂𑡃𑡄𑡅𑡆𑡇𑡈𑡉𑡊𑡋𑡌𑡍𑡎𑡏𑡐𑡑𑡒𑡓𑡔𑡕𑡖𑡗𑡘𑡙𑡚𑡛𑡜𑡝𑡞𑡟𑡠𑡡𑡢𑡣𑡤𑡥𑡦𑡧𑡨𑡩𑡪𑡫𑡬𑡭𑡮𑡯𑡰𑡱𑡲𑡳𑡴𑡵𑡶𑡷𑡸𑡹𑡺𑡻𑡼𑡽𑡾𑡿𑢀𑢁𑢂𑢃𑢄𑢅𑢆𑢇𑢈𑢉𑢊𑢋𑢌𑢍𑢎𑢏𑢐𑢑𑢒𑢓𑢔𑢕𑢖𑢗𑢘𑢙𑢚𑢛𑢜𑢝𑢞𑢟𑢠𑢡𑢢𑢣𑢤𑢥𑢦𑢧𑢨𑢩𑢪𑢫𑢬𑢭𑢮𑢯𑢰𑢱𑢲𑢳𑢴𑢵𑢶𑢷𑢸𑢹𑢺𑢻𑢼𑢽𑢾𑢿𑣀𑣁𑣂𑣃𑣄𑣅𑣆𑣇𑣈𑣉𑣊𑣋𑣌𑣍𑣎𑣏𑣐𑣑𑣒𑣓𑣔𑣕𑣖𑣗𑣘𑣙𑣚𑣛𑣜𑣝𑣞𑣟𑣠𑣡𑣢𑣣𑣤𑣥𑣦𑣧𑣨𑣩𑣪𑣫𑣬𑣭𑣮𑣯𑣰𑣱𑣲𑣳𑣴𑣵𑣶𑣷𑣸𑣹𑣺𑣻𑣼𑣽𑣾𑣿𑤀𑤁𑤂𑤃𑤄𑤅𑤆𑤇𑤈𑤉𑤊𑤋𑤌𑤍𑤎𑤏𑤐𑤑𑤒𑤓𑤔𑤕𑤖𑤗𑤘𑤙𑤚𑤛𑤜𑤝𑤞𑤟𑤠𑤡𑤢𑤣𑤤𑤥𑤦𑤧𑤨𑤩𑤪𑤫𑤬𑤭𑤮𑤯𑤰𑤱𑤲𑤳𑤴𑤵𑤶𑤷𑤸𑤹𑤺𑤻𑤼𑤽𑤾𑤿𑥀𑥁𑥂𑥃𑥄𑥅𑥆𑥇𑥈𑥉𑥊𑥋𑥌𑥍𑥎𑥏𑥐𑥑𑥒𑥓𑥔𑥕𑥖𑥗𑥘𑥙𑥚𑥛𑥜𑥝𑥞𑥟𑥠𑥡𑥢𑥣𑥤𑥥𑥦𑥧𑥨𑥩𑥪𑥫𑥬𑥭𑥮𑥯𑥰𑥱𑥲𑥳𑥴𑥵𑥶𑥷𑥸𑥹𑥺𑥻𑥼𑥽𑥾𑥿𑦀𑦁𑦂𑦃𑦄𑦅𑦆𑦇𑦈𑦉𑦊𑦋𑦌𑦍𑦎𑦏𑦐𑦑𑦒𑦓𑦔𑦕𑦖𑦗𑦘𑦙𑦚𑦛𑦜𑦝𑦞𑦟𑦠𑦡𑦢𑦣𑦤𑦥𑦦𑦧𑦨𑦩𑦪𑦫𑦬𑦭𑦮𑦯𑦰𑦱𑦲𑦳𑦴𑦵𑦶𑦷𑦸𑦹𑦺𑦻𑦼𑦽𑦾𑦿𑧀𑧁𑧂𑧃𑧄𑧅𑧆𑧇𑧈𑧉𑧊𑧋𑧌𑧍𑧎𑧏𑧐𑧑𑧒𑧓𑧔𑧕𑧖𑧗𑧘𑧙𑧚𑧛𑧜𑧝𑧞𑧟𑧠𑧡𑧢𑧣𑧤𑧥𑧦𑧧𑧨𑧩𑧪𑧫𑧬𑧭𑧮𑧯𑧰𑧱𑧲𑧳𑧴𑧵𑧶𑧷𑧸𑧹𑧺𑧻𑧼𑧽𑧾𑧿𑨀𑨁𑨂𑨃𑨄𑨅𑨆𑨇𑨈𑨉𑨊𑨋𑨌𑨍𑨎𑨏𑨐𑨑𑨒𑨓𑨔𑨕𑨖𑨗𑨘𑨙𑨚𑨛𑨜𑨝𑨞𑨟𑨠𑨡𑨢𑨣𑨤𑨥𑨦𑨧𑨨𑨩𑨪𑨫𑨬𑨭𑨮𑨯𑨰𑨱𑨲𑨳𑨴𑨵𑨶𑨷𑨸𑨹𑨺𑨻𑨼𑨽𑨾𑨿𑩀𑩁𑩂𑩃𑩄𑩅𑩆𑩇𑩈𑩉𑩊𑩋𑩌𑩍𑩎𑩏𑩐𑩑𑩒𑩓𑩔𑩕𑩖𑩗𑩘𑩙𑩚𑩛𑩜𑩝𑩞𑩟𑩠𑩡𑩢𑩣𑩤𑩥𑩦𑩧𑩨𑩩𑩪𑩫𑩬𑩭𑩮𑩯𑩰𑩱𑩲𑩳𑩴𑩵𑩶𑩷𑩸𑩹𑩺𑩻𑩼𑩽𑩾𑩿𑪀𑪁𑪂𑪃𑪄𑪅𑪆𑪇𑪈𑪉𑪊𑪋𑪌𑪍𑪎𑪏𑪐𑪑𑪒𑪓𑪔𑪕𑪖𑪗𑪘𑪙𑪚𑪛𑪜𑪝𑪞𑪟𑪠𑪡𑪢𑪣𑪤𑪥𑪦𑪧𑪨𑪩𑪪𑪫𑪬𑪭𑪮𑪯𑪰𑪱𑪲𑪳𑪴𑪵𑪶𑪷𑪸𑪹𑪺𑪻𑪼𑪽𑪾𑪿𑫀𑫁𑫂𑫃𑫄𑫅𑫆𑫇𑫈𑫉𑫊𑫋𑫌𑫍𑫎𑫏𑫐𑫑𑫒𑫓𑫔𑫕𑫖𑫗𑫘𑫙𑫚𑫛𑫜𑫝𑫞𑫟𑫠𑫡𑫢𑫣𑫤𑫥𑫦𑫧𑫨𑫩𑫪𑫫𑫬𑫭𑫮𑫯𑫰𑫱𑫲𑫳𑫴𑫵𑫶𑫷𑫸𑫹𑫺𑫻𑫼𑫽𑫾𑫿𑬀𑬁𑬂𑬃𑬄𑬅𑬆𑬇𑬈𑬉𑬊𑬋𑬌𑬍𑬎𑬏𑬐𑬑𑬒𑬓𑬔𑬕𑬖𑬗𑬘𑬙𑬚𑬛𑬜𑬝𑬞𑬟𑬠𑬡𑬢𑬣𑬤𑬥𑬦𑬧𑬨𑬩𑬪𑬫𑬬𑬭𑬮𑬯𑬰𑬱𑬲𑬳𑬴𑬵𑬶𑬷𑬸𑬹𑬺𑬻𑬼𑬽𑬾𑬿𑭀𑭁𑭂𑭃𑭄𑭅			

## 1. ポケットワーク事業

## 用途に合わせた豊富なラインナップ

	 <b>スタンダードモデル</b> 手軽に使える購入タイプ	 <b>ビジネスモデル</b> セキュアに使える購入タイプ	 <b>サブスクリプション</b> セキュアかつ一元管理できるサービス
端末管理ツール	 一元管理 遠隔操作 可視化 履歴収集	 一元管理 遠隔操作 可視化 履歴収集	 一元管理 遠隔操作 可視化 履歴収集
複数人の会話	 グループ翻訳	 グループ翻訳	 グループ翻訳
会話履歴取得	<input type="radio"/> OFF 取得することがあります	<input checked="" type="radio"/> ON 一切取得されません	<input checked="" type="radio"/> ON 一切取得されません
SIM通信期間	1年 > 2年 > 3年	1年 > 2年 > 3年	無制限 (契約期間中)
メーカー保証	1年 > 2年 <sup>+</sup> > 3年 <sup>+</sup>	1年 > 2年 <sup>+</sup> > 3年 <sup>+</sup>	無制限 (契約期間中)
サポート			
購入方法	オンライン 請求書	オンライン 請求書	オンライン 請求書
価格 (税抜)	¥ 33,000 ¥ 36,300	¥ 50,000 ¥ 55,000	お見積り (年額プラン)
	+ OPTION	+ OPTION	

## 1. ポケットーク事業

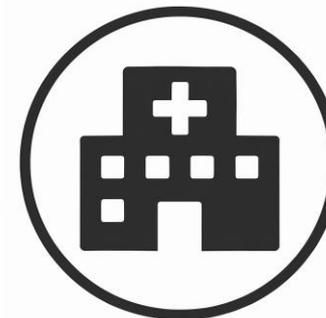
幅広い業界10,000社以上に導入



製造・小売



飲食



病院



交通機関



旅行関連



観光・アミューズメント



# 2025年日本国際博覧会（大阪・関西万博） シグネチャーパビリオン“いのちの遊び場 クラゲ館”にサプライヤーとして協賛



©steAm Inc. & Tetsuo Kobori Architects All Rights Reserved



学びや遊びを通して世界をつなぐ、という目的のもと、「ポケットーク」を通して大阪・関西万博で  
出会う人々のコミュニケーションを円滑にし、多様な文化が交わる場の実現に協力

## 1. ポケットーク事業

## 2025年2月より、「ポケットーク for ツアー」を販売開始

ツアーガイドが話す日本語をツアー参加者の母国語にリアルタイムに通訳し、参加者のスマートフォンに直接配信できる観光事業者向けAI通訳サービス

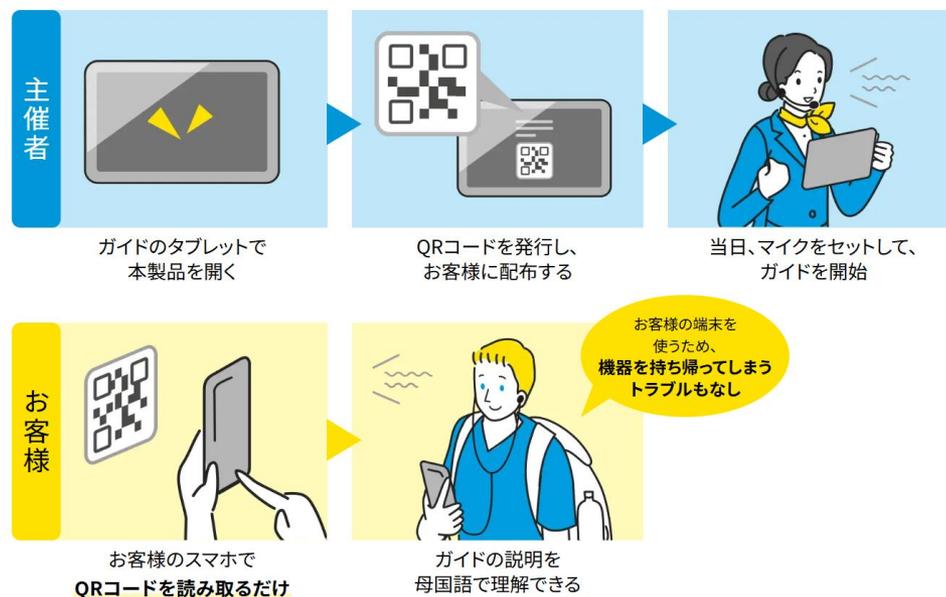


< 対応言語 >

通訳元の言語 10言語

通訳先の言語 75言語

参加者それぞれの母国語に同時にリアルタイムに翻訳

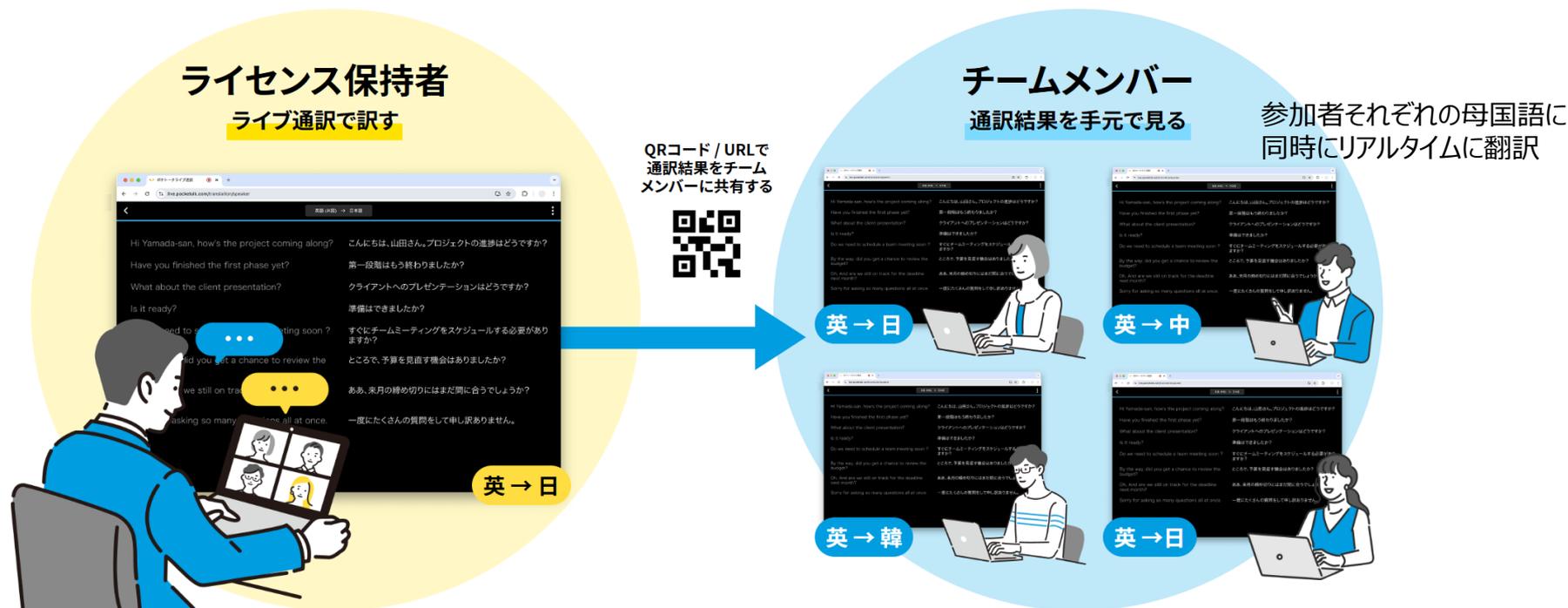


- ・ツアーガイド側、ツアー参加者側ともに、事前にソフトウェアのインストールが必要なく、初めて使う人でも、簡単にサービスを利用可能
- ・円滑なコミュニケーションのサポートを通じて、日本の観光業界の発展と、訪日外国人観光客の日本での滞在の満足度向上に貢献するとともに、さまざまなツアーニーズに対応できるサービスとして拡販

## 1. ポケットーク事業

## 2025年3月「ポケットーク ライブ通訳」チームプランの提供を開始

新たに搭載した共有機能で“みんながわかる会議に”



- 共有機能を使うことで、1つのライセンスで通訳結果を会議参加者と共有可能
- 参加者全員が同時に通訳結果を見ることができ、外国語を交えた会議での意思疎通がより円滑に

## 1. ポケトーク事業

## 2025年3月より、「ポケトーク for スクール」を正式に販売開始

授業や学校生活を豊かにする、教育機関向けオンライン通訳サービス



生徒それぞれの母国語に同時にリアルタイムに翻訳

**先生****日本語で話す**

先生がマイクをつけて授業を実施。  
その音声を通訳して生徒へ共有します。

**生徒****母国語でわかる**

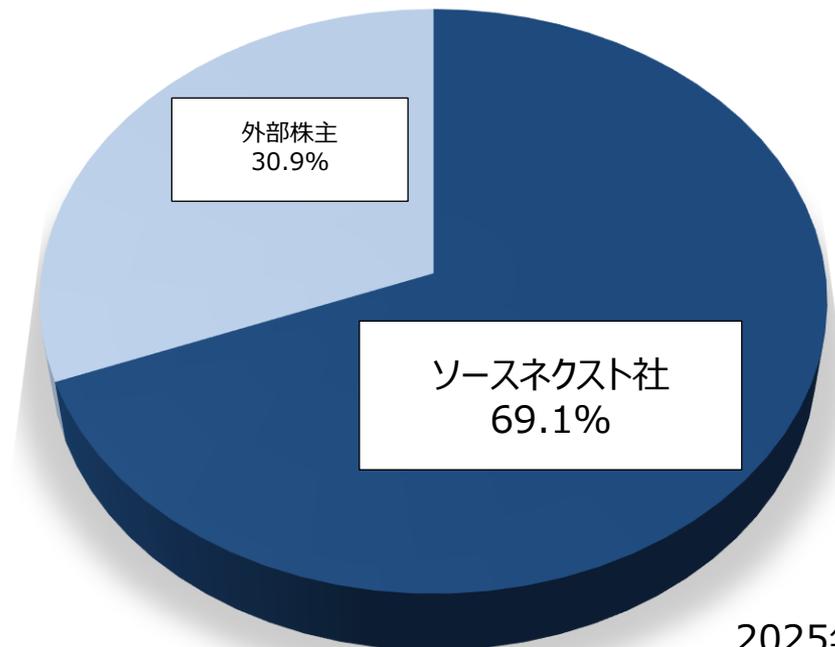
生徒は端末で、通訳結果を  
テキストと音声で確認できます。  
複数人、74言語に対応できます。

- ・ブラウザで手軽に利用できるAI通訳サービスで、「言葉が通じない」不安を解消し、すべての生徒が安心して授業に参加できる環境づくりをサポート（GIGAスクール端末で利用可能）
- ・神戸市教育委員会様で導入いただき、外国人児童生徒の母語支援で、安心・安全・高品質な教育の提供を実現

## 1. ポケットーク事業

## 株式保有方針

ポケットーク社の株主構成



当社はポケットーク社上場後も、ポケットーク社株式の過半数を継続的に保有する方針です

## 1. ポケットーク事業

# ポケットーク株式会社の上場について（1/2）

目的：

さらなる製品開発およびグローバル市場における販売強化、  
人材の確保

ポケットーク社株式売却資金の使用用途：

新製品・サービスの新規開発やマーケティング等に充当、  
財務体質の強靱化

## 1. ポケットーク事業

# ポケットーク株式会社の上場について（2/2）

当社が株式の過半数を維持する背景/目的：  
ポケットーク社の自主性・独立性を確保しながらも、株式の過半数を保持することで、ソースネクストグループとしてポケットーク社の事業拡大を連結業績へ反映させること、当社グループ子会社の市場価値や社会的信用力の向上などにより、当社グループの企業価値を最大化できると考えたため

## 2) ソースネクスト事業の近況

## 2. ソースネクスト事業

### ソースネクスト事業 通期方針

- ① AIを活用した機能を主力製品ほぼすべてに搭載
- ② 成長市場における新規製品の発掘
- ③ サブスクリプション型サービスの拡大

## 2. ソースネクスト事業

－①AIを活用した機能を主力製品ほぼすべてに搭載

# 2024年9月、対話型ゴルフAIデバイス 「BirdieTalk（バーディ・トーク）」の販売を開始

これまで培ってきた音声認識技術と最新のGPT技術を組み合わせた  
“AI×IoT製品”

 **BirdieTalk**



日経トレンド「2025年ヒット予測ランキング」にて  
「BirdieTalk」を含む肩掛けプライベートAIが第1位に選出

## 2. ソースネクスト事業

－①AIを活用した機能を主力製品ほぼすべてに搭載

# 文字起こしAI「AutoMemo」が「kintone」と連携



- AutoMemoで自動テキスト化した議事録をkintoneアプリに出力でき、録音済みファイルや文字起こし結果を確認できる共有リンク、自動要約の結果も簡単に確認可能
- kintoneへの記録業務が効率化され、社内や部門内での管理が一層便利に

## 2. ソースネクスト事業

－①AIを活用した機能を主力製品ほぼすべてに搭載

# 2024年11月、AIオフライン翻訳ソフト 「AI本格翻訳」の販売を開始



オフラインなのに、超・高精度。  
**AI本格翻訳**

待ってました！

オフライン翻訳ソフトで  
翻訳精度  
**No.1**

Google翻訳に  
匹敵する翻訳精度

- インターネット環境がなくても、高精度な翻訳サービスの利用が可能（オフラインでもGoogle翻訳に匹敵する翻訳精度）
- オフラインで使用できる文書翻訳サービスは、情報漏洩防止などのセキュリティの観点から法人を中心に需要が高い

## 2. ソースネクスト事業

－①AIを活用した機能を主力製品ほぼすべてに搭載

# 年賀状ソフト「筆まめ」「筆王」「宛名職人」 シリーズ初、AIによるデザイン提案サービスを追加

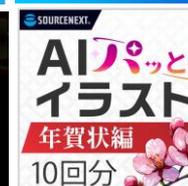


- 以前作成した年賀状デザインやお好みのデザインイメージを伝えると、45万点のデザイン・イラストから、AIがおすすめのデザインを選択
- 数多くのデザインから好みの年賀状を探し、年賀状作成がますます楽しく

## 2. ソースネクスト事業

－①AIを活用した機能を主力製品ほぼすべてに搭載

### AIを活用したその他製品



今後もAIを活用した製品を続々と追加予定

## 2. ソースネクスト事業

－①AIを活用した機能を主力製品ほぼすべてに搭載

### ソースネクストAIラボの概要

当社では、高性能で使いやすいAIを追求する  
研究開発(R&D)チーム“ソースネクストAIラボ”を持ち、  
AI関連の開発を推進

#### 体制

幅広いAI分野に習熟する、  
外国籍スタッフを  
含む専門チーム

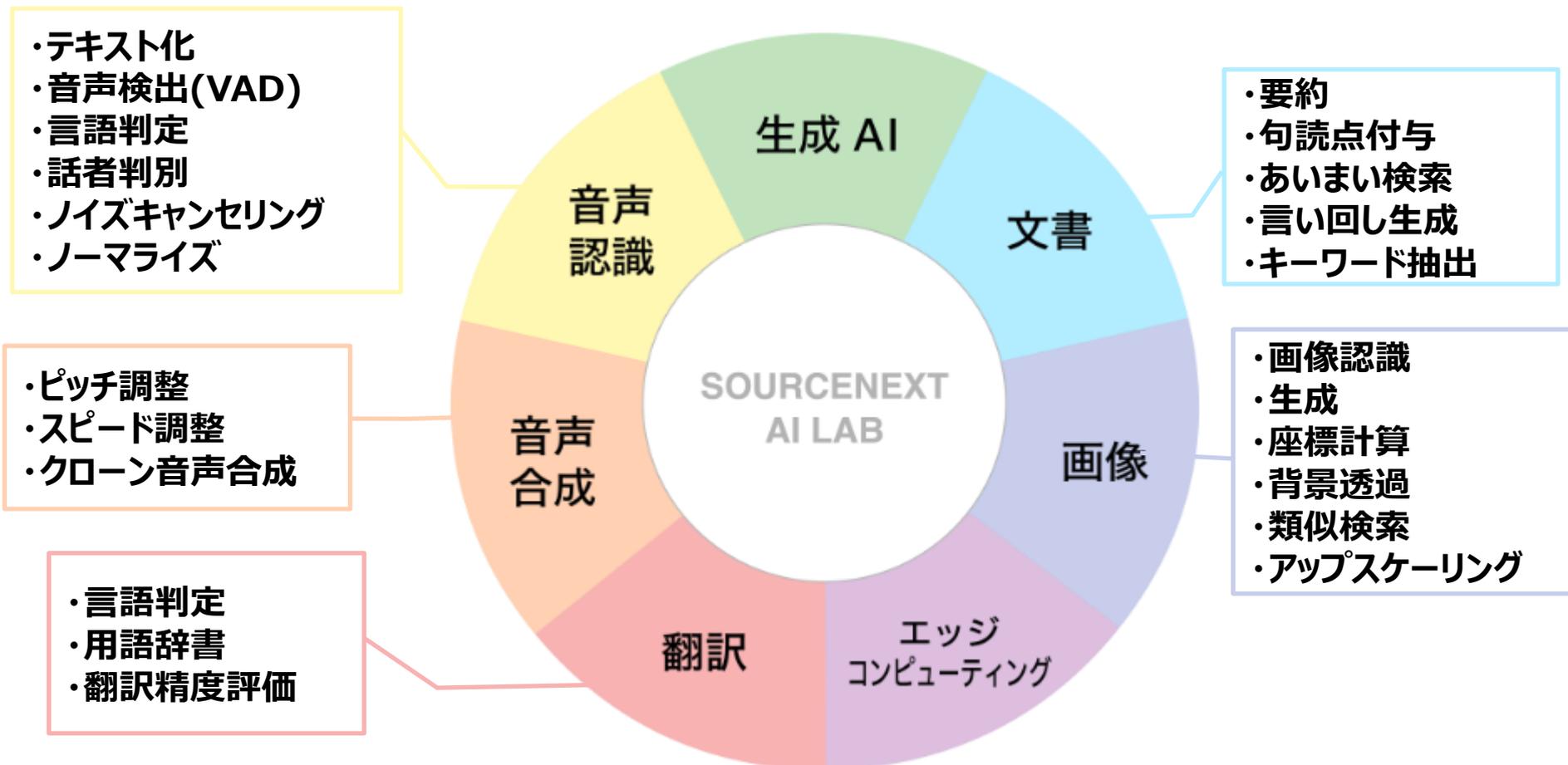
#### 内容

世界中のAIから厳選し、  
追加学習とプロトタイプ  
開発を実施

## 2. ソースネクスト事業

－①AIを活用した機能を主力製品ほぼすべてに搭載

# AIラボでカバーしているAI分野



## 2. ソースネクスト事業

－①AIを活用した機能を主力製品ほぼすべてに搭載

### 今後の注力分野

#### PC用 オフラインAI

2024年は、AI PC元年

Microsoft社やIntel社の取り組みによって

AI処理専用のチップ、NPUを搭載したPC(AI PC)が2024年に多数登場

今後、オフラインでAIを活用できる環境が増加する見込み

< 主要なニーズ >

#### 機密情報・個人情報扱うケース

官公庁、土業、一般企業の多くの部門



#### ネットに接続できないケース

電波が届かない場所、接続禁止の場所



## 2. ソースネクスト事業

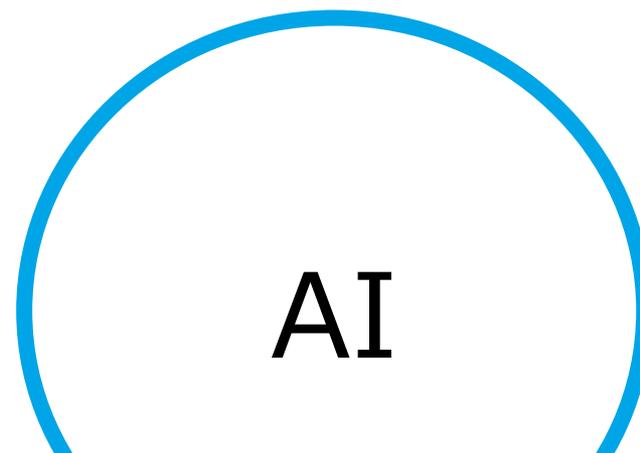
- ① AIを活用した機能を主力製品ほぼすべてに搭載

### ソースネクストの強み



Webサーバー用のプログラムを  
PCソフトに実装

×



厳選や軽量化、  
ファインチューニング

一般的なパソコンのCPUで、動作可能なAI製品を開発できる

今後も、先進のAI技術をわかりやすい製品にして提供し、収益を拡大

## 2. ソースネクスト事業

－②成長市場における新規製品の発掘

# 24年6月より、スマホ用ゲームコントローラー 「Backbone One」販売開始



- 当社が日本唯一の総合代理店として、各販売チャネルへ展開。取り扱い開始直後から、好調に販売拡大
- 2024年12月の商戦期には、家電量販店での店頭販売イベントを開催し、多くのお客様が製品を体験

## 2. ソースネクスト事業

### －②成長市場における新規製品の発掘

# 24年12月より、先進のスマートタグ 「Pebblebee（ペブルビー）」の販売を開始



「どこいった？」を解決

**pebblebee**  
ペブルビー

Works with  
**Apple Find My**

Works with Android  
**Find My Device**

**世界初** Google「デバイスを探す」  
Apple「探す」に対応のスマートタグ

iPhone  
Android  
対応

The advertisement features a central image of a Pebblebee smart tag attached to a set of keys, with a camera and a smartphone nearby. The tag is a small, black, circular device. The background is a light green and blue gradient. Text is in Japanese and English. Logos for Apple Find My and Android Find My Device are shown. A blue hexagonal badge indicates compatibility with both iPhone and Android.

- スマートトラッキング業界のパイオニアである、PB Inc.（米国）のスマートタグで、世界中で使われる信頼のブランド
- 世界初、Appleの“探す”とGoogleの“デバイスを探す”の両方に対応（PB.Inc社調べ）
- 販売当初より好調に推移しており、2025年1月にはラインナップを拡充するなど、さらなる販売の拡大に期待

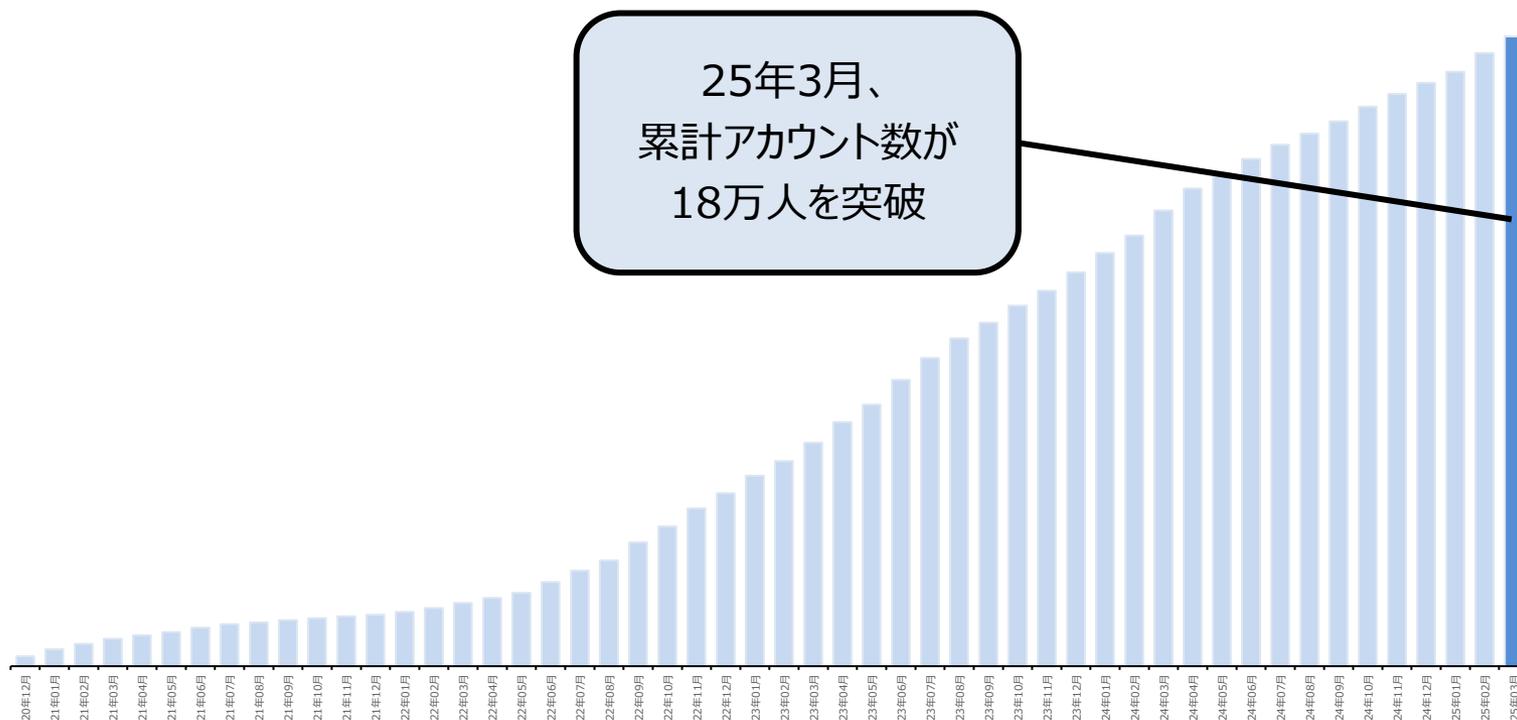
## 2. ソースネクスト事業

## -③サブスクリプション型サービスの拡大

## 文字起こしAI「AutoMemo」

累計アカウント数が2025年3月時点で18万人を突破

(有料・無料の利用者合計)



Kintone連携機能などのさまざまな機能拡充により、有料会員数も順調に増加

## 2. ソースネクスト事業

## -③サブスクリプション型サービスの拡大

## 年賀状ソフト

市場は縮小傾向だが、自動課金の実施等により  
安定的な収益を確保しキャッシュカウ化に成功

(単位：百万円)

	実績		前期比
	2024年3月期 通期	2025年3月期 通期	
売上高	1,363	<b>1,179</b>	86.6%
粗利益	1,341	<b>1,166</b>	87.0%

参考：年賀状の発行枚数

2024年14億4000万枚 → 2025年10億7000万枚

(前年比 74.3%)

日本郵便(株)発表をもとに当社作成



## 2. ソースネクスト事業

### －③サブスクリプション型サービスの拡大

# サブスクリプション型サービスの販売を拡大し、 安定した経営基盤の形成を進める

ずっとお得！  
来年からは  
**1,980円**

最新版に自動でバージョンアップ  
詳しくはこちら >

追加購入 **2,980円**  
11月3日まで  
クーポンでさらにお得  
カートに入れる  
29ポイント  
☆お気に入り

事前に、自動継続版の詳細をご確認下さい



	文字起こしのみ お試しプラン	文字起こしのみ スタンダードプラン 自動更新		おすすめ 文字起こし+要約 プレミアムプラン 自動更新	
		月払い	年払い	月払い	年払い
料金 (税込)	無料	1,480円/月	1,280円/月 15,360円/年 (一括)	2,480円/月	1,980円/月 23,760円/年 (一括)
文字起こし 時間	1時間/月	30時間/月		30時間/月	
要約回数	なし お試し一回	なし お試し一回		10回/月	
お支払い 方法	-	オートメモから：クレジットカード オートメモAppから：App Store、Google Playストアで			

## 2. ソースネクスト事業 -その他のトピックス

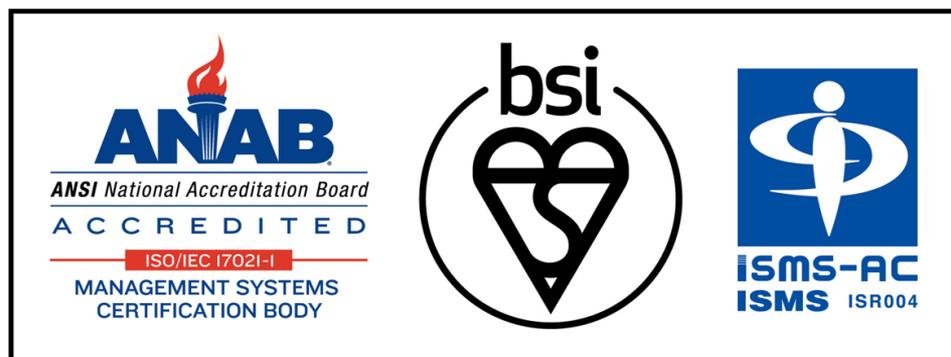
### 地域創生への貢献 (ふるさと納税の返礼品に採用)



- 当社製品の開発、および製造パートナーの所在地である北海道札幌市、埼玉県東松山市で、ふるさと納税の返礼品として24製品が採用
- 納税額向上による地域貢献。今後も拡充予定

## 2. ソースネクスト事業 ーその他のトピックス

# 情報セキュリティマネジメントシステム（ISMS）の 国際規格である「ISO27001」認証の範囲を拡大



ISO/IEC 27001:2022 / JIS Q 27001:2023

- 企業におけるDX化促進などの背景から、「いきなりPDF」や「AutoMemo」をはじめとする当社製品のニーズの高まりとともに、法人のお客様からデータ安全性やセキュリティ体制に関するお問い合わせが増加
- 弊社が提供する製品やサービスをお客様に安心してご利用いただけるよう、また製品のさらなる信頼性向上を目指し、認証取得に向けた体制を強化

## 2. ソースネクスト事業

## 10/2開示の新株予約権発行による資金調達について (1/4)

## 今回の資金調達の意義

今回のエクイティ・ファイナンスによって調達した資金を活用し、さらなる新製品の開発やIP取得を進めることで、ポケットークに続く「次の常識をつくる」ことを目指す



## 2. ソースネクスト事業

## 10/2開示の新株予約権発行による資金調達について (2/4)

## 調達資金の使途

本新株予約権はMSワラントとは異なり、各行使価額が当初株価よりも高く設定されており、株価が上昇した場合のみ調達が実現するスキーム

資金使途	金額 (億円)	支出予定時期
IP取得及びM&A関連資金	25	2024年10月～2027年10月
AI技術応用製品を中心とする新製品の開発	10	2024年10月～2027年10月
AI技術応用製品を中心とする新製品発売に伴う広告宣伝費・運転資金	25	2024年10月～2027年10月

## 2. ソースネクスト事業

## 10/2開示の新株予約権発行による資金調達について (3/4)

## 本新株予約権の概要

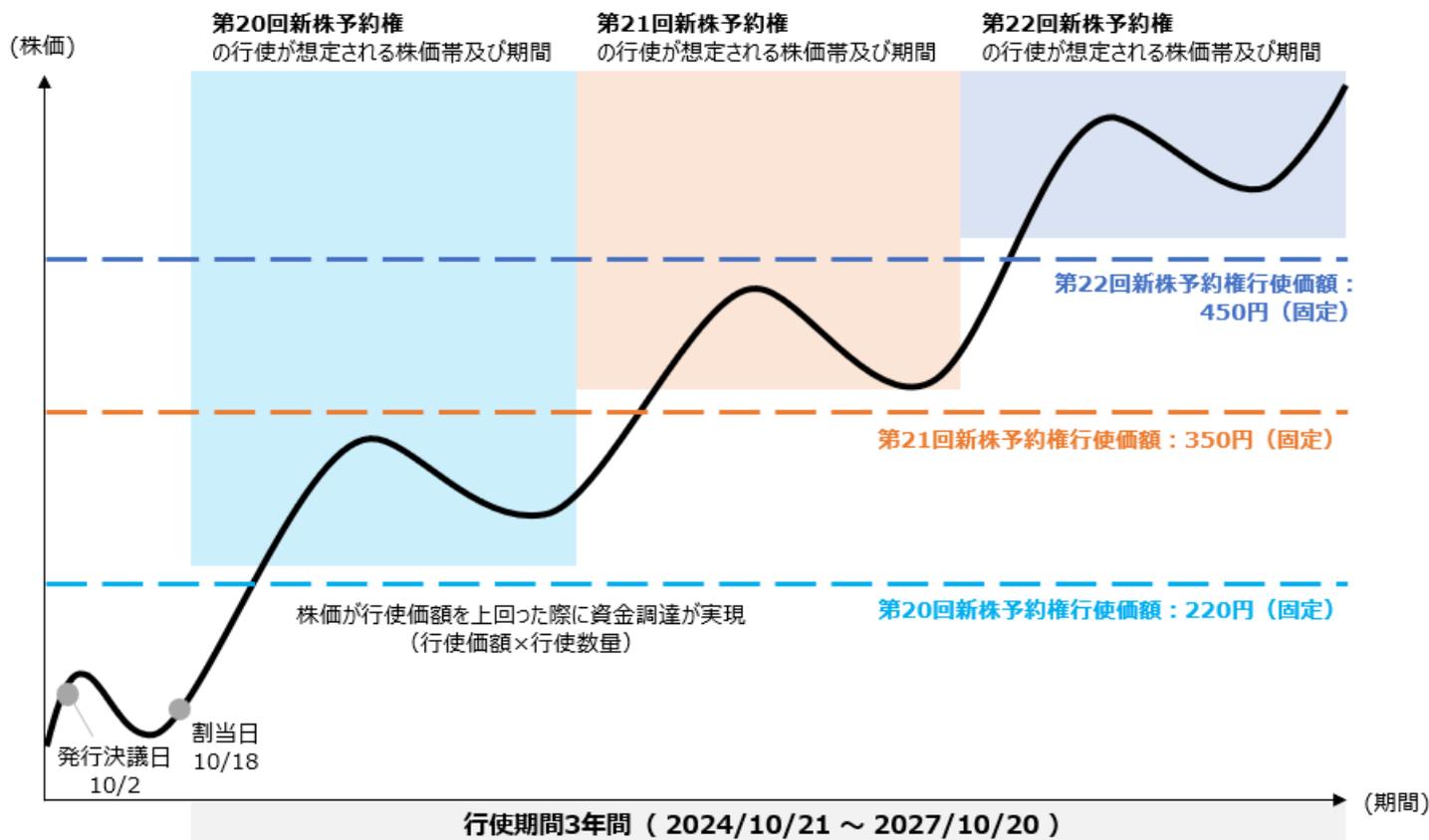
		第20回新株予約権	第21回新株予約権	第22回新株予約権
発行方法		UBS AG London Branchへの第三者割当		
割当日		2024年10月18日		
発行概要	行使期間	2024年10月21日～2027年10月20日（3年間）		
	想定調達金額	25億円	20億円	15億円
		計60億円		
	新株予約権個数	113,637個	57,143個	33,334個
	潜在株式数	11,363,700株 (発行済株式総数の8.3%)	5,714,300株 (発行済株式総数の4.2%)	3,333,400株 (発行済株式総数の2.4%)
行使価額	行使価額	220円 (発行決議日前日終値の108%)	350円 (発行決議日前日終値の172%)	450円 (発行決議日前日終値の222%)
	行使価額の修正	なし		
その他	行使指定条項	20営業日に過去1か月 or 3か月の小さい方の平均出来高の3日分を行使指定		
	行使停止指定条項	当社から新株予約権を行使できない期間を指定		
	譲渡制限	当社取締役会の承認がない限り、本株式予約権を第三者に譲渡することはできない		
資金使途		IP取得及びM&A関連資金（25億円）、AI技術応用製品を中心とする新製品の開発（10億円）、AI技術応用製品を中心とする新製品発売に伴う広告宣伝費・運転資金（25億円）		

## 2. ソースネクスト事業

## 10/2開示の新株予約権発行による資金調達について（4/4）

## 本新株予約権の行使イメージ

- MSワラントとは異なり、各行使価額は基準株価よりも高く設定されており、株価が上昇した場合のみ調達が実現



※

- 1 上記の株価推移のグラフはイメージであり、当社の株価推移の予想ではなく、当社株価が上記の通りに推移することを約束するものではありません
- 2 新株予約権の行使請求は、割当予定先が市場動向等を踏まえた上で行なうものであり、必ずしも上記イメージ通りに行使請求が行なわれるものではありません

1. ハイライト

2. 事業の近況

3. 今後の見通し

4. 補足資料

## 決算期の変更について

2025年6月20日開催の定時株主総会決議をもって、3月決算から12月決算に変更する予定です。従来はグループ会社間で決算月が異なっておりましたが、グローバルスタンダードに合わせて決算月を統一することにより、海外を含むステークホルダー各位への適時・適切な情報開示を通じて、事業運営の効率化を目的としています。そのため、2025年12月期につきましては、当社は2025年4月1日から12月31日までの9か月間を対象とした変則決算となります。

## 今後の見通し

インバウンド需要の回復や米国における「ポケットーク」の急速な販売拡大により、主に「ポケットーク」の販売状況が大きく変化しています。また、米国関税政策等による貿易摩擦や為替変動の影響等により、精度の高い業績予想の算定が困難なため、引き続き、2025年12月期の連結業績予想は非開示とさせていただきます

## 各事業の2025年12月期 通期方針

以下の方針に取り組み、収益の最大化を目指す

### ポケットーク事業

共通：原価低減、売価値上げにより粗利率を大幅改善した新機種PTS2、およびサブスクリプションの拡販により、さらなる収益の拡大を目指す

米国：1. Education分野の販売拡大に加え、Healthcare、Government分野に注力

2. ディストリビューターを積極的に活用

3. エンタープライズ用APPやVentana（分析・管理コンソール機能）によるサブスクリプションの販売推進

日本：1. PTS2のビジネスモデルやサブスクリプションモデルの法人販売拡大

2. ソフトウェア（ポケットーク ライブ通訳）の顧客ニーズに則した販売の促進（ポケットーク for カンファレンス、for スクール、for ツアー等）

3. ヨーロッパ、アジアにおける勝ちパターン

（狙うべき業界・業種の特定期およびセリングストーリーの確立）の創出



# 2025年4月 タイ最大のモバイル事業者 「True Corporation」20店舗でポケットークの販売を開始 タイを皮切りに、事業の柱としてアジア市場の成長に着手



観光大国であるタイを訪れる外国人が多いことから、タイ国内における多言語対応のニーズが高く、個人利用に加え、観光客対応の法人向け市場も開拓

# 各事業の2025年12月期 通期方針

以下の方針に取り組み、収益の最大化を目指す

## ソースネクスト事業（ポケットーク除く）

1. Windows11への移行特需の取り込み
2. 成長市場における新規製品の発掘
3. AIを活用した製品で、持続的な収益を実現

### **DX化推進やWindows10のサポート終了による、 Windows11への移行のため、ソフトウェアの販売が拡大傾向**

- 日本国内におけるDX化の促進により、PDF編集ソフト「いきなりPDF」の需要が伸長、今後も継続する見込み
- 25年10月には、Windows10のサポートが終了。これによるパソコンのOS乗り換えやリプレイスにより、法人・個人ともにソフトウェアのニーズが高まり、今後も販売拡大が続く



# 次の常識をつくる

We Source What's Next.

1. ハイライト

2. 事業の近況

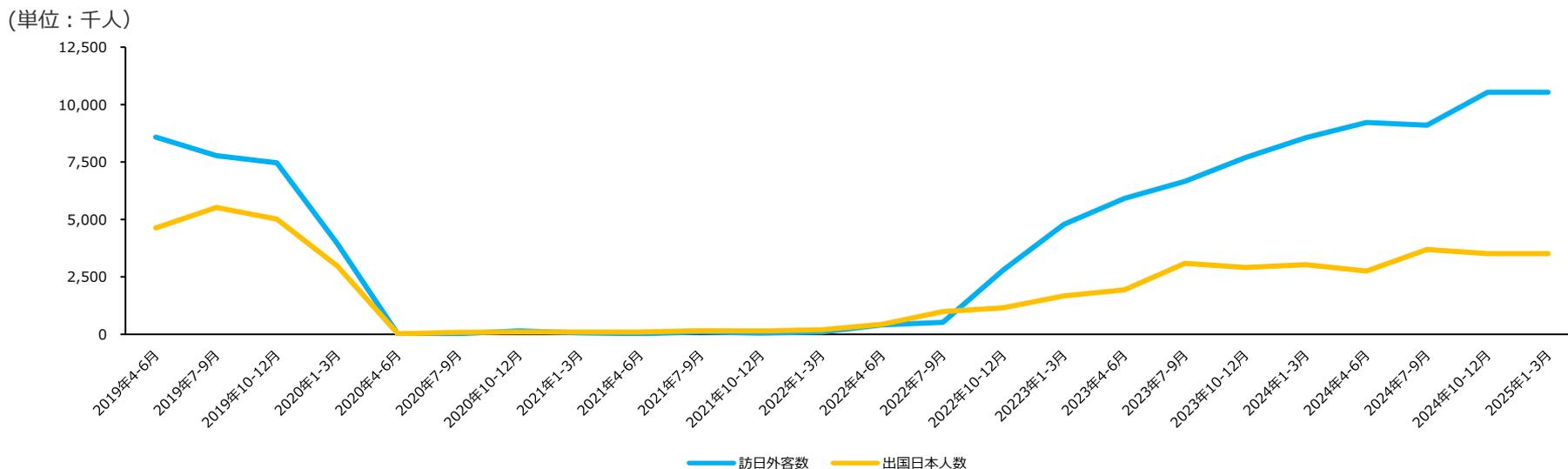
3. 今後の見通し

4. 補足資料

## 訪日外客数と出国日本人数

(単位：人)		1月	2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月
訪日外客数	2017年	2,295,668	2,035,771	2,205,664	2,578,970	2,294,717	2,346,442	2,681,518	2,477,428	2,280,406	2,595,148	2,378,079	2,521,262
	2018年	2,501,409	2,509,297	2,607,956	2,900,718	2,675,052	2,704,631	2,832,040	2,578,021	2,159,595	2,640,610	2,450,751	2,631,776
	2019年	2,689,339	2,604,322	2,760,136	2,926,685	2,773,091	2,880,041	2,991,189	2,520,134	2,272,883	2,496,568	2,441,274	2,526,387
	2020年	2,661,022	1,085,147	193,658	2,917	1,663	2,565	3,782	8,658	13,684	27,386	56,673	58,673
	2021年	46,522	7,355	12,276	10,853	10,035	9,251	51,055	25,916	17,720	22,113	20,682	12,084
	2022年	17,766	16,719	66,121	139,548	147,046	120,430	144,578	169,902	206,641	498,646	934,599	1,370,000
	2023年	1,497,472	1,475,455	1,817,616	1,949,236	1,899,176	2,073,441	2,320,694	2,157,190	2,184,442	2,516,623	2,440,890	2,734,115
	2024年	2,688,478	2,788,224	3,081,781	3,043,003	3,040,294	3,140,642	3,292,602	2,933,381	2,872,487	3,312,193	3,187,000	3,489,800
	2025年	3,781,629	3,258,100	3,497,600	0	0	0	0	0	0	0	0	0

(単位：人)		1月	2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月
出国日本人数	2017年	1,295,059	1,493,399	1,745,412	1,234,921	1,317,742	1,336,169	1,480,718	1,888,071	1,622,694	1,459,083	1,546,985	1,469,039
	2018年	1,423,727	1,390,518	1,807,063	1,356,679	1,383,847	1,421,649	1,557,980	2,033,435	1,630,088	1,646,230	1,673,473	1,629,345
	2019年	1,452,157	1,534,792	1,929,915	1,666,546	1,437,929	1,520,993	1,659,166	2,109,568	1,751,477	1,663,474	1,642,333	1,712,319
	2020年	1,380,762	1,316,820	272,697	3,915	5,539	10,663	20,295	37,137	31,606	31,049	30,703	33,033
	2021年	48,691	24,807	28,896	35,905	30,121	30,666	43,184	66,051	52,366	50,841	51,774	48,942
	2022年	74,982	46,932	70,678	129,168	134,013	171,529	277,945	386,412	319,165	349,557	379,196	432,057
	2023年	443,105	537,705	694,292	560,183	675,603	703,259	891,615	1,200,930	1,004,730	937,715	1,027,110	947,911
	2024年	838,581	978,884	1,219,789	888,767	941,710	930,229	1,048,823	1,437,126	1,212,545	1,148,502	1,175,116	1,187,200
	2025年	912,298	1,181,062	1,423,400	0	0	0	0	0	0	0	0	0



出典：日本政府観光局調べをもとに当社作成

## 新株予約権発行に関するQ&A (1/2)

質問	回答
1. 新株予約権とは？	<p>新株予約権とは、発行会社に対してそれを行行使することにより、当該発行会社の株式の交付を受けることができる権利です。</p> <p>新株予約権の割当予定先であるUBS AG London Branchが当該権利を行行使することで、当社は行使価額相当の金銭の払込を受け、UBS AG London Branchに当社普通株式を交付します。これにより当社は資金調達及び資本増強を行います。</p>
2. 本スキームを選んだ理由は？	<p>当社は、資本性調達手法のみならず、負債性調達手法を含めた様々な手法について検討を行いました。当社としては、既存株主の利益に配慮しながら、当社の資金ニーズを満たしうる、現時点における最良の資金調達方法であると判断いたしました。</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>➢ 行使価額を発行決議日前日の株価よりも高く設定することで、既存株主に与える株式価値の希薄化に配慮</li> <li>➢ 行使指定及び行使停止指定条項の設定を通じて、当社による資金調達タイミングのコントロールが一定程度可能</li> <li>➢ 最大希薄化を固定</li> <li>➢ 取得条項の設定を通じて、当社による資金調達が不要となった場合には追加的費用なしでキャンセル可能</li> </ul>
3. 本スキームのデメリットは？	<ul style="list-style-type: none"> <li>➢ 新株予約権の発行時において、資金調達額が限定的となります。</li> <li>➢ 株価が行使価額に達しない場合、行使が進まず資金調達ができない可能性又は資金調達額が当初の想定よりも減少する可能性があります。</li> <li>➢ 割当予定先が権利行使請求により取得した株式を売却した場合には、株価下落の要因となりえます。しかしながら、割当予定先は、当該売却後においても本新株予約権の行使により新たに取得する当社株式の市場での売却を円滑に行うために、当社株価の下落を回避するインセンティブを有しているものと合理的に推定されます。</li> </ul>
4. 貸株・空売り等を行われるか？	<p>本新株予約権の権利行使により取得する当社株式の数量内で行う売付け等以外の本件に関わる空売りを目的として、当社株式の借株は行わないことを、割当予定先であるUBS AG London Branchから確認しております。</p>

## 新株予約権発行に関するQ&A (2/2)

質問	回答
5. 希薄化の規模は？	<p>本新株予約権が全て行使された場合に交付される株式の数は合計20,411,400株（議決権数204,114個）であり、2024年3月31日現在の当社発行済株式総数136,358,300株（2024年3月31日現在の議決権数1,355,094個）を分母とする希薄化率は14.97%（議決権の総数に対する割合は15.06%）に相当します。</p>
6. 割当先としてUBS AG London Branchを選んだ理由は？	<p>当社は今回の資金調達を実施するに当たり、複数の証券会社から様々な資金調達方法について提案を受けた中で、UBS証券株式会社より提案を受けた資金調達方法が、株価に対する一時的な影響を抑制しつつ、資金需要動向に応じた資金調達を達成したいという当社のファイナンスニーズに最も合致していると判断しました。また、UBSグループは、当社のニーズを充足する本スキームの提供を含め、多様な金融商品を持ち、かつ新株予約権の買取業務において多くの実績を残していること、本新株予約権の発行後における投資家とのIRサポート業務を含めた総合的なサービスの提案があったこと等を総合的に勘案し、UBS AG London Branchを割当予定先として決定いたしました。</p>
7. 業績への影響は？	<p>今回の資金調達が2025年3月期当社グループの連結業績に与える影響は、軽微であると認識しております。なお、当社グループにおける、より強固な事業基盤の確立につながる有効な資金投下となることから、2026年3月期以降の業績伸長、及び中期計画の達成に寄与するものと考えております。</p>
8. 行使期間中に株価が行使価額に達せず、資金調達ができない場合に当社に与える影響は？	<p>本資金調達は、IP取得及びM&amp;A関連資金、AI技術応用製品を中心とする、さらなる新製品の開発資金、それに伴う広告宣伝費・運転資金に充当することで弊社の成長を加速させるためのものであり、仮に本資金調達が実行されなかった場合においても、従来同様、当社の新製品開発・展開は継続するため、現在の企業運営に支障がある（または安定性を損なう）ものではありません。</p>



本資料のいかなる情報も、弊社株式の購入や売却などを勧誘するものではありません。  
また、本資料に記載された意見や予測等は、資料作成時点での弊社の判断であり、その情報の正確性を保証するものではなく、今後、予告なしに変更することがあります。万が一この情報に基づいて被ったいかなる損害についても、弊社および情報提供者は一切責任を負いませんので、ご了承ください。