



2021年3月期第1四半期 決算説明資料

2020年8月6日

ソースネクスト株式会社

1. ハイライト

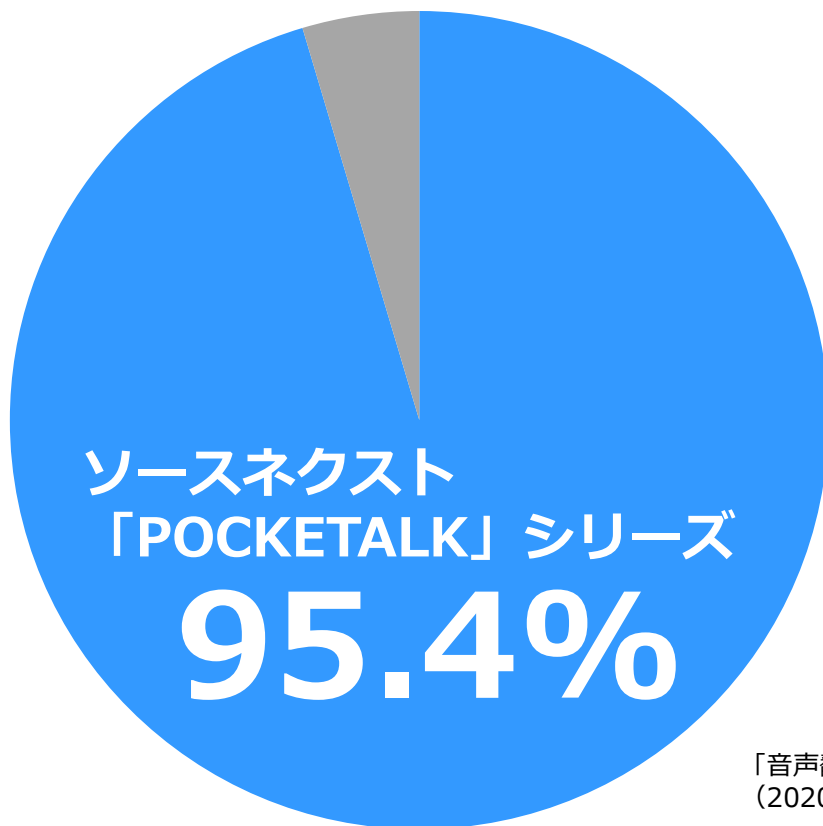
2. 決算概要TOPICS

3. 業績予想

4. 補足資料

総括	<ul style="list-style-type: none">・新型コロナウイルス感染症の影響を大きく受けつつも黒字着地。・前年比 営業利益：-19.3% 経常利益：-37.7% 四半期純利益：-88.0%
売上	<ul style="list-style-type: none">■ POCKETALK<ul style="list-style-type: none">・外出規制・販売店の休業などにより店頭販売や海外旅行者向けの需要が減少・語学学習ツールとしての活用を前面に推しだした拡販を実施。・新たに医療機関や外国人労働者を採用する製造業・工場、公共機関などのB to Bチャンネルを開拓■ テレワーク<ul style="list-style-type: none">・テレワーク関連のソフトウェア・サービス、ハードウェアをスピーディに提供していく方針を打ち出し、テレワークに役立つ様々な製品を販売。・自宅でパソコンを利用する方が増えたことにより、セキュリティ対策ソフト「ZEROスーパーセキュリティ」や、ウェブ会議システム「Zoom」とも連携できるオンラインストレージなどの従来製品が売上に寄与。
利益	<ul style="list-style-type: none">・売上落ち込みによる影響を回避すべく販売費および一般管理費を大幅圧縮。・「POCKETALK」では、昨年実施していたTVCMやテレビショッピングへの露出を取りやめることで広告宣伝費を抑制。その他、業務委託費や販売促進費を削減

国内販売金額シェア



2020年6月

95.4%

「音声翻訳機」月間販売金額シェア
(2020年6月) 出典：株式会社BCN

31ヶ月連続販売台数シェア第1位

1. ハイライト

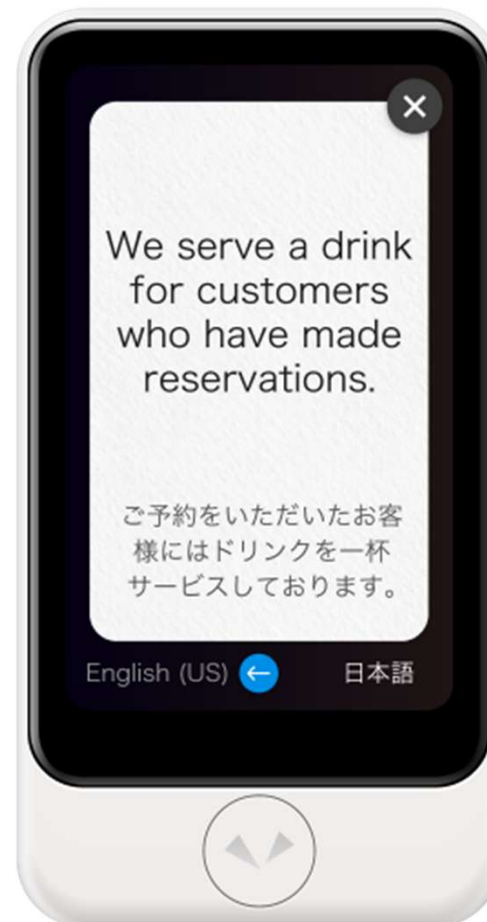


米国・欧州で医療機関へポケットークを寄贈



米国子会社 SOURCENEXT Inc.がNewsweek誌の「パンデミックにおけるGood company50社」に選出

名刺サイズの
ポケットーク S



NEW
文字が読みやすい
ポケットーク S Plus

ポケットーク Sシリーズに「ポケットーク S Plus」を追加

1. ハイライト

テレワーク

Five software product covers are displayed in a row. From left to right: 1. Bitdefender Zero Super Security, featuring a green star and '更新料0円' (0 yen update fee). 2. ikinari PDF COMPLETE Ver.7, with a blue background and '16年連続第1位' (16th year consecutive No. 1). 3. Thinkfree office NEO 2019, with a white background and 'Microsoft Office 2019対応' (Microsoft Office 2019 compatible). 4. splashtop personal, with a green background and 'パソコンを遠隔操作' (Remote control PC). 5. さよなら手書き6 (Sayonara Shikashi 6), with a blue background and '20万本突破' (200,000 copies sold).

オンライン学習

Two software product covers are displayed side-by-side. The left one is Tokuchi (特打), featuring a yellow star and 'タイピングを覚える' (Learn typing). The right one is Detective Conan Collection (名探偵コナン Collection), featuring the character Conan and 'タイピングを覚える' (Learn typing).

巣ごもり需要

Two software product covers are displayed side-by-side. The left one is B's Video Recorder (動画レコーダー6), featuring a red play button and 'web動画の録画+DVD作成' (Recording web videos + DVD creation). The right one is Pitari Yokuji (ピタリ四角5), featuring a blue background with a white geometric shape and the text '撮影の角度により生じる歪みを補正' (Corrects distortion caused by shooting angle).

テレワークやオンライン学習、巣ごもり需要など、生活様式の変化による需要でパソコンソフトの売上が好調に推移

1. ハイライト

SOURCENEXT.

web会議に
背景の自由
エクспリット
ブイカム

Xsplit VCam

使用前 使用後

背景写真
100万
種類以上

※高画質な写真の撮影には「Ultra HD」の写真を
背景写真に設定する必要があります。



POCKETALK
SOURCENEXT.

名刺サイズのS
文字が読みやすいS Plus

English (US)
日本語

日本語
English (US)

ポケットーク S ポケットーク S Plus
NEW



SOURCENEXT.

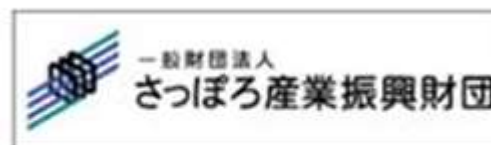
営業部
山田 太郎
Taro Yamada

Mail: taro-yamada@****.com
Tell: 080-****-****

**Web会議や自宅でのカメラ使用時に背景を変更できる
「Xsplit Vcam」が売上に寄与**



**国内独占販売権を取得したAI搭載web会議用カメラ
「Meeting Owl（ミーティングオウル）」を7月より販売開始**



発売日までに100社以上の企業への導入が決定



**国内独占販売権を取得した空気清浄機
「Molekule (モレキュル) Air Mini +」を年内に販売予定**

1. ハイライト









2. 決算概要TOPICS

3. 業績予想

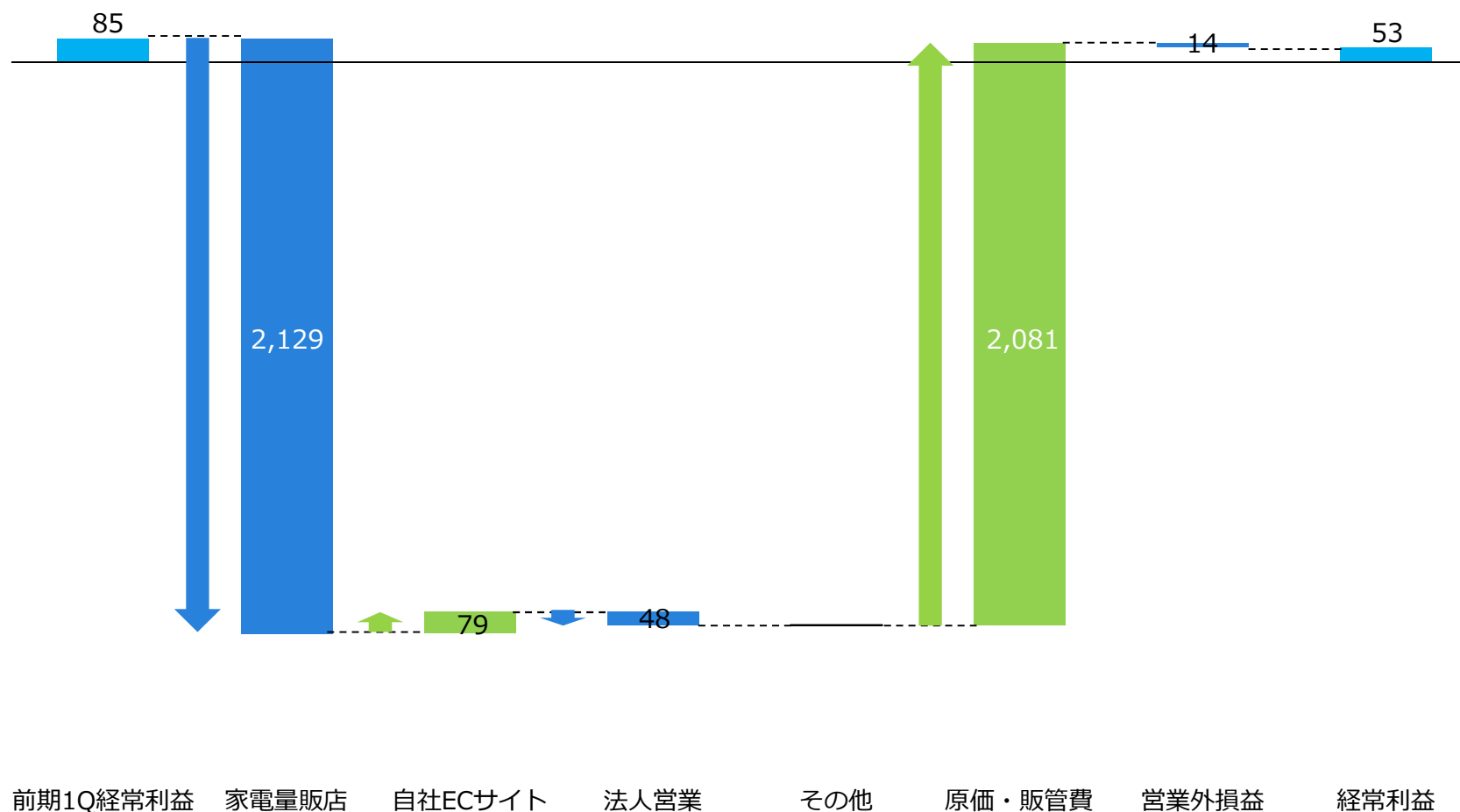
4. 補足資料

新型コロナウイルスの影響を受けつつも黒字着地

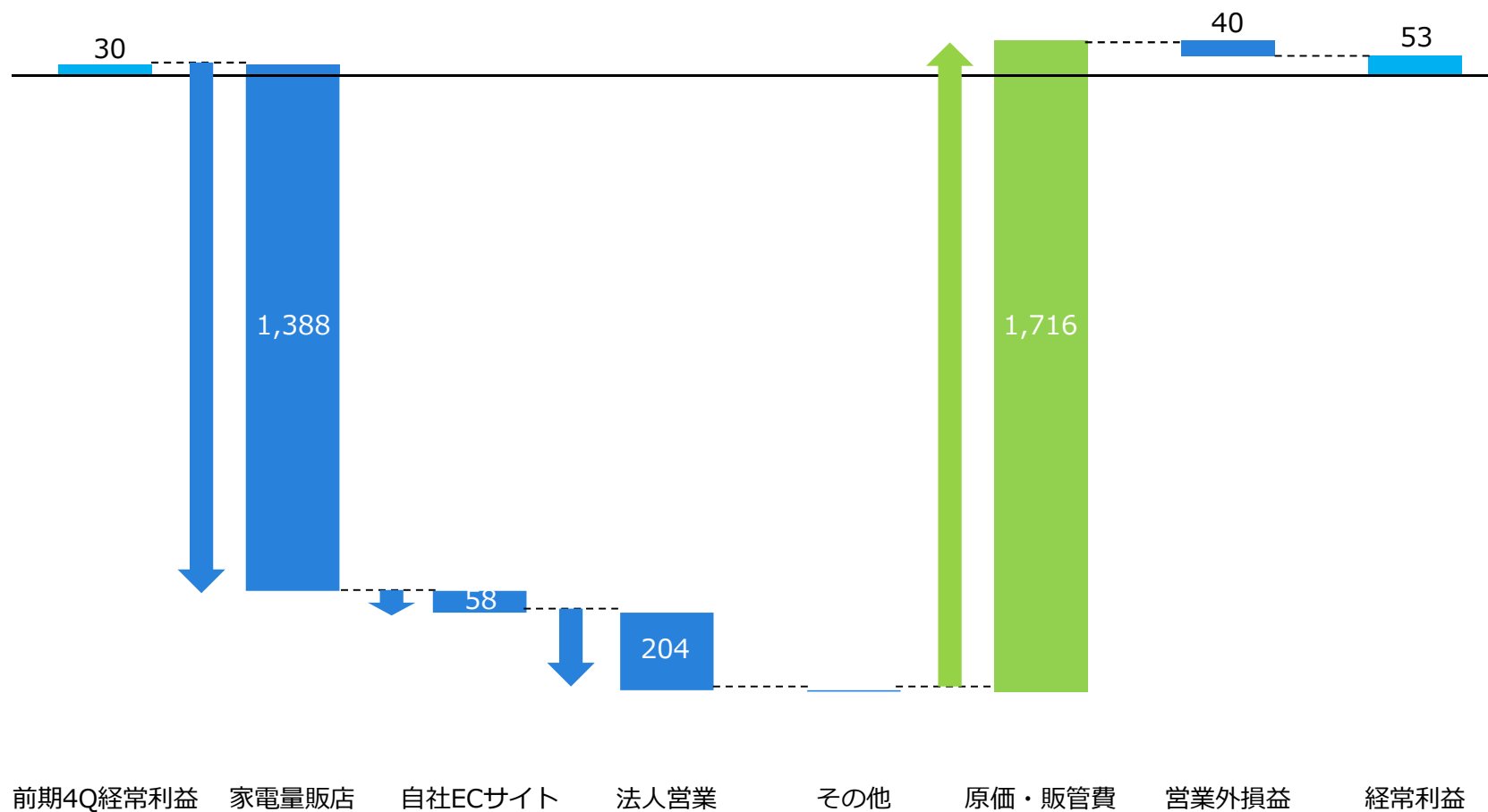
(単位：百万円)

	2020年3月期1Q	2021年3月期1Q	前年同期比	
売上	4,638	2,540	- 45.2%	
売上原価	1,737	806	- 53.6%	
売上総利益	2,901	1,733	- 40.2%	
販売費及び一般管理費	2,809	1,659	- 40.9%	
営業利益	91	74	- 19.3%	
営業利益率	2.0%	2.9%	+ 0.9Pt	
経常利益	85	53	- 37.7%	
経常利益率	1.8%	2.1%	+ 0.3Pt	

外出規制・販売店の休業などにより店頭販売が減少

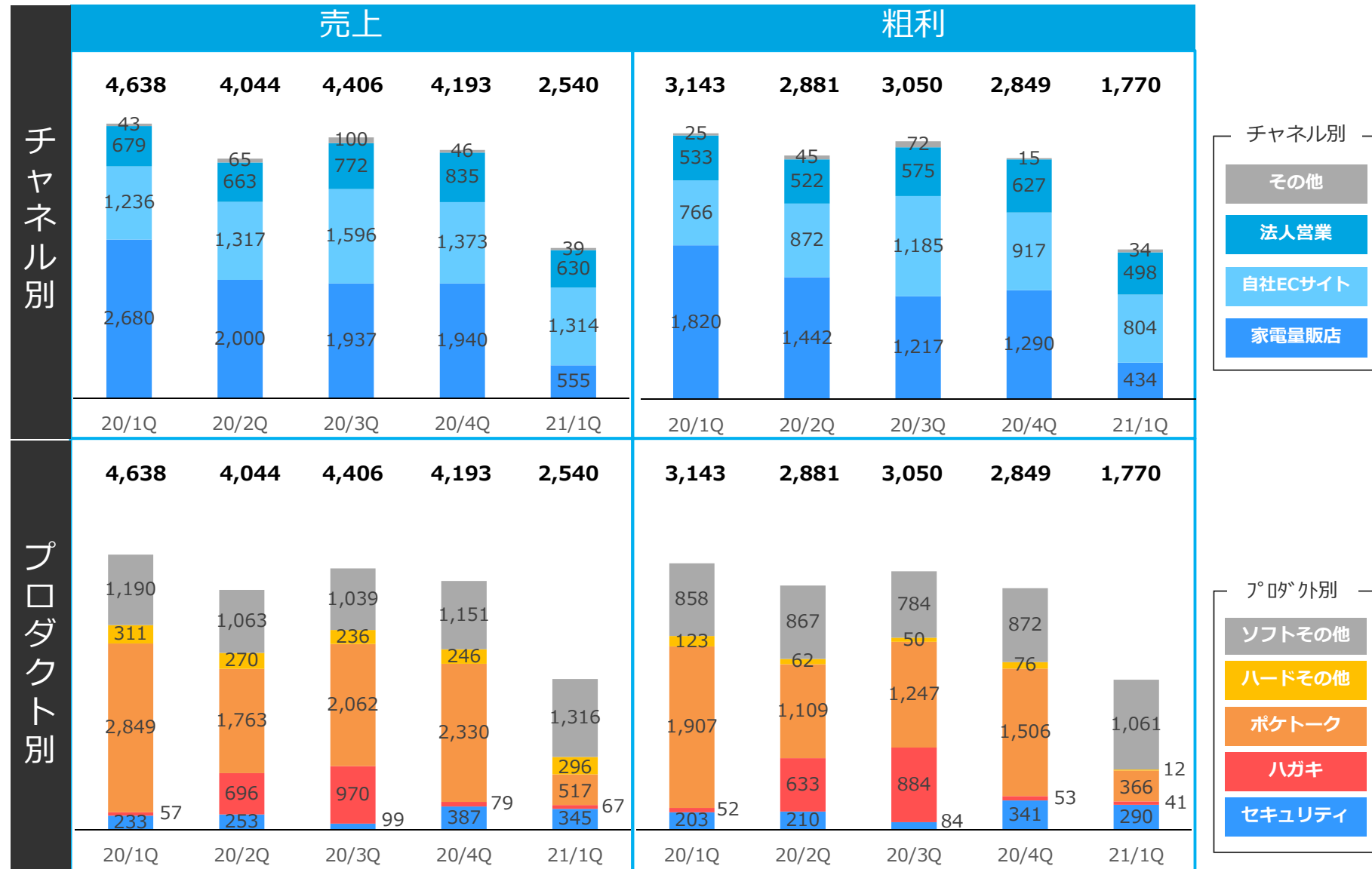


売上が大きく減少したもののQonQでは増益で着地



2-3.売上・粗利推移(四半期)









(単位：百万円)



※粗利は各製品・チャネルに直課できない開発費等の共通費を除いており、売上総利益とは一致しません

高い自己資本比率により財務の安全性を堅持

(単位：百万円)

	2020年3月期末	2021年3月期1Q	前期比	
流動資産	11,518	10,372	-10.0%	
うち現金及び預金	3,898	3,165	-18.8%	
固定資産	5,511	7,135	+29.5%	
総資産	17,029	17,507	+2.8%	
流動負債	3,985	4,695	+17.8%	
固定負債	952	726	-23.8%	
純資産	12,091	12,085	-0.1%	
自己資本比率	70.3%	68.3%	-2.0Pt	

1. ハイライト








2. 決算概要TOPICS

3. 業績予想

4. 補足資料

連結業績予想に変更なし

(単位：百万円)

	2020年3月期	2021年3月期	前年同期比	
売上	17,282	16,000	-7.4%	
売上原価	7,097	6,119	-13.8%	
売上総利益	10,185	9,880	-3.0%	
販売費及び一般管理費	9,710	9,280	-4.4%	
営業利益	474	600	+26.4%	
経常利益	537	600	+11.6%	
当期純利益	224	416	+85.1%	
年間配当金(配当性向)	0.25円 (15.0%)	0.46円 (15.0%)	-	

製品の多角化

ソフトウェア

POCKETALK

テレワーク

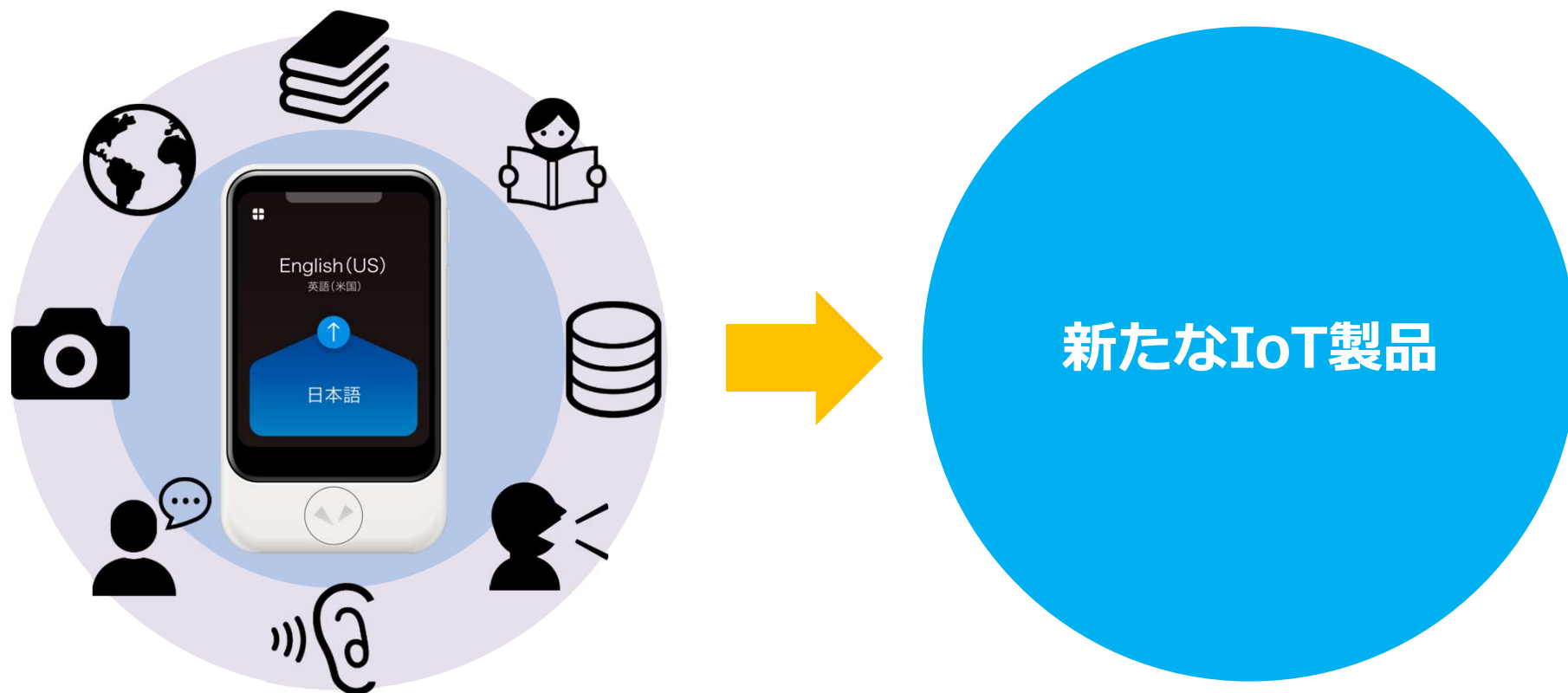
**製品の多角化を推進することで
経済環境の急激な変化にも強い経営基盤を構築**

POCKETALK販売目標

2020年末までの累計販売目標

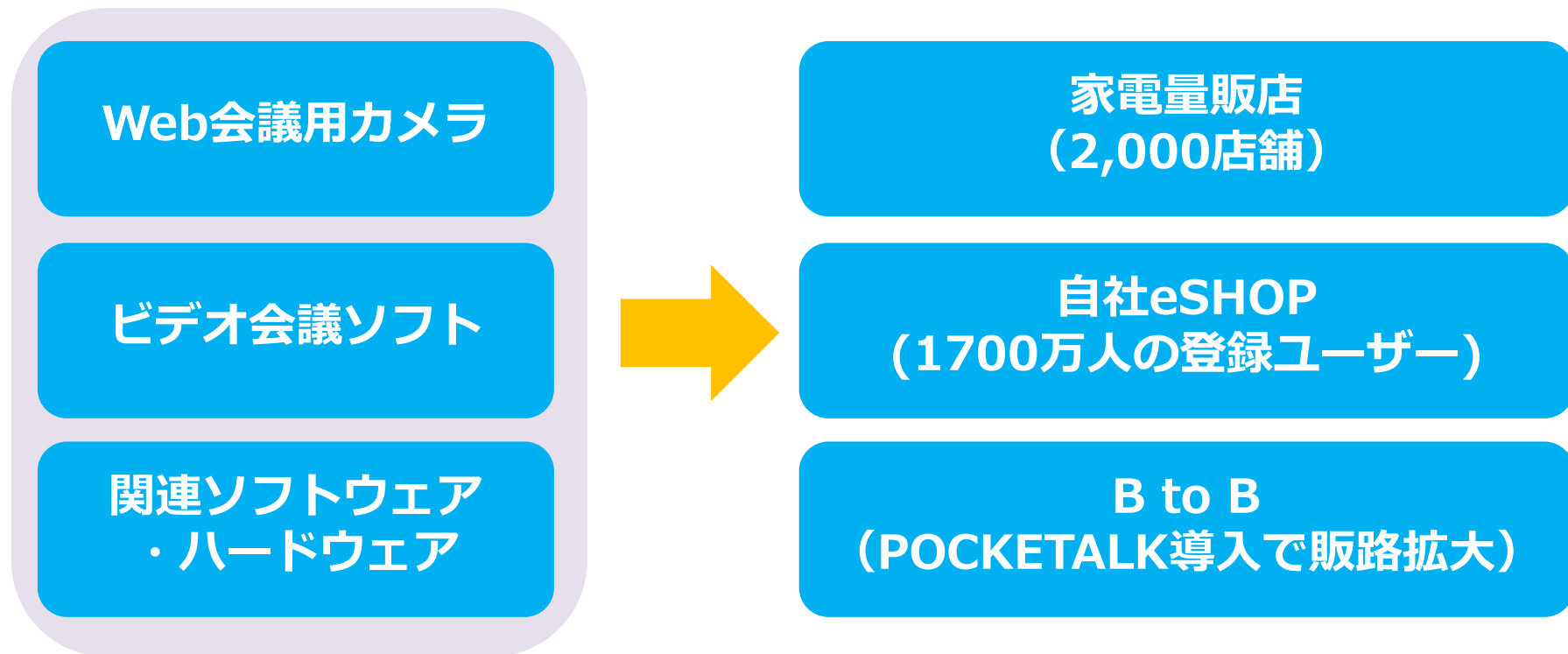
100万台

POCKETALKテクノロジーの応用



**POCKETALKのテクノロジーを使った
IoT新製品を開発・発売**

テレワーク関連



当社の持つ多様な販売チャネルで展開

<p>POCKETALK および その他IoT</p>	<ul style="list-style-type: none">• POCKETALK S 「会話レッスン機能」の言語に中国語を加え、語学学習ツールとしての活用を前面に出し、家電量販店・BtoBチャンネルでの展開強化• POCKETALK W 自社オンラインショップで専売• POCKETALKのテクノロジーを使ったIoT新製品の開発・発売
<p>その他製品</p>	<ul style="list-style-type: none">• テレワーク関連のソフトウェア・サービス、ハードウェアの展開強化• Meeting Owlの法人向け拡販• 製品ラインアップの多角化の推進• IP買取やM&Aによる新製品の取得• 世界中の高品質で便利なコンテンツの当社独自企画での販売
<p>費用</p>	<ul style="list-style-type: none">• より効率を重視した広告宣伝費の投下• 営業活動の範囲や影響を見据えた上での効率的な削減• 将来の収益拡大や費用削減に向けたシステム投資

1. ハイライト

2. 決算概要TOPICS

3. 業績予想

4. 補足資料

市場のニーズを捉えた柔軟な価格戦略

2003年

1,980円

高価であったPCソフトの価格を1,980円に統一し、購入者層を大幅拡大

2006年

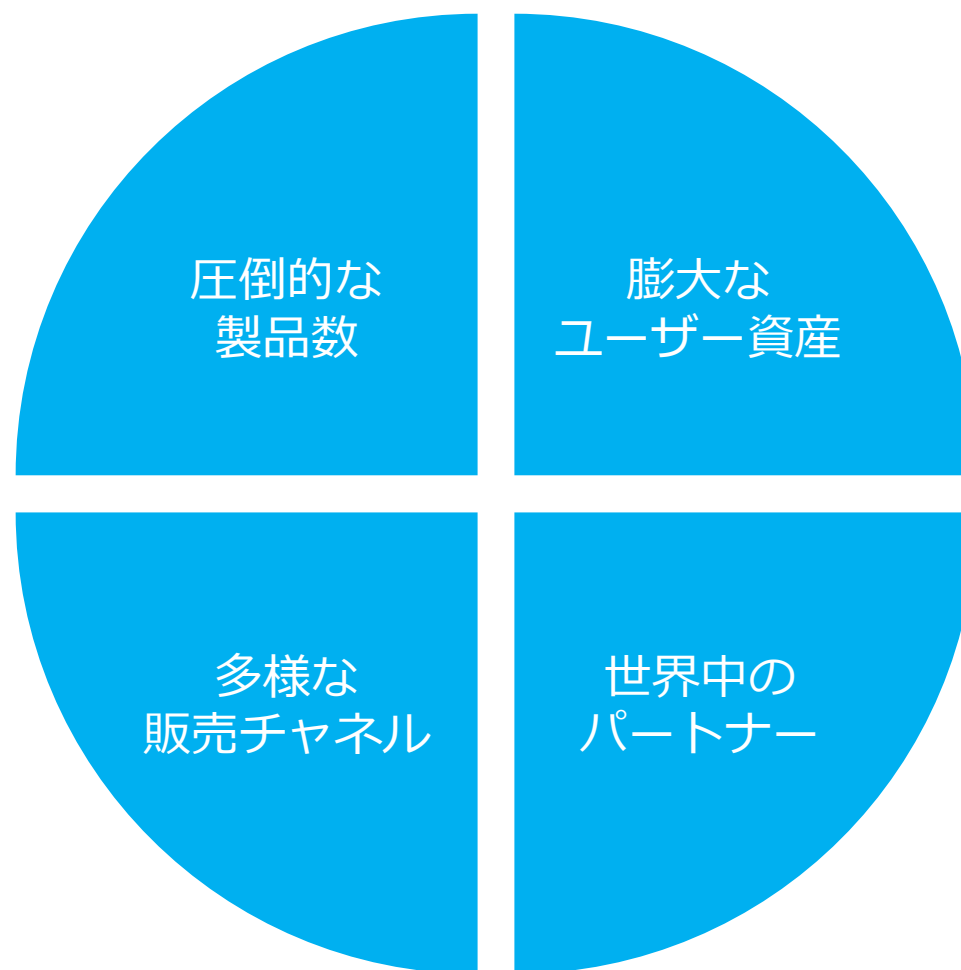
更新料ZERO

セキュリティソフトの更新料を無料にし、シェア・売上を大幅拡大

2013年～

使い放題

- ・ キャリアフリーの使い放題サービス
- ・ 月額継続課金により、安定的な収入モデルへ



製品・ユーザー・チャネル・パートナーの4つの強みを持つ
→業界・市場の変化に対応し、継続した成長を実現

ソースネクストの強み - 圧倒的な製品数

パソコンソフト



IoT・ハードウェア



スマートフォンアプリ



毎年多くの新製品を発売



- 家電量販店／他社ECチャネル
⇒国内ソフトウェアベンダーとしては珍しい
全国の主要家電量販店と直接取引を実施
- キャリア
⇒国内主要キャリア、MVNO各社が提供する
サービスにスマートフォンアプリを提供

• 自社eSHOP



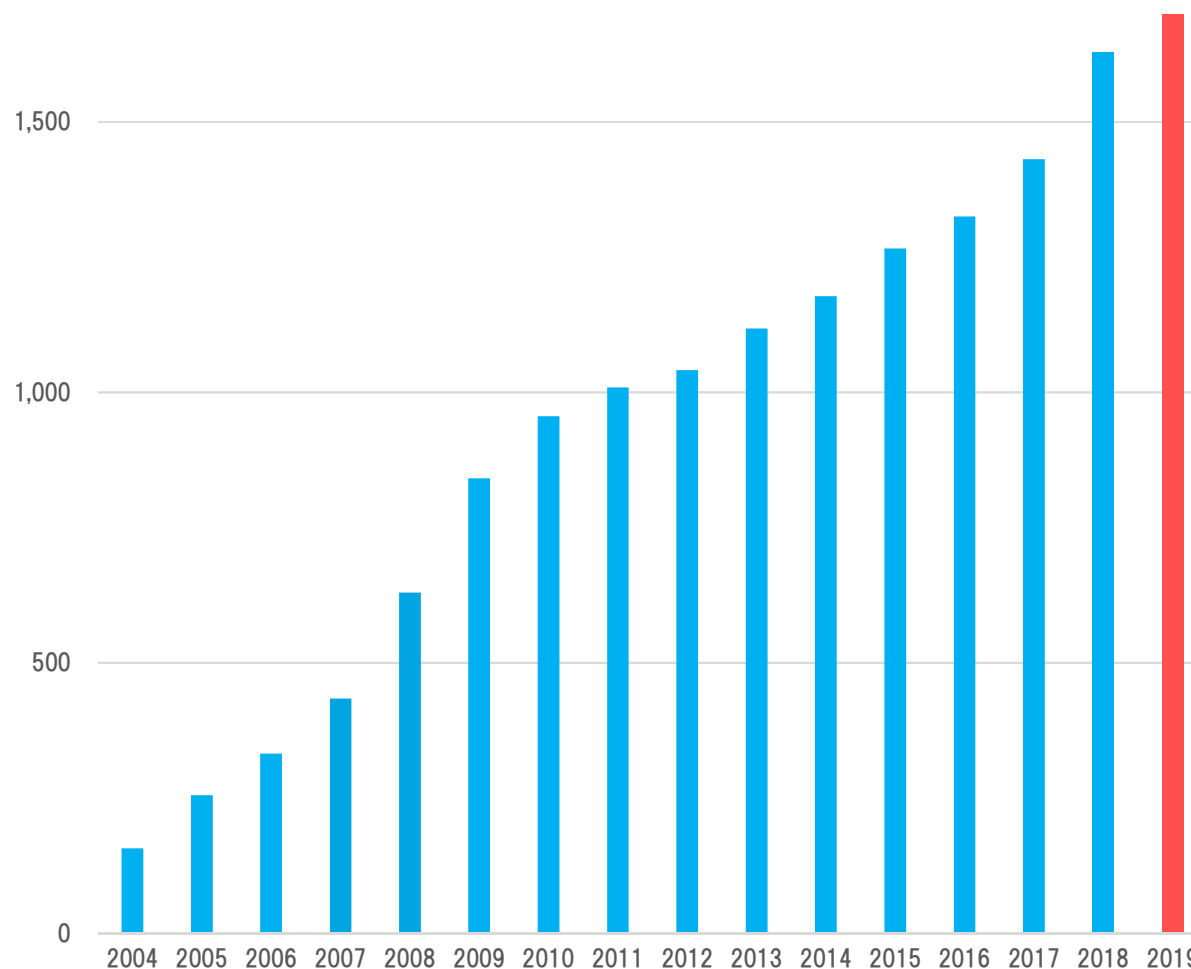
• 自社プラットフォーム



従来の家電量販店・自社eSHOPに加え
法人営業が大きな収益源に

圧倒的な
製品数

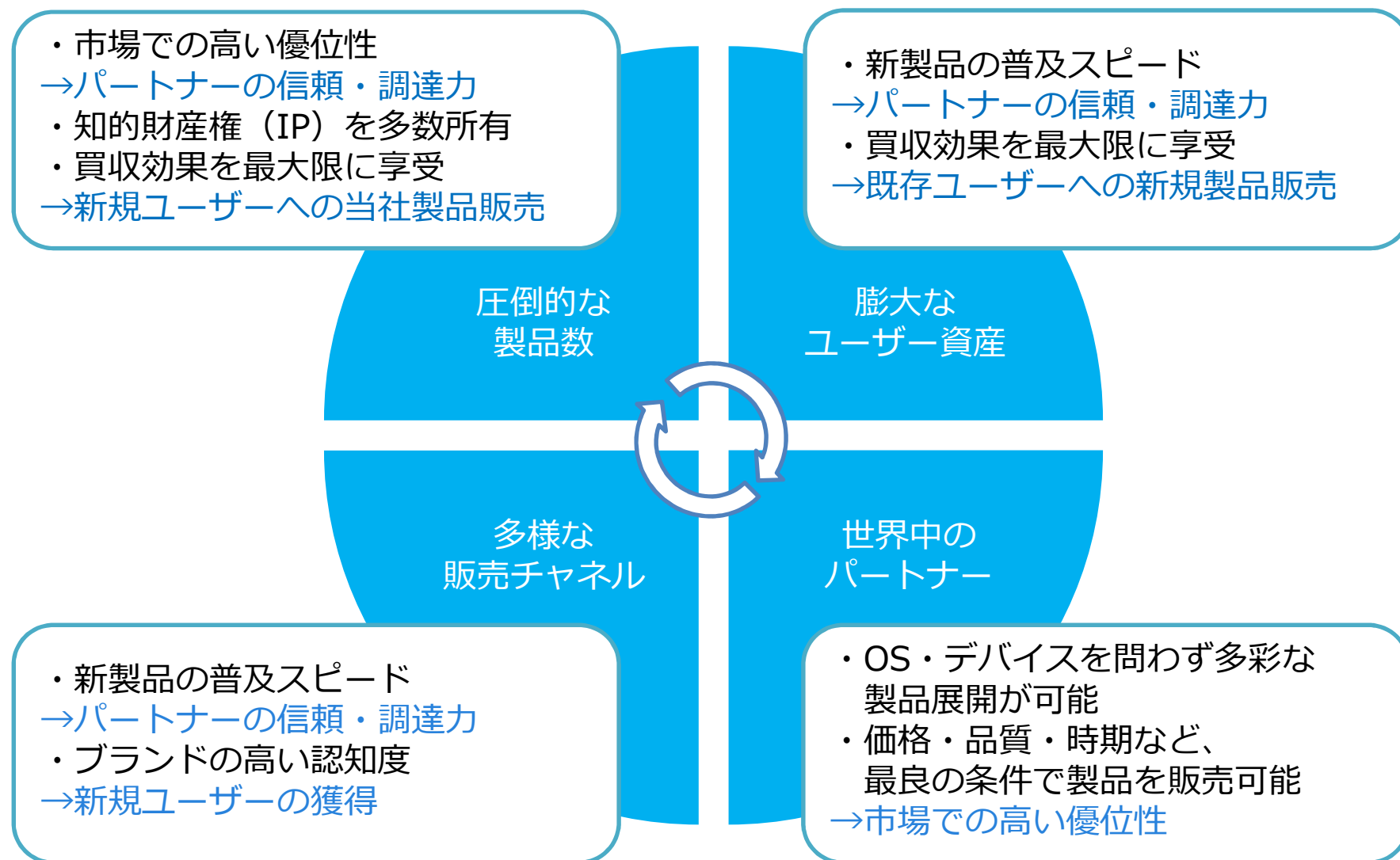
多様な
販売チャネル



累計登録者数は1700万人を突破



2012年に米国シリコンバレーに海外子会社を設立
世界各国の優れた製品やサービスを日本へ



4つの強みが連動し、さらに大きな強みに

次の常識をつくる



本資料のいかなる情報も、弊社株式の購入や売却などを勧誘するものではありません。
また、本資料に記載された意見や予測等は、資料作成時点での弊社の判断であり、その情報の正確性を保証するものではなく、今後、予告なしに変更することがあります。万が一この情報に基づいて被ったいかなる損害についても、弊社および情報提供者は一切責任を負いませんので、ご了承ください。 Copyright©2020 SOURCENEXT CORPORATION All rights reserved.