



2021年3月期第2四半期 決算説明会

2020年11月13日

ソースネクスト株式会社

1. ハイライト

2. 決算概要TOPICS

3. 業績予想

4. 補足資料

<h2>総括</h2>	<ul style="list-style-type: none">・新型コロナウイルスの影響を大きく受けつつも期初計画を上回り好調に推移。・予算比 営業利益：+184.2% 経常利益：+142.7% 四半期純利益：+79.4%・前年比 営業利益：-21.5% 経常利益：-31.4% 四半期純利益：-36.6%
<h2>売上</h2>	<ul style="list-style-type: none">■ ポケトーク<ul style="list-style-type: none">・外出規制・販売店の休業などにより店頭販売や海外旅行者向けの需要が減少・語学学習ツールとしての活用方法の提案や在日外国人への対応が増加している公共機関・医療機関、外国人労働者を採用する製造業・工場等への展開を推進。・ポケトークシリーズの新たなラインアップとして「ポケトーク S Plus」を発売。・ポケトークの技術を応用したAIボイス筆談機「ポケトークmimi(ミミ)」を発売。■ テレワーク<ul style="list-style-type: none">・テレワーク関連のソフトウェア・サービス、ハードウェアをスピーディに提供していく方針を打ち出し、テレワークに役立つ様々な製品を販売。・会議用webカメラ「Meeting Owl (ミーティングオウル)」を発売。■ パソコンソフト<ul style="list-style-type: none">・「筆まめ」「筆王」「宛名職人」の年賀状ソフト3ブランドの新製品を発売。
<h2>利益</h2>	<ul style="list-style-type: none">・売上落ち込みによる影響を回避すべく販売費および一般管理費を大幅圧縮。・「POCKETALK」では、昨年実施していたTVCMやテレビショッピングへの露出を取りやめることで広告宣伝費を抑制。その他、業務委託費や販売促進費を削減

ポケットークの近況

ミッション

言葉の壁をなくす

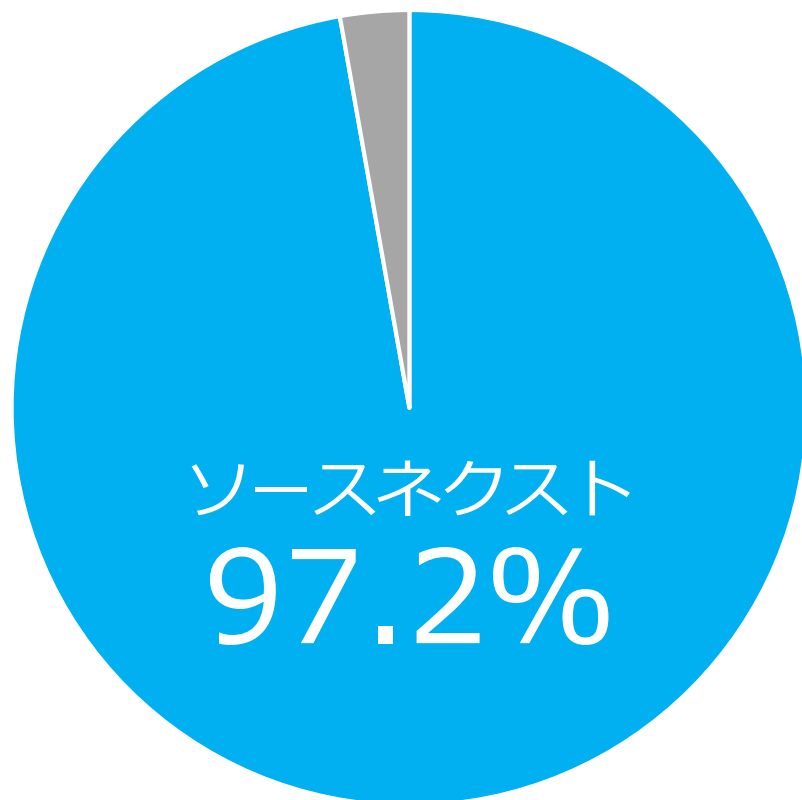


世界と
ポケットーク
しよう!!!

さらに進化した夢の通訳機 **POCKETALK**

「ポケットーク」シリーズ累計出荷台数80万台を突破

2020年10月国内販売金額シェア



35ヶ月連続販売金額シェア

第1位

出典：2017年12月～2020年10月 ジーエフケーマーケティングサービスジャパン調べ
全国有力家電量販店の販売実績の集計結果に基づく
「電子手帳・辞書」より「翻訳機」を抽出 ベンダー別販売台数・金額におけるシェア



新型コロナウイルス感染症対応への緊急支援を実施



米国・欧州で医療機関へポケトークを寄贈



コロナ禍で活躍した企業としてNewsweekに掲載

新たな「ポケットーク」シリーズ

名刺サイズの
ポケットーク S



NEW
文字が読みやすい
ポケットーク S Plus
画面サイズ
1.85倍

「ポケットーク S」シリーズに「ポケットーク S Plus」を追加



「ポケットーク S」シリーズにガンダムeditionを追加

進化するポケットーク

今後のアップデート予定

ポケットークの特長

高い翻訳精度

- ・音声翻訳のすべての処理をクラウド上で対応
- ・言語によって最適な翻訳エンジンを利用

使いやすさ

- ・定型文の登録機能
- ・ブラウザでリアルタイム表示
- ・翻訳履歴を無制限に保存

多言語対応

- ・55言語で音声とテキストに翻訳
- ・20言語でテキストのみに翻訳

語学学習機能

- ・AI会話レッスン機能（英語・中国語）

新たにDeepLの翻訳エンジンを採用で
翻訳精度がさらに向上

対応言語追加

音声+テキスト

アルバニア語

ボスニア語

マケドニア語

テキストのみ

ウズベク語

エストニア語

パンジャーブ語

モンゴル語

音声出力対応言語は55→58、
テキスト出力対応言語は20→24に

学習用途などのニーズに応えるために
英語をゆっくり発音できるように

電池消費量改善



連続待ち受け時間

ポケトーク S

約2.5日→約5.5日

ポケトーク S Plus

約3日→約8日

ソフトウェアのアップデートのみで実現

翻訳方向補正機能



誤った方向で話し始めても
翻訳方向を自動で補正

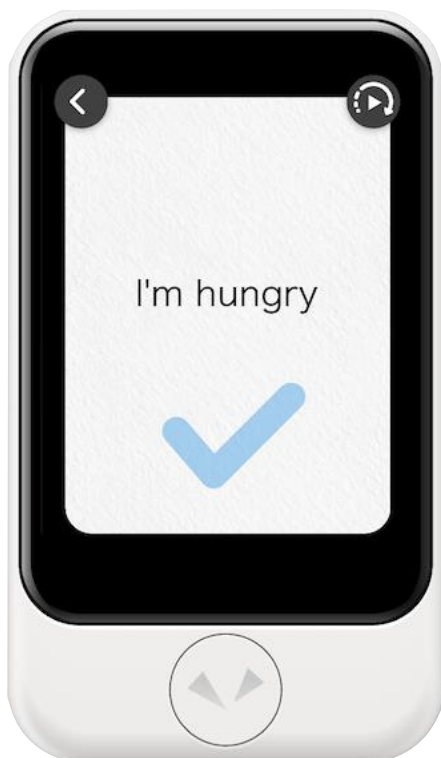
発音練習機能



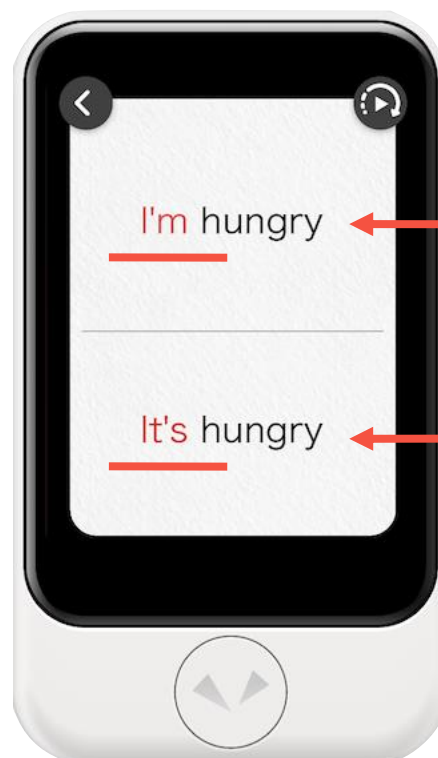
翻訳結果から発音練習ができるように

発音練習機能

正しく発音できた場合



誤りがあった場合

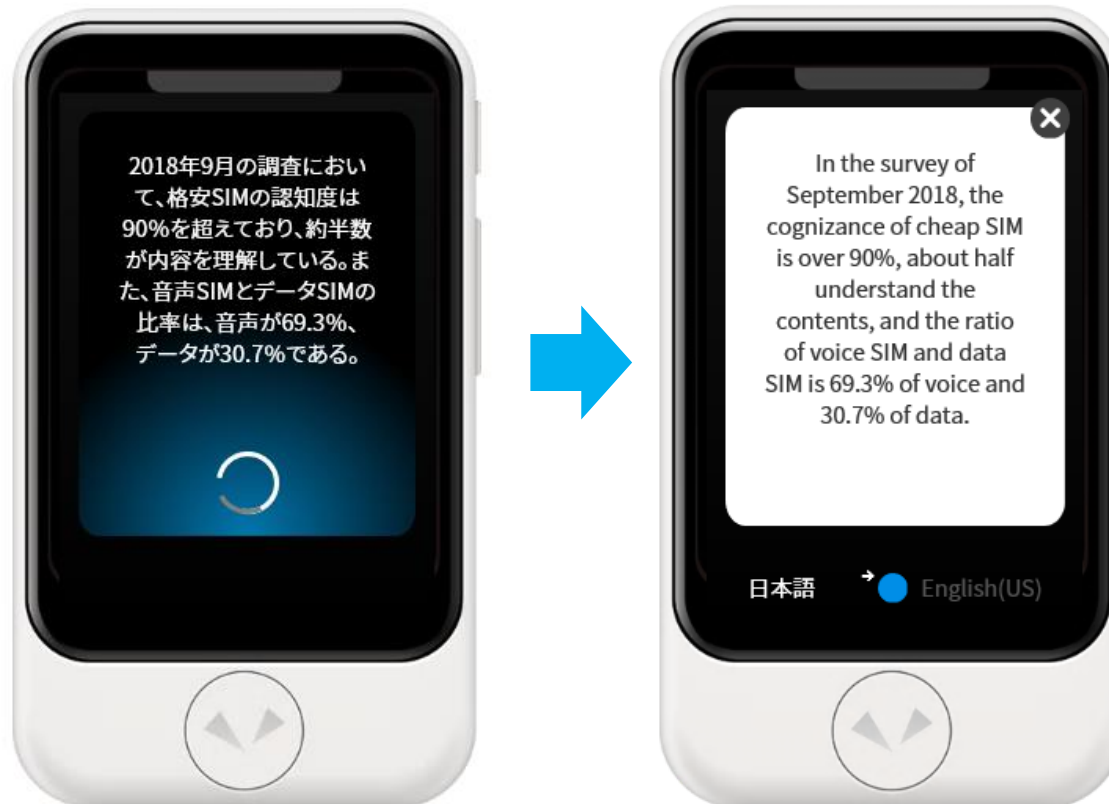


正しい発音

誤った発音

正しく発音できなかった箇所を赤字で表示

ハンズフリー翻訳



ボタンを押さずに話した内容を翻訳可能に

アップデートまとめ（青字部分）

高い翻訳精度

- ・音声翻訳のすべての処理をクラウド上で対応
- ・言語によって最適な翻訳エンジンを利用
- ・新たにDeepLの翻訳エンジンを採用(11月)

使いやすさ

- ・定型文の登録機能
- ・ブラウザでリアルタイム表示
- ・翻訳履歴を無制限に保存
- ・英語をゆっくり発音できるように(11月)
- ・電池消費量改善(11月)
- ・翻訳方向補正機能(12月予定)
- ・ハンズフリー翻訳機能(2021年2月β公開予定)

多言語対応

- ・音声とテキストに翻訳
55言語→58言語（3言語追加）（11月）
- ・テキストのみに翻訳
20言語→24言語（4言語追加）（11月）

語学学習機能

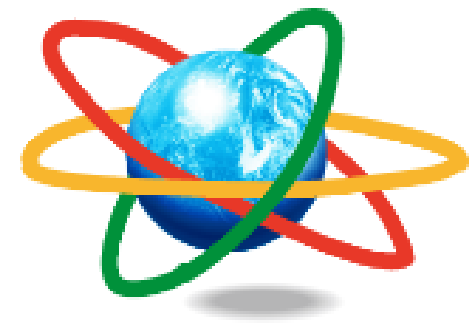
- ・AI会話レッスン機能（英語・中国語）
- ・発音練習機能を追加(12月)

※開発中の情報のため、アップデートの公開時期・内容は変更になる場合があります。

専用機としてのさらなる品質向上を推進

コロナ禍における新しい挑戦

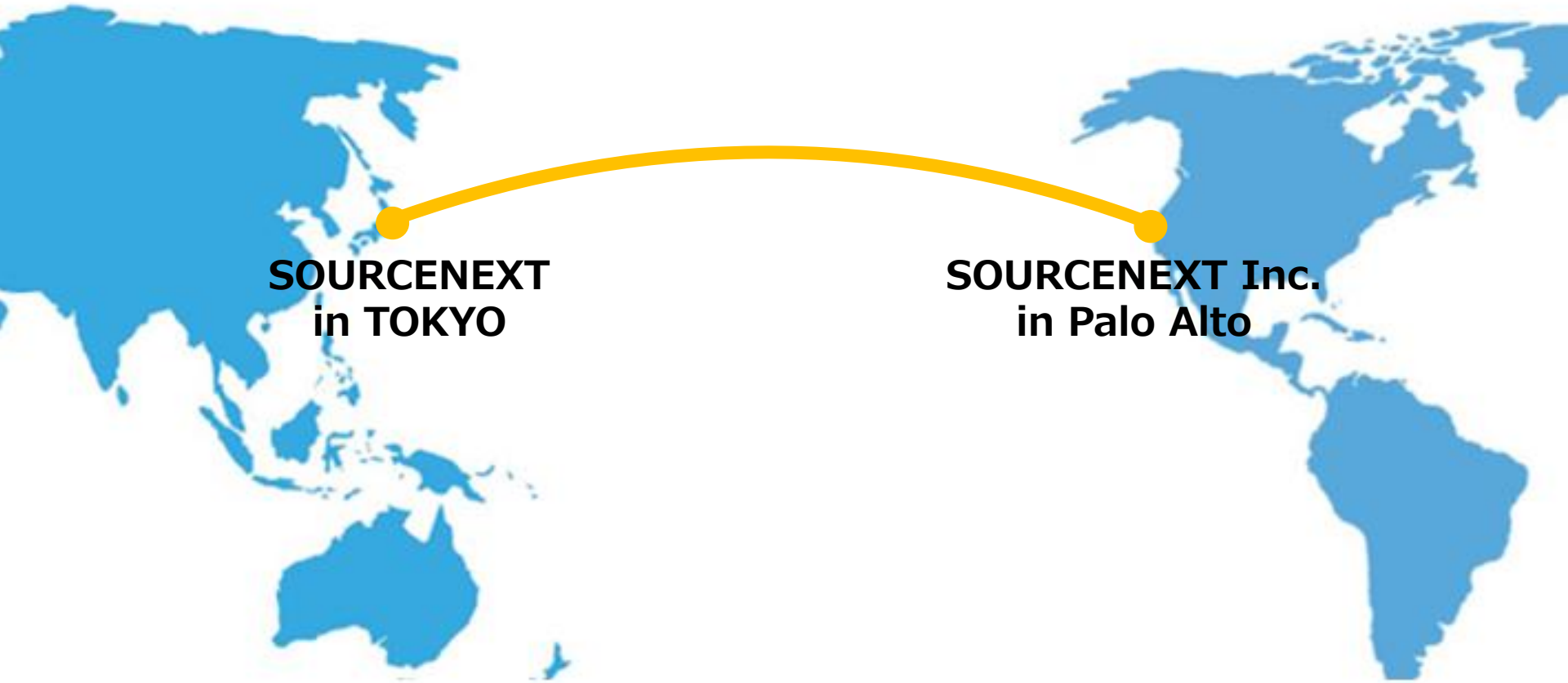
テレワークの、あれこれ



TELEWORK
COLLECTION **テレワーク**™

役立つモノやサービスを世界中から集めて、テレワークのあれこれを応援します。

国内のテレワークの急速な導入を背景に
テレワークのための製品提案を開始



シリコンバレーから優れた製品・サービスを日本へ

2020年4月



360°webカメラ

ミーティングオウル プロ

「Meeting Owl Pro」

国内独占販売権を取得

出資金額：500万ドル

7月31日(金)より販売開始

リモート会議の 必需品

360°webカメラ ミーティング **オウル**
Meeting OWL



出荷台数
3,000台
突破



「MeetingOwl」 累計出荷台数**3,000台**を突破

導入企業（一部抜粋）



会社規模・業種問わず続々と導入が決定

2020年5月



汚れを分解する光の空気清浄機

「モレキュル Air Mini+」

国内独占販売権を取得

出資金額：1000万ドル

11月10日(火)より販売開始

1. ハイライト






2. 決算概要TOPICS

3. 業績予想

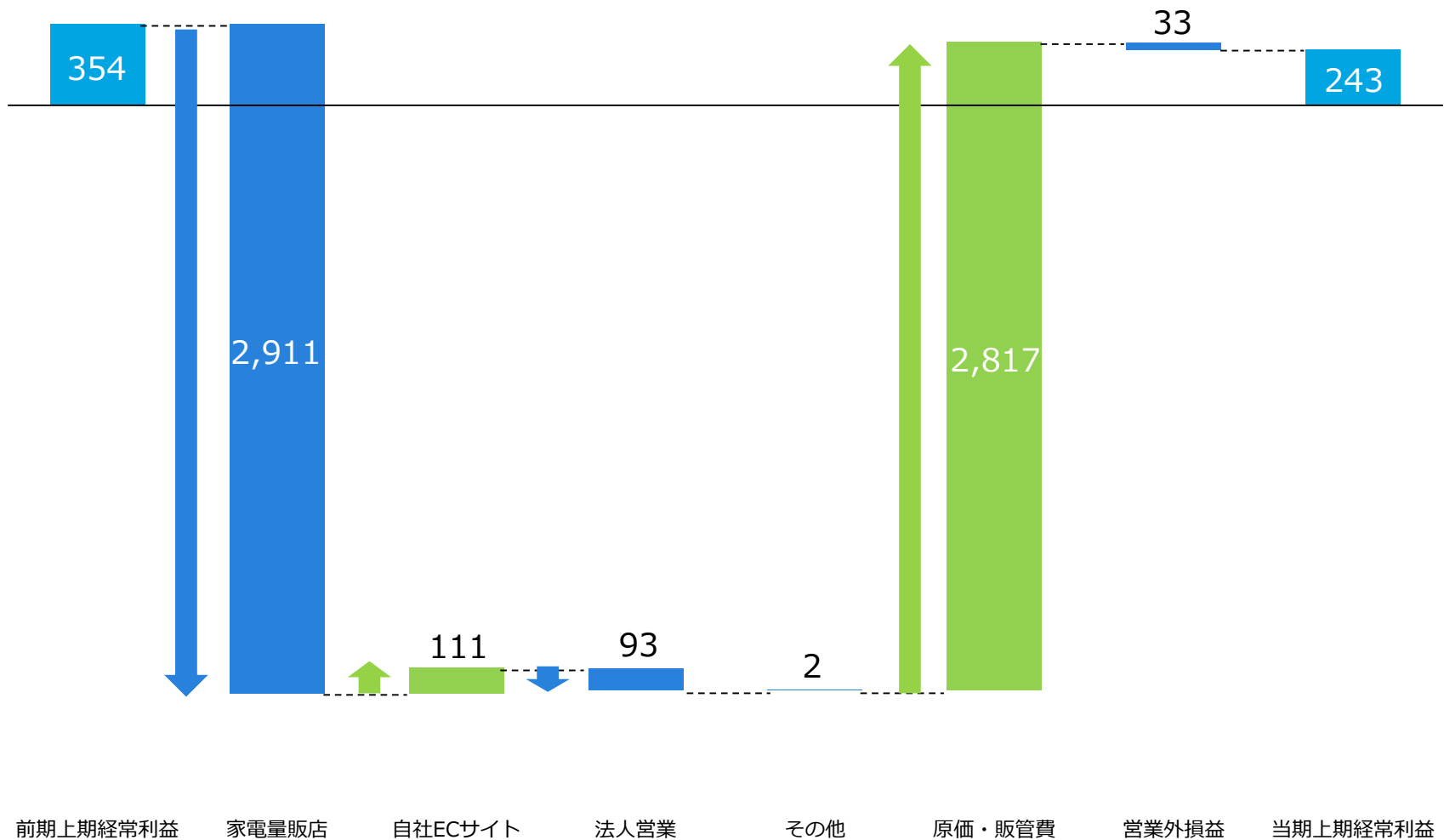
4. 補足資料

上期公表予算を大きく上回る実績で着地

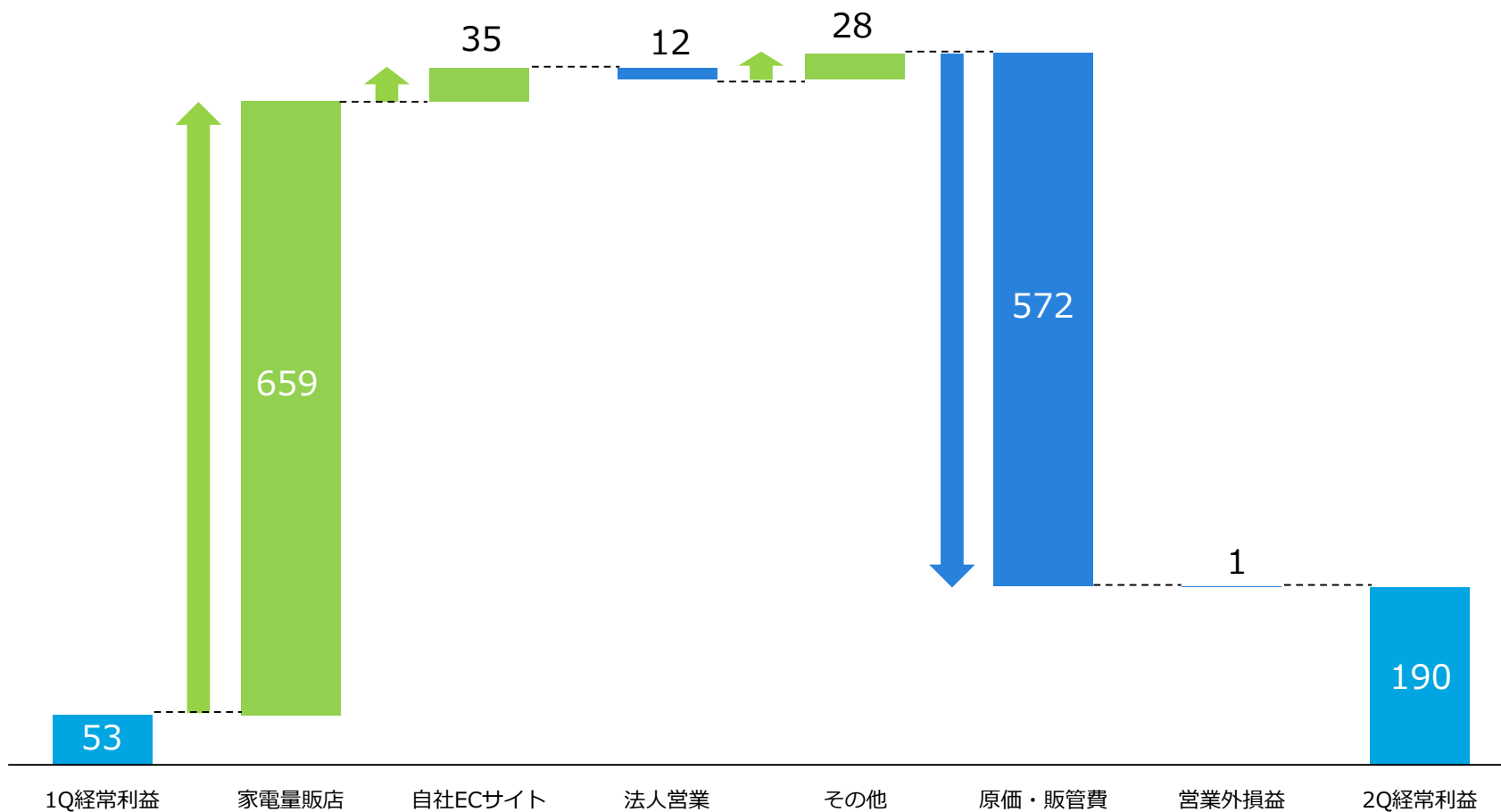
(単位：百万円)

	2020年3月期 上期実績	2021年3月期 上期公表予算	2021年3月期 上期実績	公表予算比	
売上	8,683	6,174	5,788	- 6.3%	
売上原価	3,232	-	2,091		
売上総利益	5,450	-	3,696		
販売費及び一般管理費	5,088	-	3,412		
営業利益	362	100	284	+ 184.2%	
営業利益率	4.2%	1.6%	4.9%	+ 3.3Pt	
経常利益	353	100	242	+ 142.7%	
経常利益率	4.1%	1.6%	4.2%	+ 2.6Pt	

コロナウイルスの影響を大きく受けつつも利益を確保

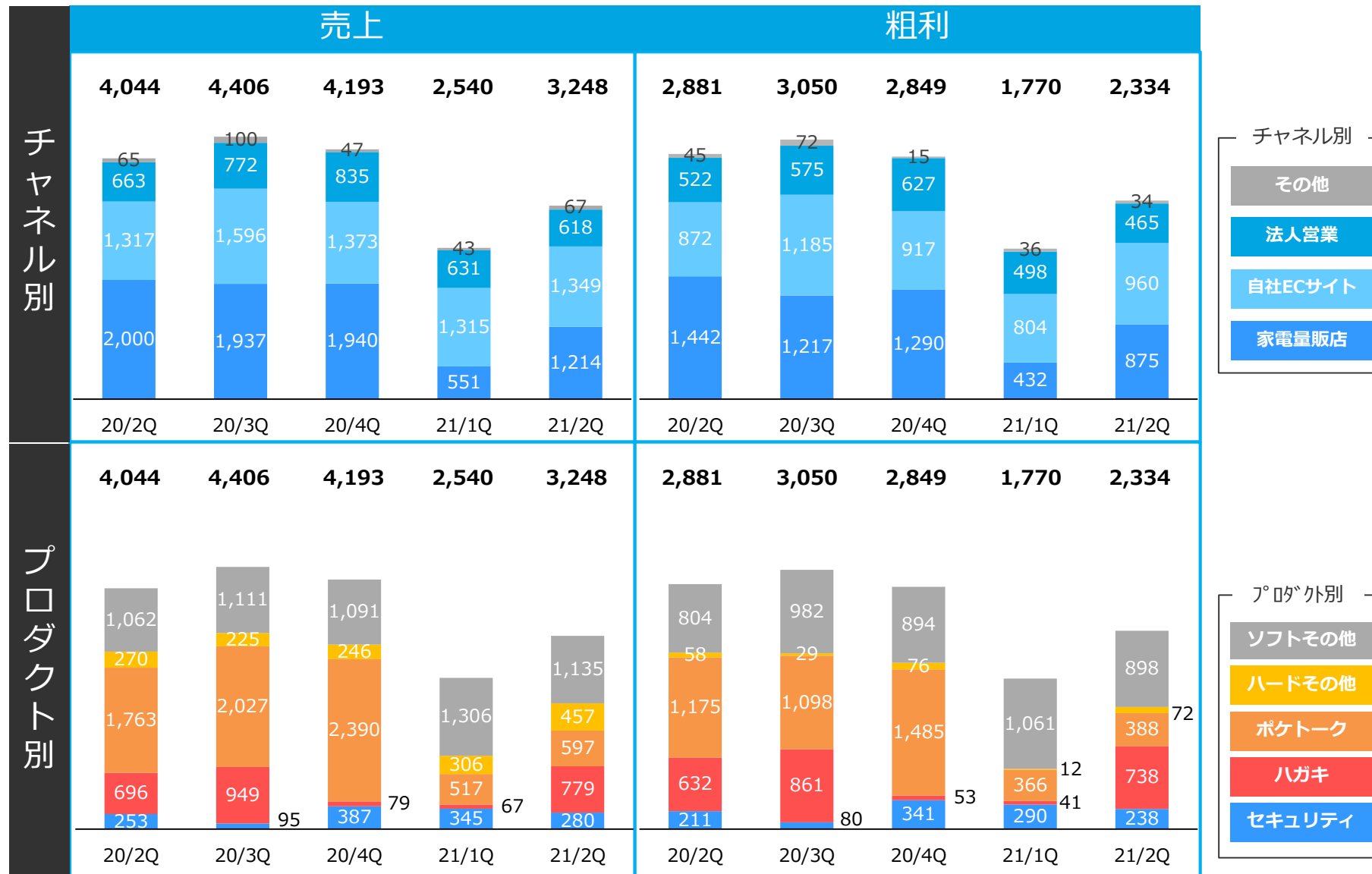


家電量販店への年賀状ソフト新作の出荷が好調に推移



2-3.売上・粗利推移(四半期)









(単位：百万円)



※粗利は各製品・チャンネルに直課できない開発費等の共通費を除いており、売上総利益とは一致しません

高い自己資本比率により財務の安全性を保持

(単位：百万円)

	2020年3月期末	2021年3月期1Q	前期比	
流動資産	11,518	11,293	-2.0%	
うち現金及び預金	3,898	3,549	-9.0%	
固定資産	5,511	6,963	+26.4%	
総資産	17,029	18,257	+7.2%	
流動負債	3,985	5,536	+38.9%	
固定負債	952	528	-44.6%	
純資産	12,091	12,192	+0.8%	
自己資本比率	70.3%	66.0%	-4.3Pt	

1. ハイライト








2. 決算概要TOPICS

3. 業績予想

4. 補足資料

連結業績予想に変更なし

(単位：百万円)

	2020年3月期	2021年3月期	前年同期比	
売上	17,282	16,000	-7.4%	
売上原価	7,097	6,119	-13.8%	
売上総利益	10,185	9,880	-3.0%	
販売費及び一般管理費	9,710	9,280	-4.4%	
営業利益	474	600	+26.4%	
経常利益	537	600	+11.6%	
当期純利益	224	416	+85.1%	
年間配当金(配当性向)	0.25円 (15.0%)	0.46円 (15.0%)	-	

製品の多角化



ソフトウェア

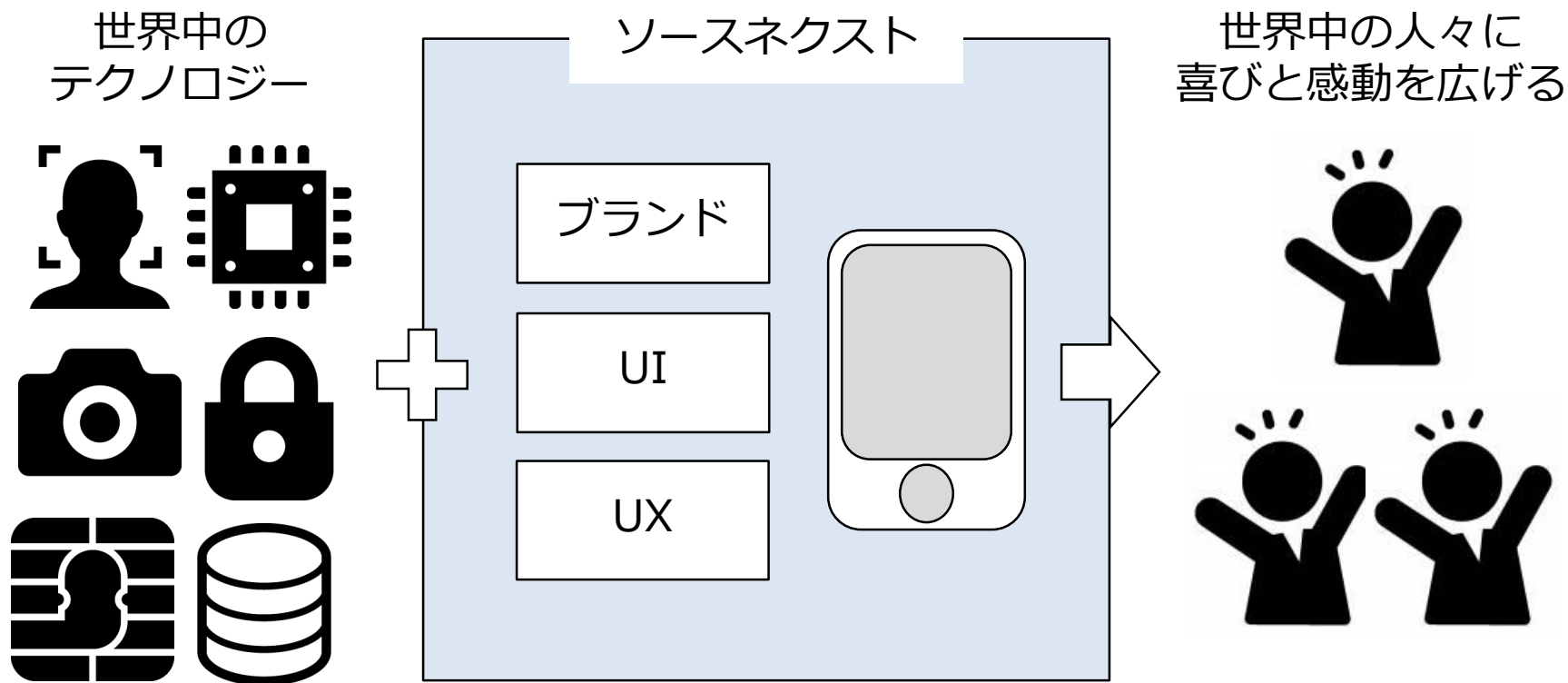
ポケットーク

テレワーク

IoT

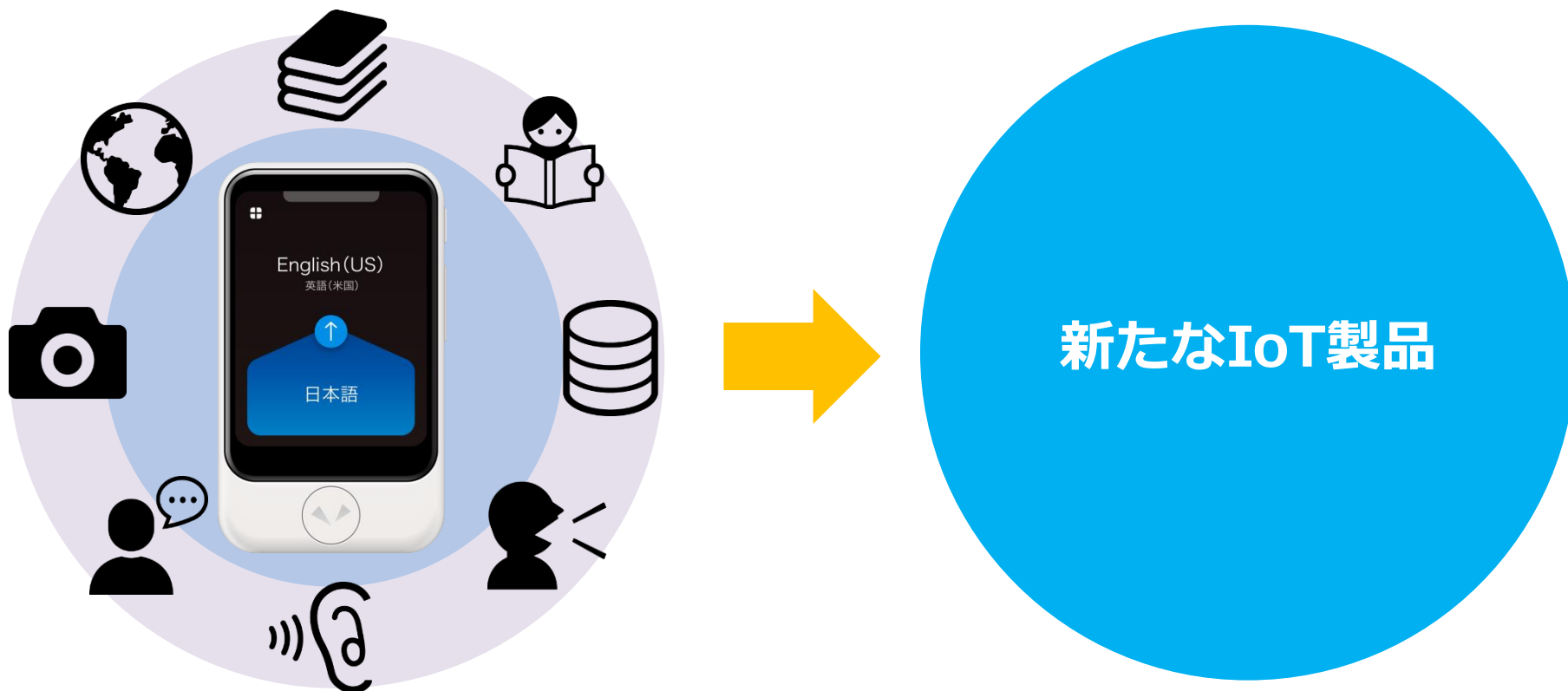
製品の多角化を推進することで
経済環境の急激な変化にも強い経営基盤を構築

当社のIoT戦略



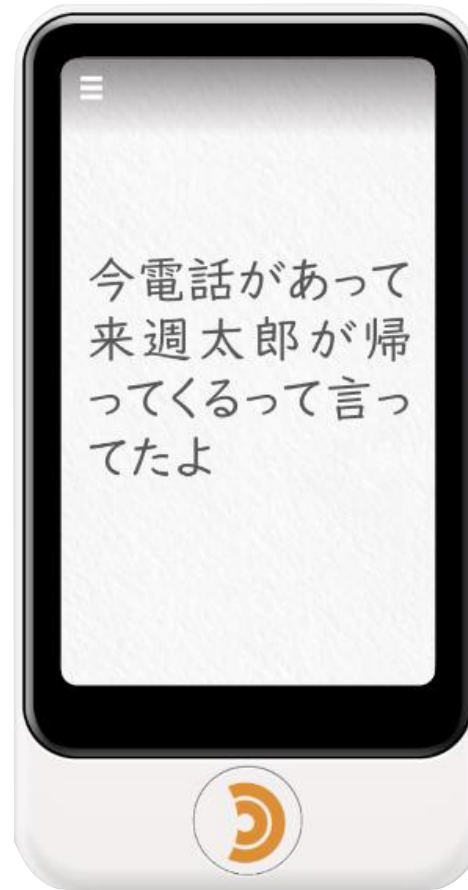
世界中のテクノロジーを
誰もが使える形にしてお客様に届ける

POCKETALKテクノロジーの応用



POCKETALKのテクノロジーを使った
IoT新製品を開発・発売

POCKETALKテクノロジーの応用



AIボイス筆談機「ポケットークmimi」発売



話すだけで文字になる
「タブレットmimi」

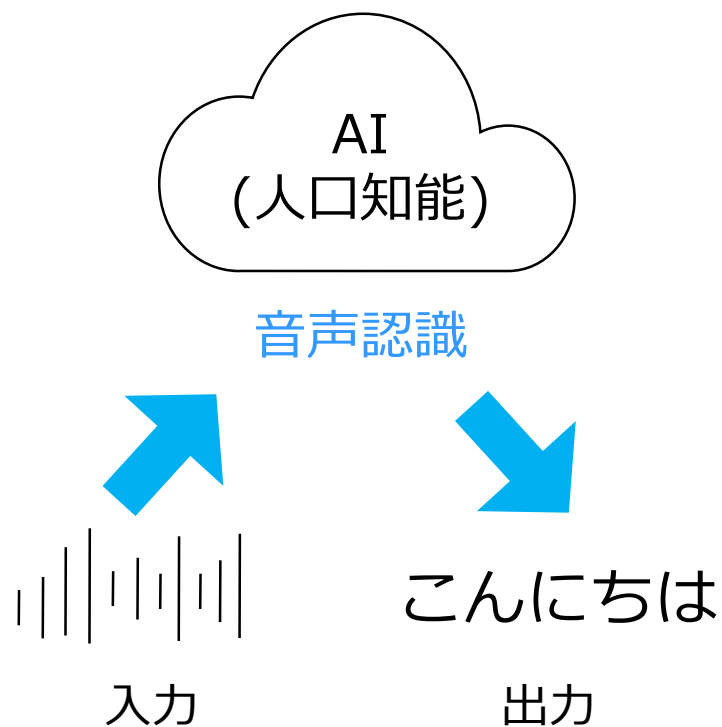
2020年12月4日(金)より販売開始

おはようございます今日は暑い
ですね

今日はすごく天気がいいので

遠くまで買い物に行こうと思
います

話すだけで文字になる



高度な音声認識を瞬時に

最大

おはようございます
今日は暑いですね

今日はすごく天気が
いいので

おはようございます今日は暑い
ですね

今日はすごく天気がいいので

遠くまで買い物に行こうと思
います

おはようございます今日は暑いですね

今日はすごく天気がいいので

遠くまで買い物に行こうと思
います

最小

文字サイズも調整可能



日本語が読みやすい
教科書体フォントを採用



クレードル付属で
使いながら充電可能

価格

31,800円 (税別)

契約不要・通信料金なしで
2年間使い放題

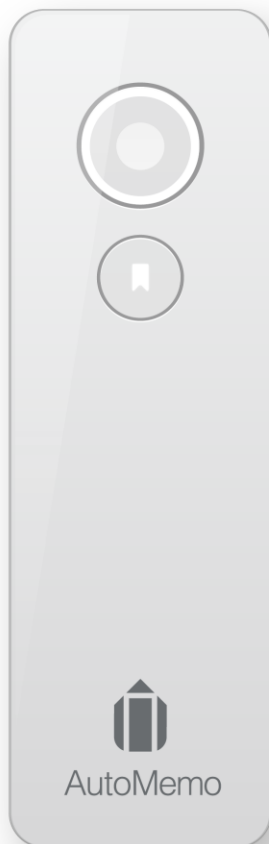






3-2. 今後の重要施策





自動でテキスト化する
「AIボイスレコーダー」

オートメモ

AutoMemo

従来のボイスレコーダーとの違い

- テキスト化に時間がかかる
→ 録音データを自動でテキストに変換
- 聞きたいところが探しにくい
→ キーワード検索できる
- ボタンが多くて操作が難しい
→ シンプルなデザインで録音ボタンを押すだけ
- 保存できるデータ容量に上限がある
→ クラウド上に無制限に保存可能

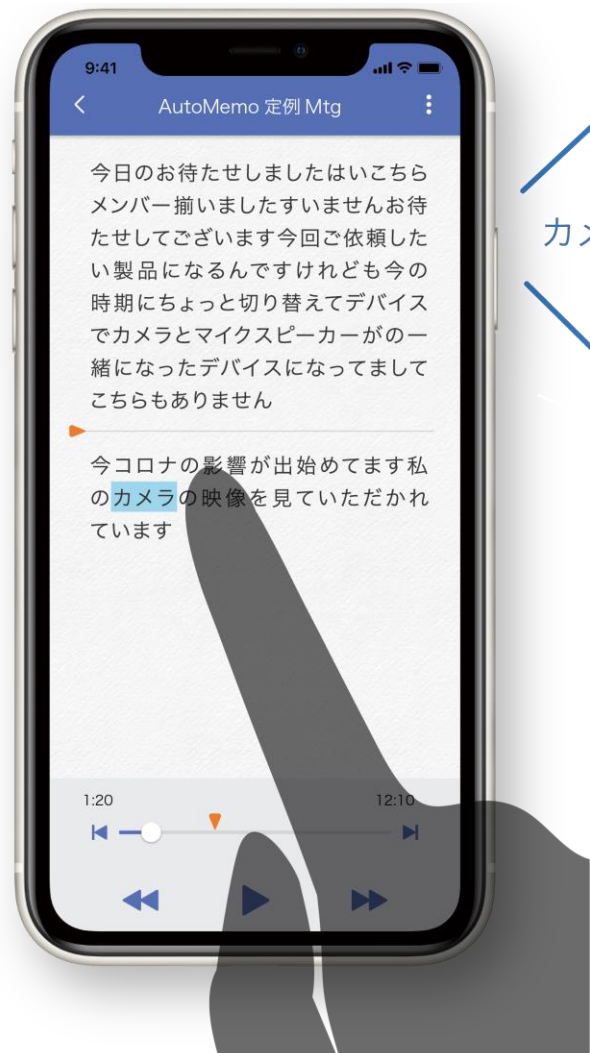
従来のボイスレコーダーの不便さを解消



シンプルなデザインで
かんたん操作



録音ファイル一覧から キーワード検索可能



カメラ…

文字タップで
聞きたいところから再生

録音データの 保存件数・期間は無制限





発売日
2020年12月4日（金）

価格
AutoMemo本体
19,800円（税込）

ベーシックプラン 0円（上限 1時間／月）

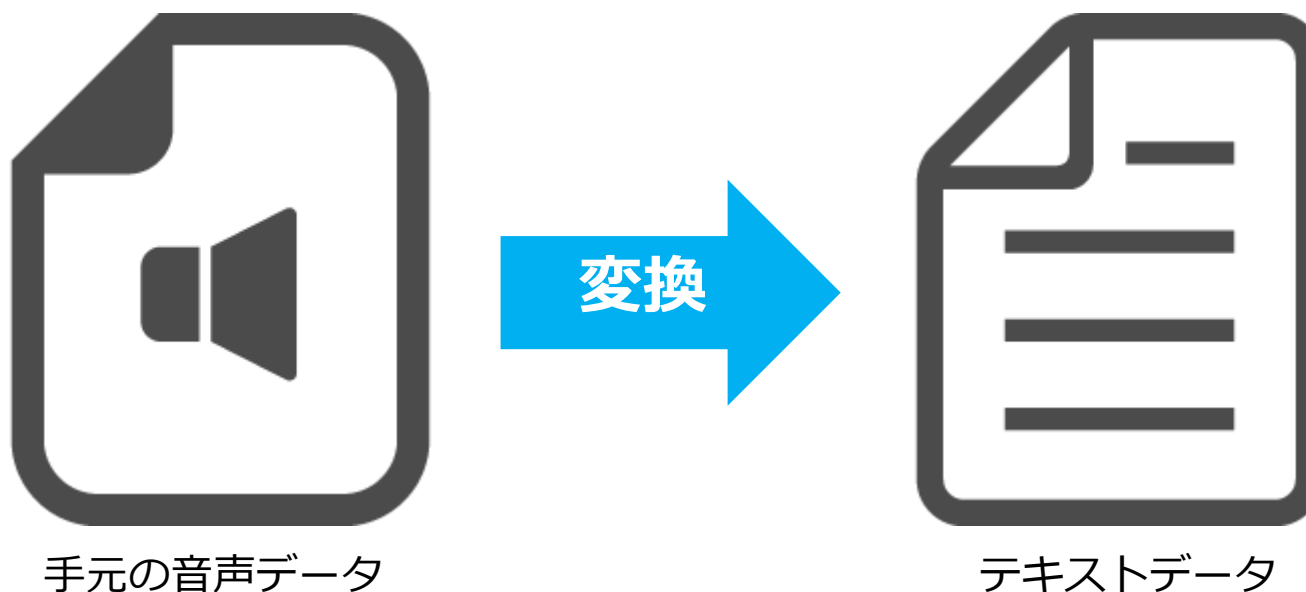
プレミアムプラン 980円（上限30時間／月）

※上限時間を超えた場合、10時間ごとに980円で追加購入可能

議事録作成サービスとの価格比較

サービス・製品名	社名	1時間あたりの価格
AutoMemo	ソースネクスト	約33円
AI GIJIROKU	オルツ	150円
Rimo Voice	Rimo	2,400円
Amazon Transcribe	米アマゾン・ウェブ・サービス	1.44ドル（約150円）
参考) 文字起こしのプロに依頼	-	1万円前後

出典：2020年10月6日付 日本経済新聞から引用



音声データのテキスト化サービス
2021年開始予定

<p>ポケットーク および その他IoT</p>	<ul style="list-style-type: none">・ポケットーク<ul style="list-style-type: none">・ポケットーク S → 家電量販店/自社eSHOP/BtoBチャンネルでの展開強化・ポケットーク W → 自社eSHOPでの専売・専用機としてのさらなる品質の向上・新製品「タブレットmimi」、「Automemo」の発売・拡販・POCKETALKのテクノロジーを使ったIoT新製品の開発・発売
<p>その他製品</p>	<ul style="list-style-type: none">・テレワーク関連のソフトウェア・サービス、ハードウェアの展開強化・「Meeting Owl」の法人向け拡販・「モレキュル Air Mini+」の拡販・製品ラインアップ多角化の推進・IP買取やM&Aによる新製品の取得・世界中の高品質で便利なコンテンツの当社独自企画での販売
<p>費用</p>	<ul style="list-style-type: none">・より効率を重視した広告宣伝費の投下・営業活動の範囲や影響を見据えた上での効率的な削減・将来の収益拡大や費用削減に向けたシステム投資

製品を通じて喜びと感動を世界中の人々に広げる



What's next?



1. ハイライト

2. 決算概要TOPICS

3. 業績予想

4. 補足資料

市場のニーズを捉えた柔軟な価格戦略

2003年

1,980円

高価であったPCソフトの価格を1,980円に統一し、購入者層を大幅拡大

2006年

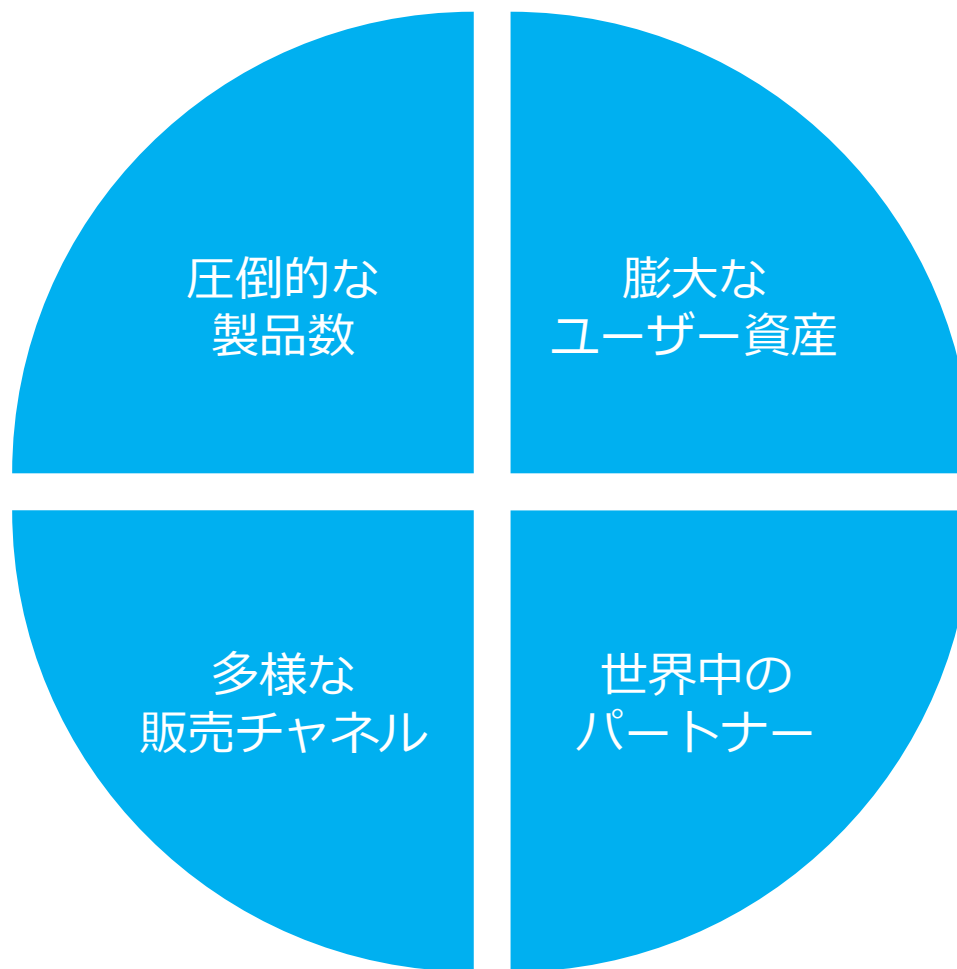
更新料ZERO

セキュリティソフトの更新料を無料にし、シェア・売上を大幅拡大

2013年～

使い放題

- ・ キャリアフリーの使い放題サービス
- ・ 月額継続課金により、安定的な収入モデルへ



製品・ユーザー・チャネル・パートナーの4つの強みを持つ
→業界・市場の変化に対応し、継続した成長を実現

パソコンソフト



IoT・ハードウェア



スマートフォンアプリ



毎年多くの新製品を発売

圧倒的な
製品数

多様な
販売チャネル

- ・家電量販店／他社ECチャネル
⇒国内ソフトウェアベンダーとしては珍しい
全国の主要家電量販店と直接取引を実施
- ・キャリア
⇒国内主要キャリア、MVNO各社が提供する
サービスにスマートフォンアプリを提供
- ・自社eSHOP

・自社プラットフォーム



アプリ
超ホーダイ

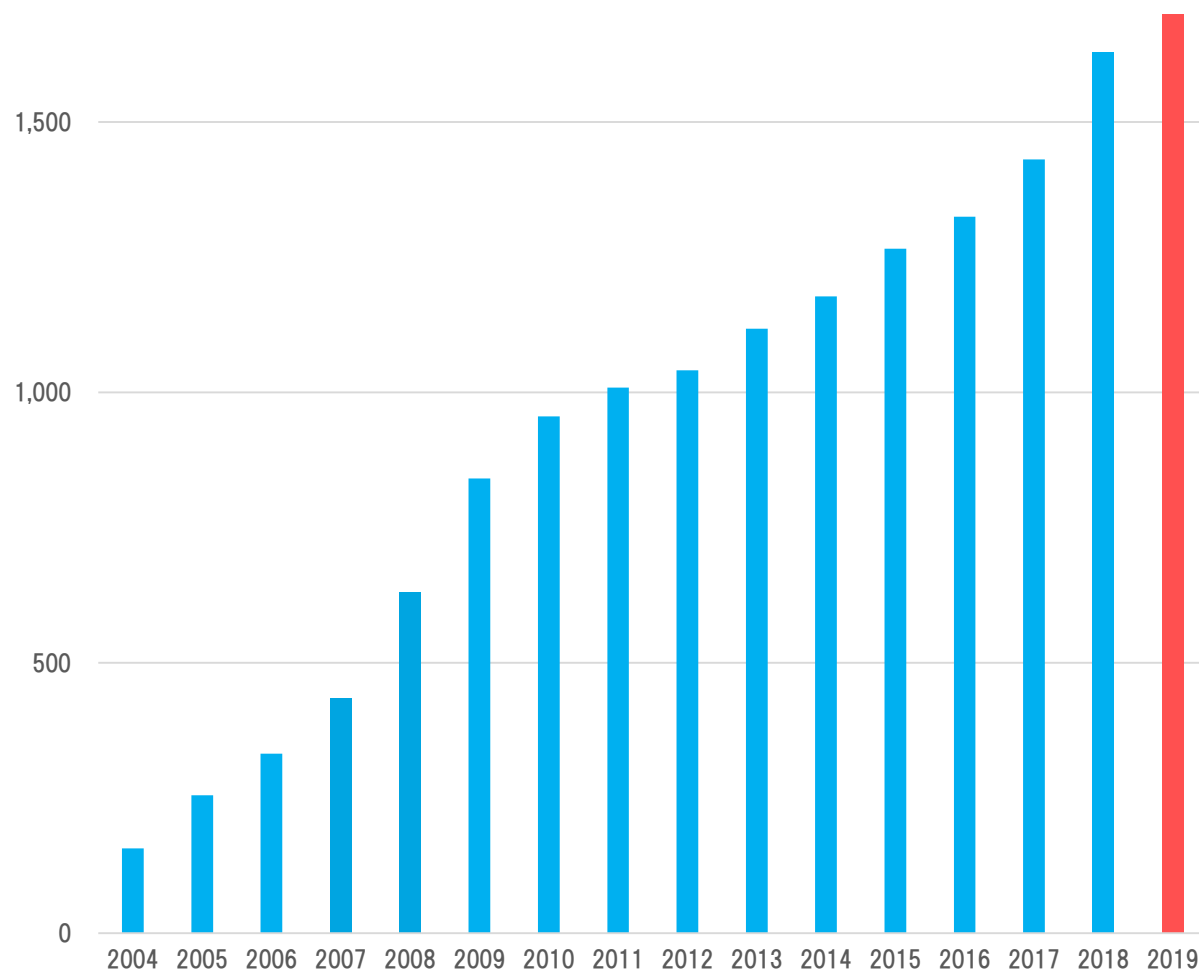


超ホーダイ[®]
Business

従来の家電量販店・自社eSHOPに加え
法人営業が大きな収益源に

圧倒的な
製品数

多様な
販売チャネル



累計登録者数は1700万人を突破

膨大な
ユーザー資産

世界中の
パートナー



2012年に米国シリコンバレーに海外子会社を設立
世界各国の優れた製品やサービスを日本へ

- ・市場での高い優位性
- パートナーの信頼・調達力
- ・知的財産権 (IP) を多数所有
- ・買収効果を最大限に享受
- 新規ユーザーへの当社製品販売

圧倒的な
製品数

- ・新製品の普及スピード
- パートナーの信頼・調達力
- ・買収効果を最大限に享受
- 既存ユーザーへの新規製品販売

膨大な
ユーザー資産

多様な
販売チャネル

世界中の
パートナー

- ・新製品の普及スピード
- パートナーの信頼・調達力
- ・ブランドの高い認知度
- 新規ユーザーの獲得

- ・OS・デバイスを問わず多彩な製品展開が可能
- ・価格・品質・時期など、最良の条件で製品を販売可能
- 市場での高い優位性

4つの強みが連動し、さらに大きな強みに

次の常識をつくる



本資料のいかなる情報も、弊社株式の購入や売却などを勧誘するものではありません。

また、本資料に記載された意見や予測等は、資料作成時点での弊社の判断であり、その情報の正確性を保証するものではなく、今後、予告なしに変更することがあります。万が一この情報に基づいて被ったいかなる損害についても、弊社および情報提供者は一切責任を負いませんので、ご了承ください。

Copyright©2020 SOURCENEXT CORPORATION All rights reserved.