



2020年3月期第2四半期 決算説明資料

2019年11月12日(火)

ソースネクスト株式会社

1. ハイライト

2. 決算概要TOPICS

3. 業績予想

4. 補足資料

YonY大幅増収で公表予算を上回る利益水準

総括	<ul style="list-style-type: none">・前年比 売上：+51.2% 経常利益：-31.5%・公表予算比 売上：-6.8% 経常利益：+76.4%
売上	<ul style="list-style-type: none">■ POCKETALK ＜国内＞<ul style="list-style-type: none">・全国の家電量販店や自社オンラインショップ、テレビショッピング、展示会等を通じた積極的なプロモーション活動をおこない、順調に売上が拡大＜海外＞<ul style="list-style-type: none">・米国：オンラインショップ（Amazon）販売が急伸・欧州：9月にドイツで開催されたIFAに出展し、海外での認知度をさらに向上・アジア：韓国、香港に続きマカオでも販売を開始■ その他<ul style="list-style-type: none">・年末の年賀状シーズン到来に先駆けてハガキ作成ソフト「筆王」「筆まめ」「宛名職人」の拡販を推進
利益	<ul style="list-style-type: none">・「POCKETALK W」認知度拡大を目的とした、TVCMやシネアド、WEB広告およびテレビショッピングなどの露出を推進したことにより広告宣伝費が大幅に増加・全国の家電量販店での大型拡販実施に伴う販促用の什器や試用機にかかる販促費が増加・「POCKETALK」専用サポートの増設による業務委託費が増加


POCKETALKの概況

ミッション


言葉の壁をなくす



**2018年9月
POCKETALK® Wを発売**

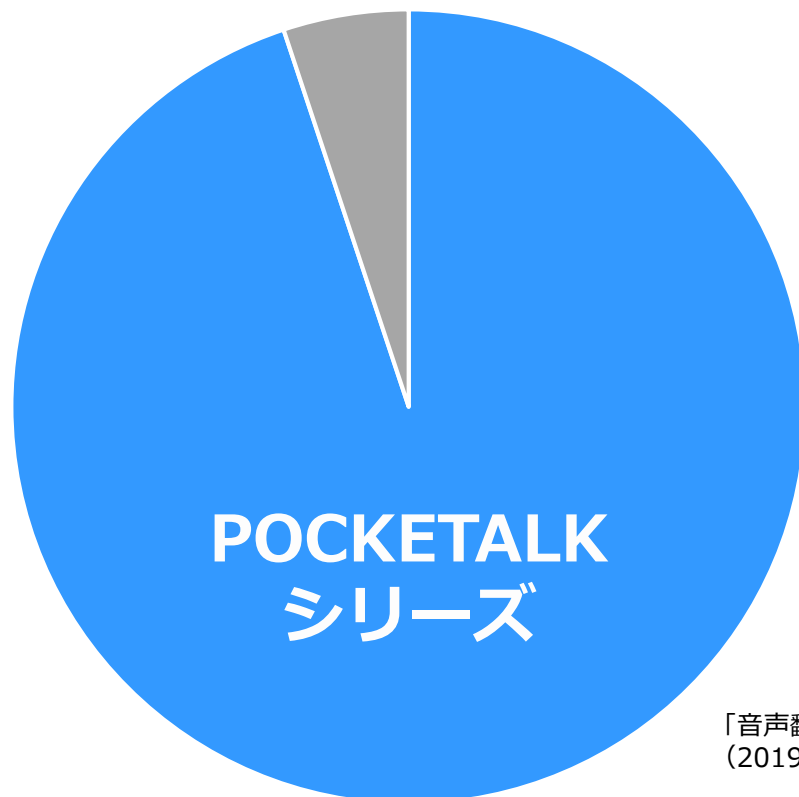


**世界14カ国で展開中
オンラインでは37カ国への販売実績**

 現在販売中の地域

「POCKETALK」シリーズ累計出荷台数
50万台を突破

国内販売台数シェア



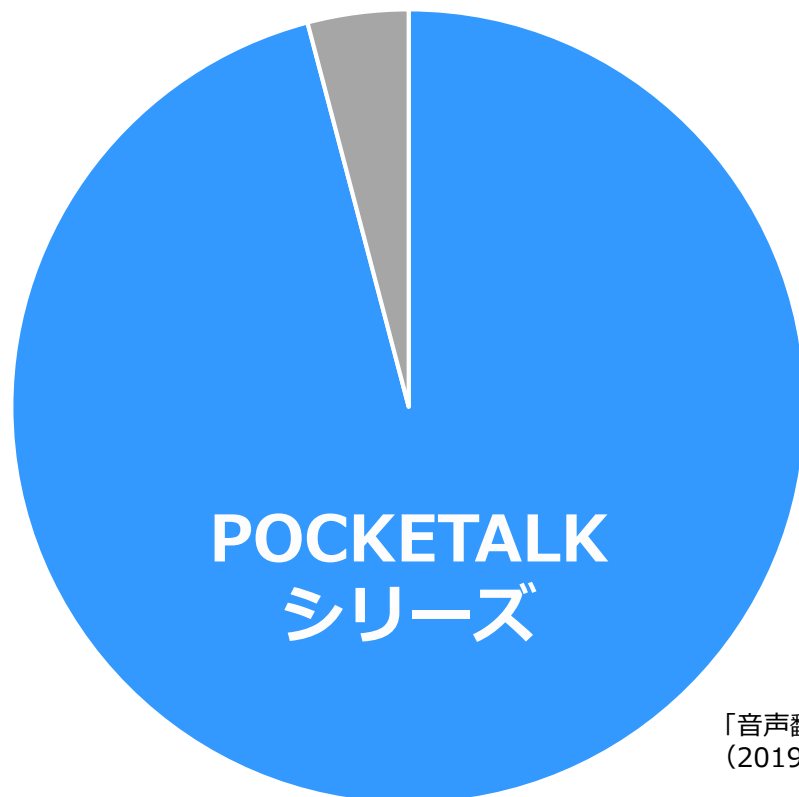
2019年1月～10月累計

94.9%

「音声翻訳機」月間販売台数シェア
(2019年1月～2019年10月) 出典：株式会社BCN

23ヶ月連続販売台数シェア第1位

国内販売金額シェア



2019年1月～10月累計

95.9%

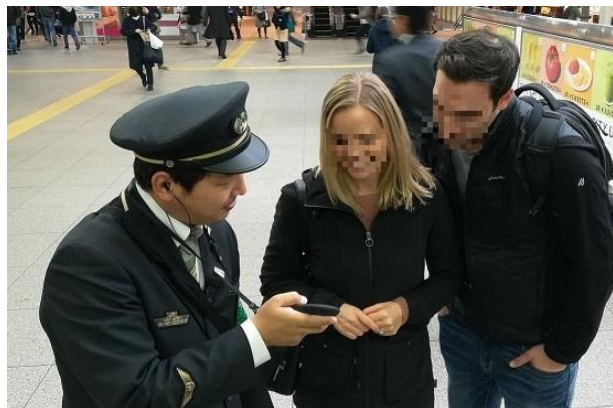
「音声翻訳機」月間販売台数シェア
(2019年1月～2019年10月) 出典：株式会社BCN

23ヶ月連続販売金額シェア第1位

POCKETALKシリーズ導入企業（一部抜粋）



POCKETALKシリーズ導入企業



東日本旅客鉄道株式会社 (JR東日本)



中日本高速道路株式会社



西日本旅客鉄道株式会社 (JR西日本)



株式会社リンガーハット



株式会社スギ薬局



城崎温泉 浴衣専門店いろは

1. ハイライト









2. 決算概要TOPICS

3. 業績予想

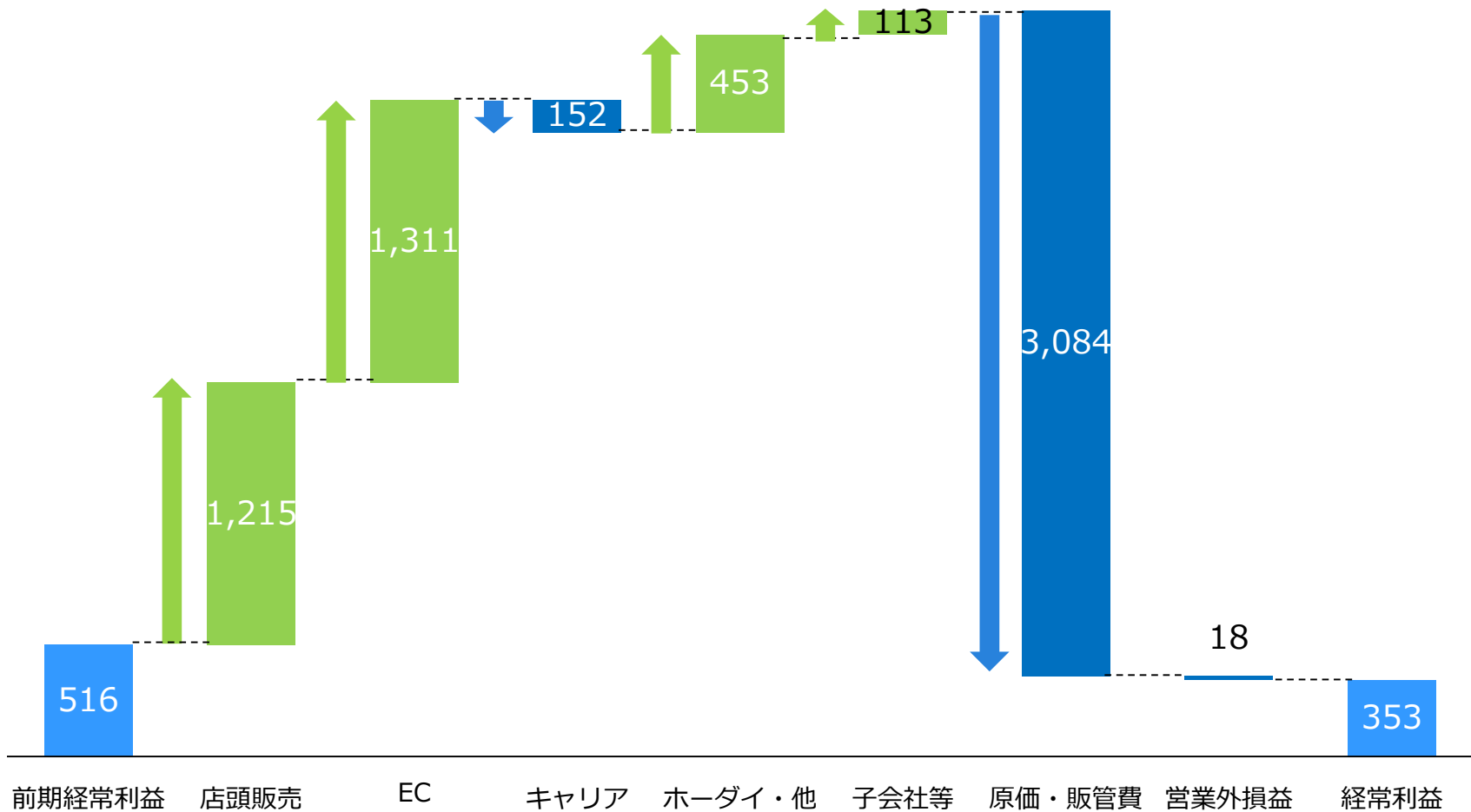
4. 補足資料

YoY大幅増収で公表予算を上回る利益水準

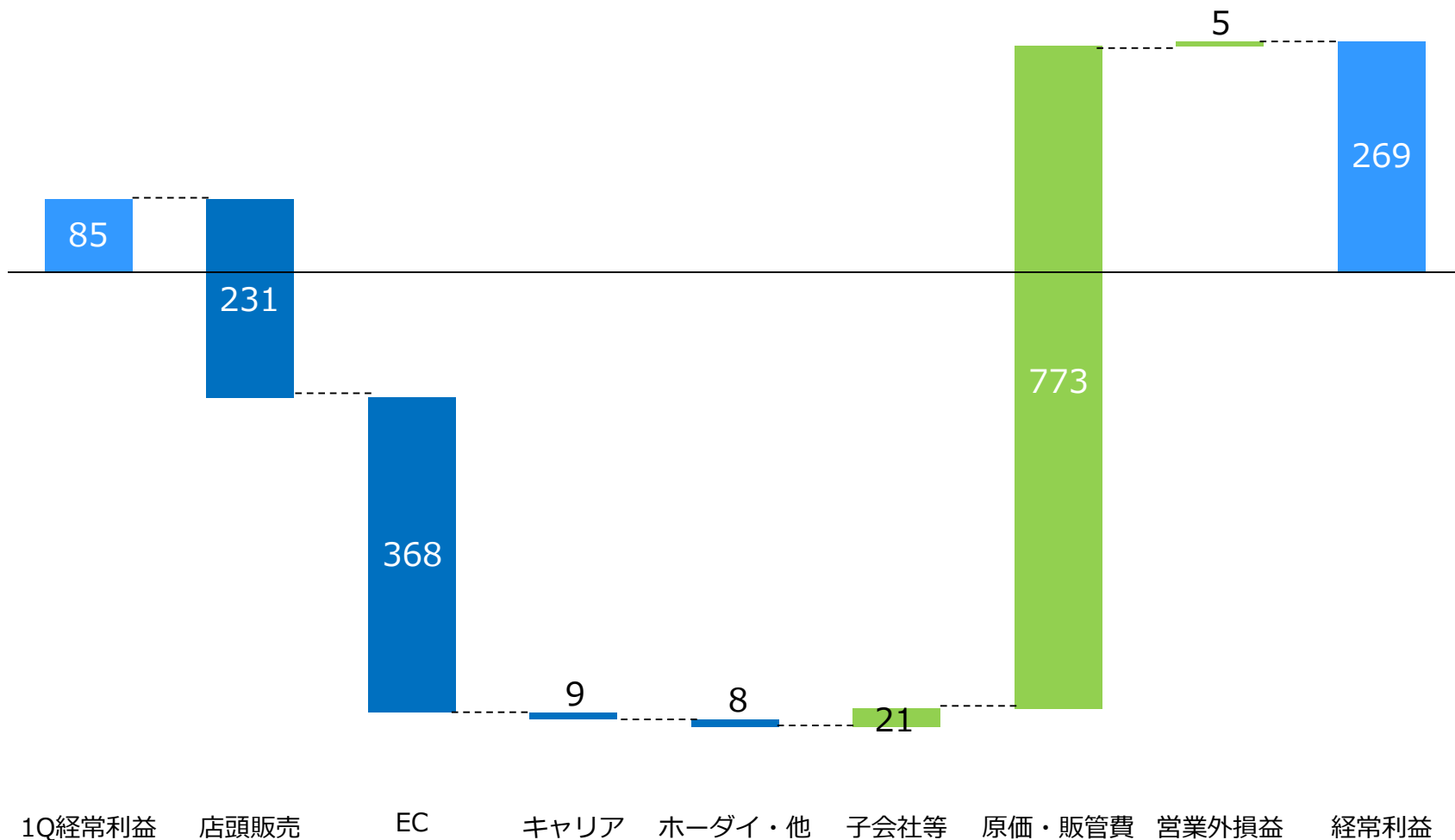
(単位：百万円)

	2019年3月期 上半期	2020年3月期 上半期	前年同期比	
売上	5,743	8,683	+ 51.2%	
売上原価	2,261	3,333	+ 47.4%	
売上総利益	3,481	5,349	+ 53.7%	
販売費及び一般管理費	3,121	5,087	+ 63.0%	
営業利益	507	362	- 28.6%	
営業利益率	8.8%	4.1%	- 4.7Pt	
経常利益	516	353	- 31.5%	
経常利益率	9.0%	4.0%	- 5.0Pt	

POCKETALK拡販により大幅増収

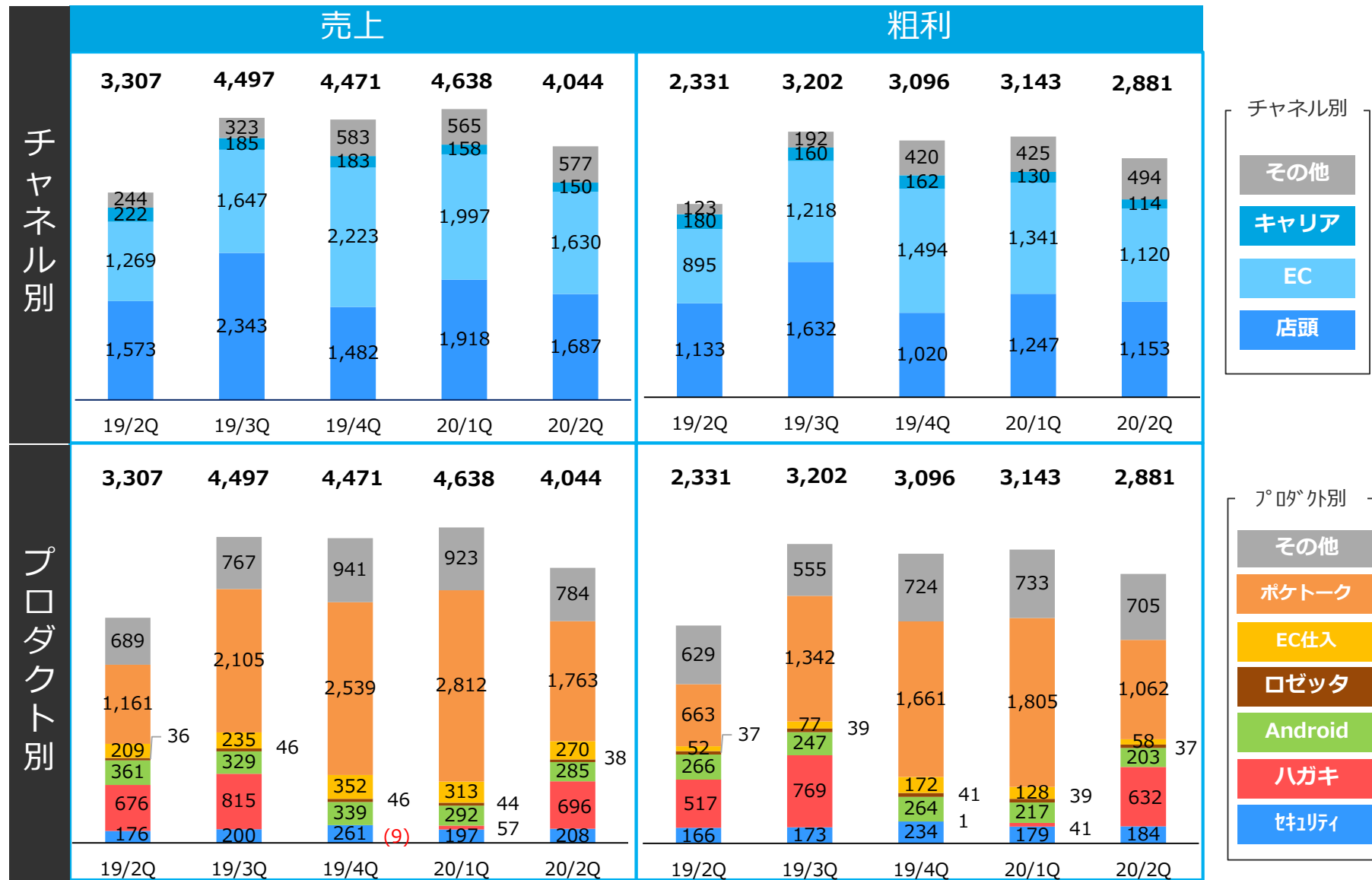


新製品投入時期の変更により売上・費用ともに減少



2-3.売上・粗利推移(四半期)









(単位：百万円)



※粗利は各製品・チャンネルに直課できない開発費等の共通費を除いており、売上総利益とは一致しません

自己資本比率が上昇し財務の安全性を保持

(単位：百万円)

	2019年3月期末	2020年3月期2Q末	前期比	
流動資産	13,084	11,985	-8.3%	
うち現金及び預金	7,562	5,479	-27.5%	
固定資産	4,314	4,725	+9.5%	
総資産	17,398	16,710	-3.9%	
流動負債	4,087	3,515	-13.9%	
固定負債	1,388	1,168	-15.8%	
純資産	11,923	12,026	+0.8%	
自己資本比率	68.0%	71.9%	+3.9Pt	

1. ハイライト








2. 決算概要TOPICS

3. 業績予想

4. 補足資料

連結業績予想に変更なし

(単位：百万円)

	2019年3月期	2020年3月期	前年同期比	
売上	14,711	20,021	+36.1%	
売上原価	5,529	8,473	+53.2%	
売上総利益	9,182	11,547	+25.8%	
販売費及び一般管理費	8,322	9,942	+19.5%	
営業利益	859	1,605	+86.7%	
経常利益	905	1,601	+76.8%	
当期純利益	615	1,120	+82.0%	
年間配当金(配当性向)	0.68円 (15.0%)	1.23円 (15.0%)	-	

POCKETALK および その他IoT

- ・ POCKETALKの拡販
自社オンラインショップでの販売強化
日本全国の家電量販店での販売強化
インバウンド需要に対応した、宿泊施設や観光施設などの
運営事業者向けのレンタルサービス提供の推進
海外での販路拡大・拡販
- ・ IoT新製品の開発・発売

その他製品

- ・ IP買取りやM&Aによる新製品の取得
- ・ 世界中の高品質で便利なコンテンツの当社独自企画での販売

費用

- ・ 「POCKETALK」のテレビCMやインターネットを中心とした
プロモーションへの積極的な広告宣伝費の投下
- ・ 営業活動に影響を及ぼさない範囲での効率的な削減
- ・ 将来の収益拡大や費用削減に向けたシステム投資



POCKETALK® S



次の常識をつくる
ソースネクスト

チームマネージャー

山田 太郎

e-mail : name@sourcenext.com

ソースネクスト株式会社

〒105-7133 東京都港区東新橋1-5-2

汐留シティセンター33階

tel. 000-0000-0000

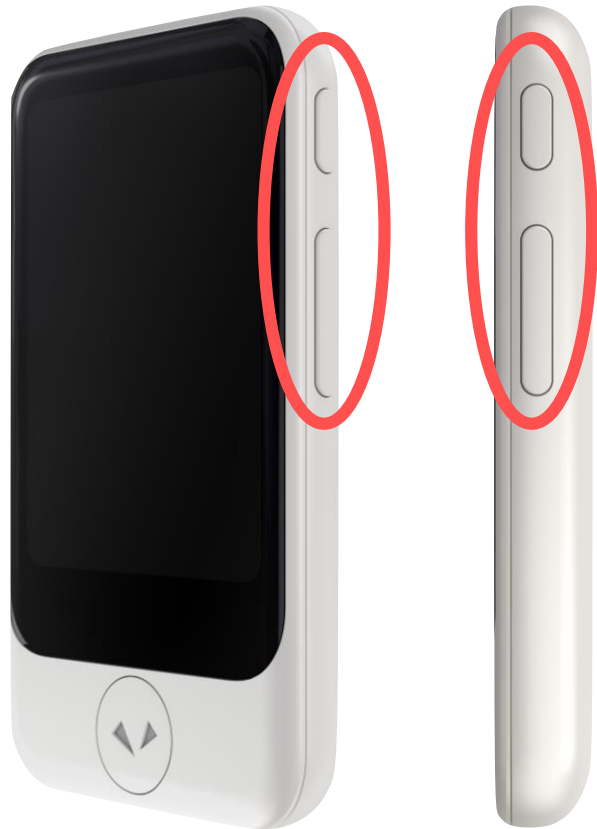
ホームページ : <https://pocketalk.jp/>

東証一部 証券コード : 4344

名刺サイズ



ワンボタンで翻訳



音量ボタン搭載



薄さ
POCKETALK Wの3分の2に
17.5mm → 11.5mm



重さ
POCKETALK Wの4分の3に
100g → 75g



画面のサイズ
POCKETALK Wの**1.3**倍に
2.4インチ → **2.8**インチ



画面解像度
POCKETALK Wの1.7倍に



ボタンを押した
瞬間から翻訳可能に



NEW カメラ翻訳機能

- **55言語**の画像翻訳
- 言語の**自動認識**が可能
- **800万画素**カメラ



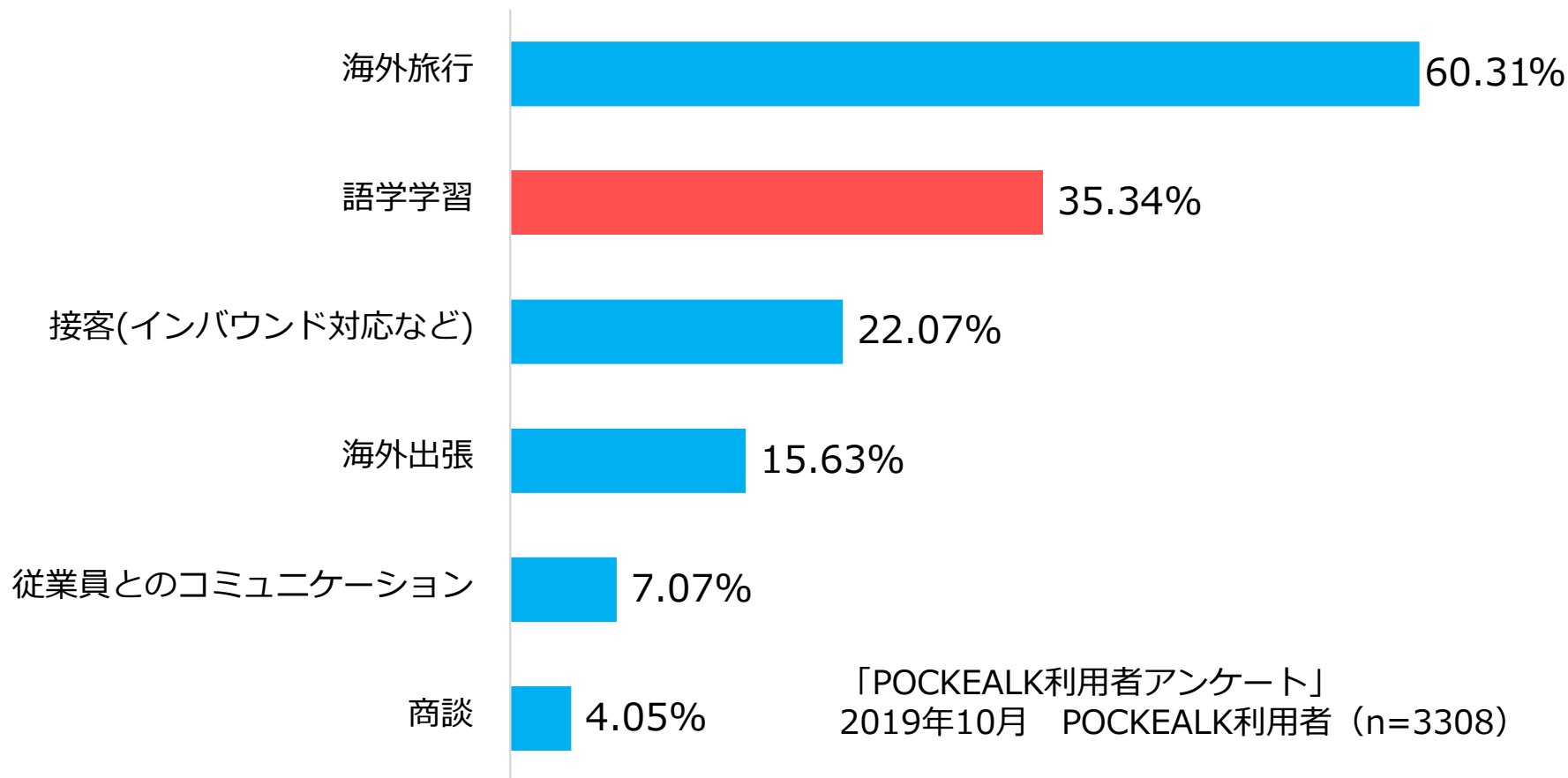
カメラ翻訳機能比較

製品名	ポケットークS	A社製品	B社製品
対応言語	55言語	8言語	オンライン21カ国語 オフライン3カ国語
言語自動認識	○	×	×
元言語発音	○	×	×
複数言語併記対応	○	×	×
翻訳結果オーバーレイ表示	○	×	○
フラッシュ付き	○	○	×
翻訳範囲指定	○	○	×
履歴保存	○	○	×



NEW 会話レックスン機能

POCKETALK使用用途



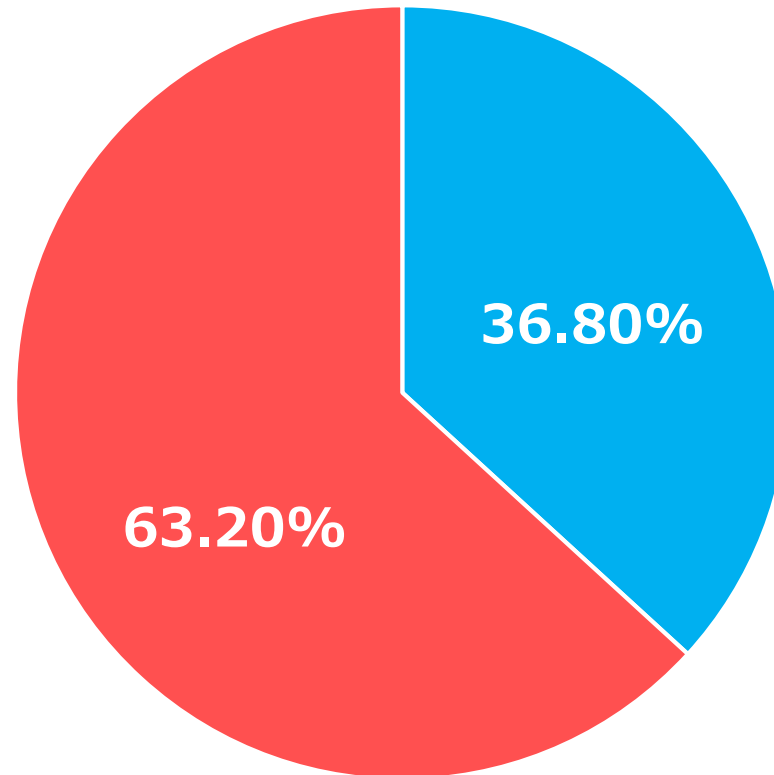
3分の1以上の人が語学学習で利用

英語学習に関するアンケート結果

調査対象者：英語学習に関心のある方

対象者人数：20代、30代、40代、50代、60代／男女100人ずつ

英会話レッスンを受けたことがありますか？

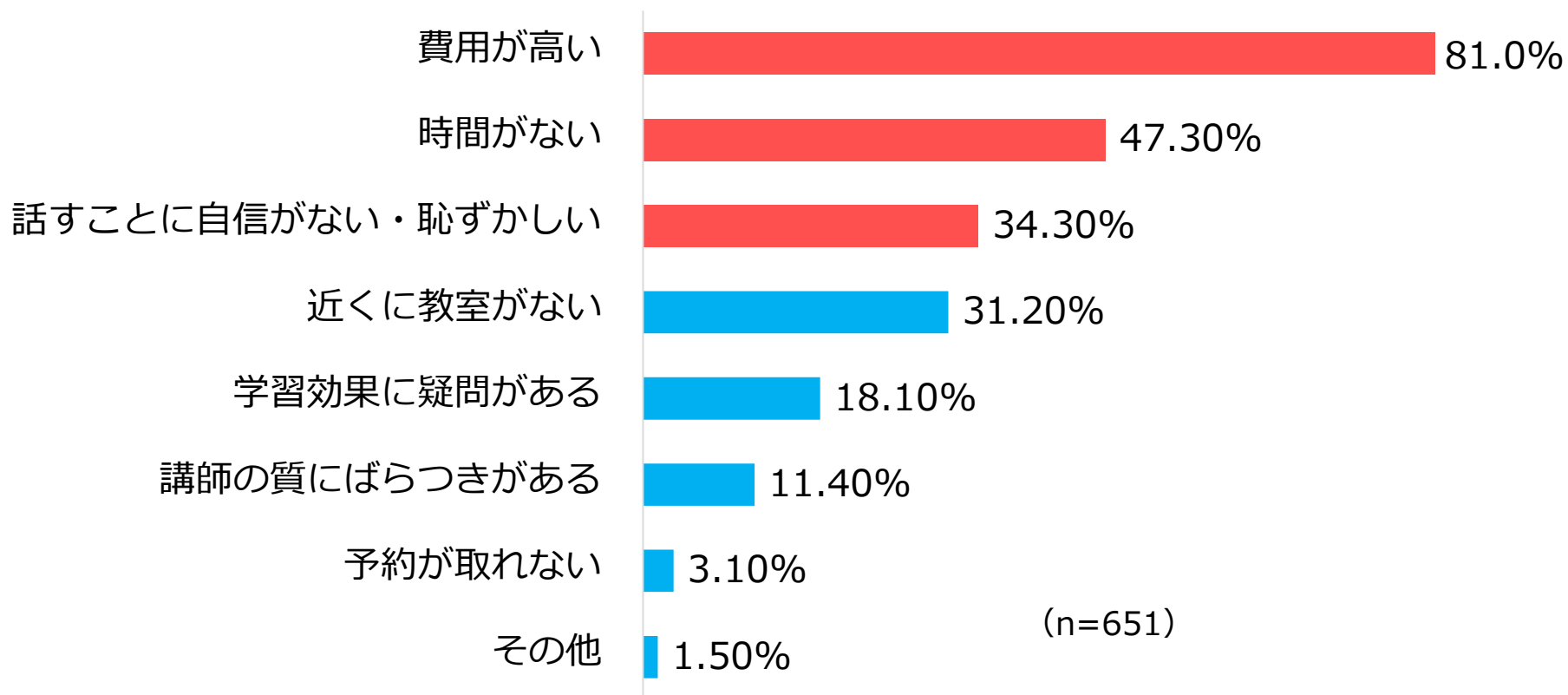


(n=1070)

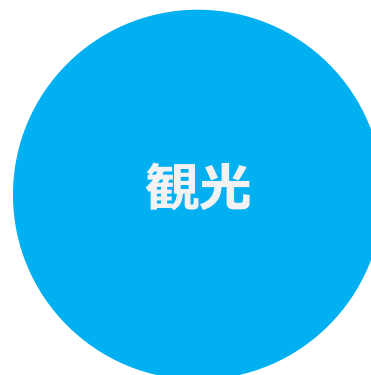
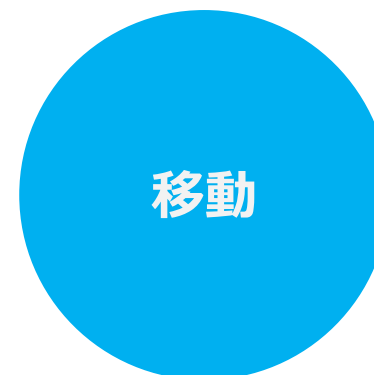
■ 受けたことがある ■ 受けたことがない

6割以上の方が英会話レッスンを受けたことがない

英会話レッスンを受けたことがない理由



会話レッスン機能なら1人で好きな時間に練習が可能



旅行に役立つ6シーンに対応



<空港・機内>

- ・ 機内食を注文する
- ・ 入国審査
- ・ 両替する
- ・ ホテルへの移動
- ・ 搭乗手続き

6シーン全36場面の会話レッスンが可能

対応バンド

	POCKETALK S	POCKETALK W
3G	BAND1/2/5/6/19	BAND1/2/5/6/19
4G(FDD-LTE)	BAND1/2/3/5/7/8/18/19/ 20/26/28b	BAND1/2/8/19/28b
4G(TD-LTE)	BAND38/39/40/41	

さらにつながりやすくなったグローバル通信

音声出力対応言語

対応言語を5言語追加

フィリピン語

ネパール語

ベンガル語

シンハラ語

ウクライナ語

音声出力対応言語は**50→55**に



国名から言語が選択可能に



国旗から言語が選択可能に



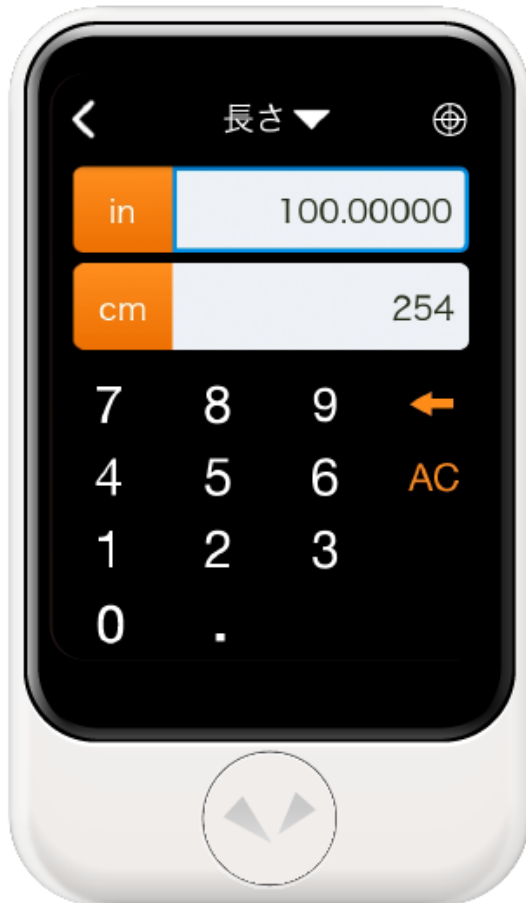
ロック画面に時計表示

- ・ 現在位置
- ・ その前にいた地域の現地時間



通貨換算機能

- 現在地から通貨を**自動判別**
- **その日のレート**で自動計算
- **160種類**の通貨に対応



単位換算機能

長さ・重さ・温度に対応

3mi (マイル) → 4.82km

5lb (ポンド) → 2.26kg

50°F (華氏) → 10°C (摂氏)



メダル機能

- 訪問した国
- 翻訳した回数
- 翻訳した言語

音声出力対応言語

製品名	ポケットク S	ポケットク W
音声翻訳 対応言語	74言語※	74言語※
画像翻訳 対応言語	55言語	×
画面サイズ	2.8インチタッチパネル	2.4インチタッチパネル
本体サイズ	91.6x53.8x11.5mm	110x59.8x15.8 mm
重量	約75g	約100g
翻訳エンジン	複数エンジン採用、言語によって 最適エンジンを選択	複数エンジン採用、言語によって 最適エンジンを選択
スピーカー	1.5W×2個	1.5W×2個
SIM通信	内蔵 (eSIM) /SIMスロットあり eSIMは2年間133の国と地域で利用可能	内蔵 (eSIM) /SIMスロットあり eSIMは2年間133の国と地域で利用可能
Bluetooth	○	○
通貨・単位換算	○	×
音声での言語切替	○	○
AI英会話機能	○	×
履歴	端末保存10000件/ サーバー連携時無制限	端末保存10000件/ サーバー連携時無制限

※一部の言語の翻訳結果はテキスト表示のみです。詳細はwebページの対応言語リストをご確認ください。

価格

POCKETALK S (グローバル通信2年付き)

29,800円 (税抜)

プロモーション

**世界と
ポケットトーク
しよう!!!**

**NEW
カメラ翻訳
機能搭載**

さらに進化した夢の通訳機 **POCKETALK®**

プロモーション



21世紀のほんやくコンニャク!?

夢のAI通訳機 **POCKETALK**

積極的にアジアに展開



POCKETALK® W 11月7日より価格改定

29,880円



19,800円

※価格はいずれも税別

販売目標

2020年末までの累計販売目標

100万台

ミッション

言葉の壁をなくす

次の常識をつくる

1. ハイライト

2. 決算概要TOPICS

3. 業績予想

4. 補足資料

市場のニーズを捉えた柔軟な価格戦略

2003年

1,980円

高価であったPCソフトの価格を1,980円に統一し、購入者層を大幅拡大

2006年

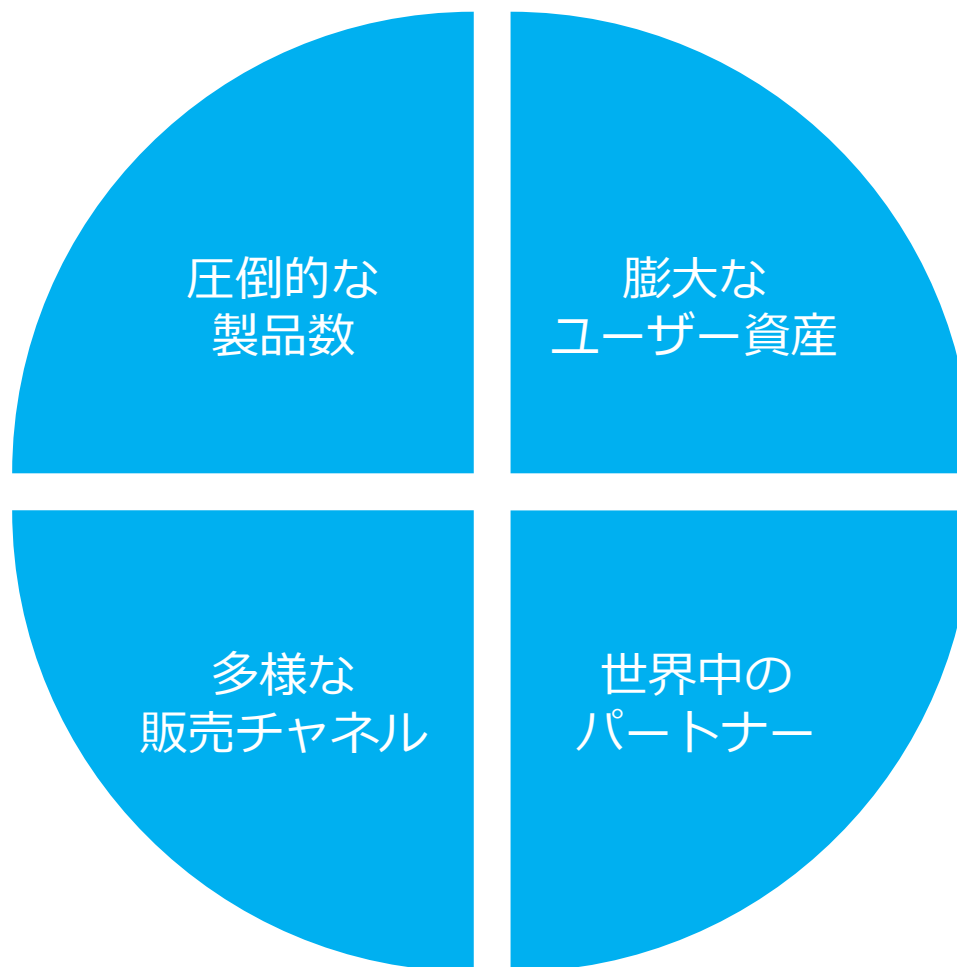
更新料ZERO

セキュリティソフトの更新料を無料にし、シェア・売上を大幅拡大

2013年～

使い放題

- ・ キャリアフリーの使い放題サービス
- ・ 月額継続課金により、安定的な収入モデルへ



製品・ユーザー・チャネル・パートナーの4つの強みを持つ
→業界・市場の変化に対応し、継続した成長を実現

ソースネクストの強み - 圧倒的な製品数

パソコンソフト：599タイトル ※アップグレード版等含む

セキュリティソフト



はがき作成ソフト



いきなりPDFシリーズ



その他



Androidアプリ

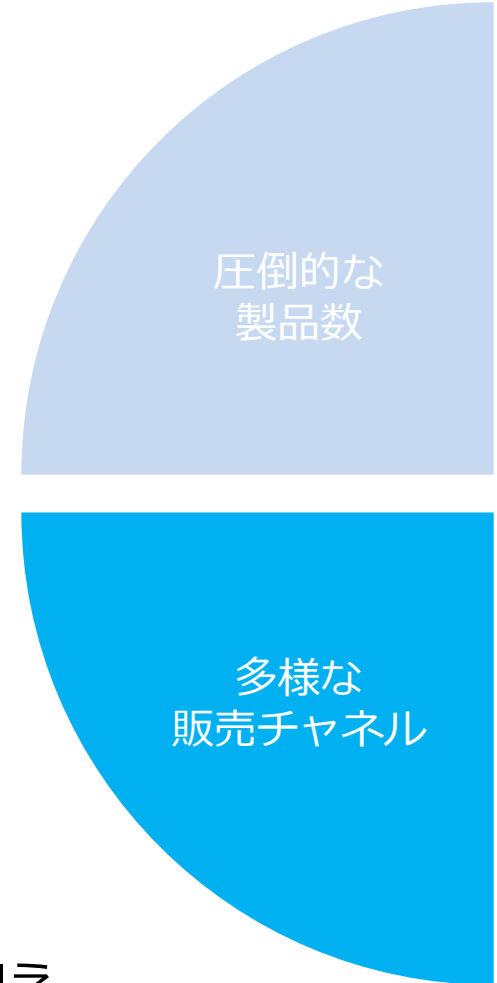


毎年多くの新製品を発売

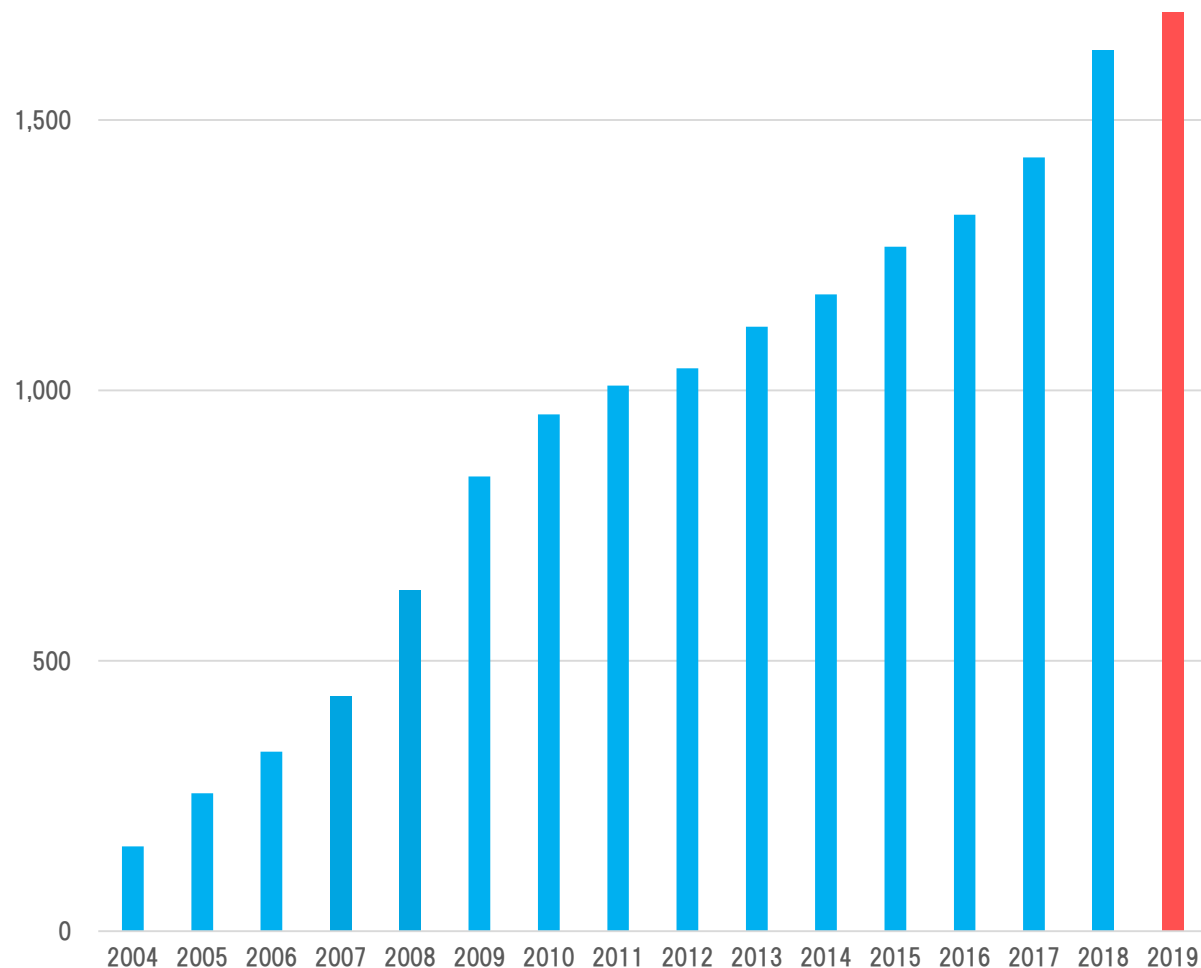
- 家電量販店／他社ECチャネル
⇒国内ソフトウェアベンダーとしては珍しい
全国の主要家電量販店と直接取引を実施
- キャリア
⇒国内主要キャリア、MVNO各社が提供する
サービスにスマートフォンアプリを提供
- 自社eSHOP



• 自社プラットフォーム



従来の家電量販店・自社eSHOPに加え
キャリアが大きな収益源に



累計登録者数は1700万人を突破

膨大な
ユーザー資産

世界中の
パートナー



2012年に米国シリコンバレーに海外子会社を設立
世界各国の優れた製品やサービスを日本へ

- ・市場での高い優位性
- パートナーの信頼・調達力
- ・知的財産権（IP）を多数所有
- ・買収効果を最大限に享受
- 新規ユーザーへの当社製品販売

圧倒的な
製品数

- ・新製品の普及スピード
- パートナーの信頼・調達力
- ・買収効果を最大限に享受
- 既存ユーザーへの新規製品販売

膨大な
ユーザー資産

多様な
販売チャネル

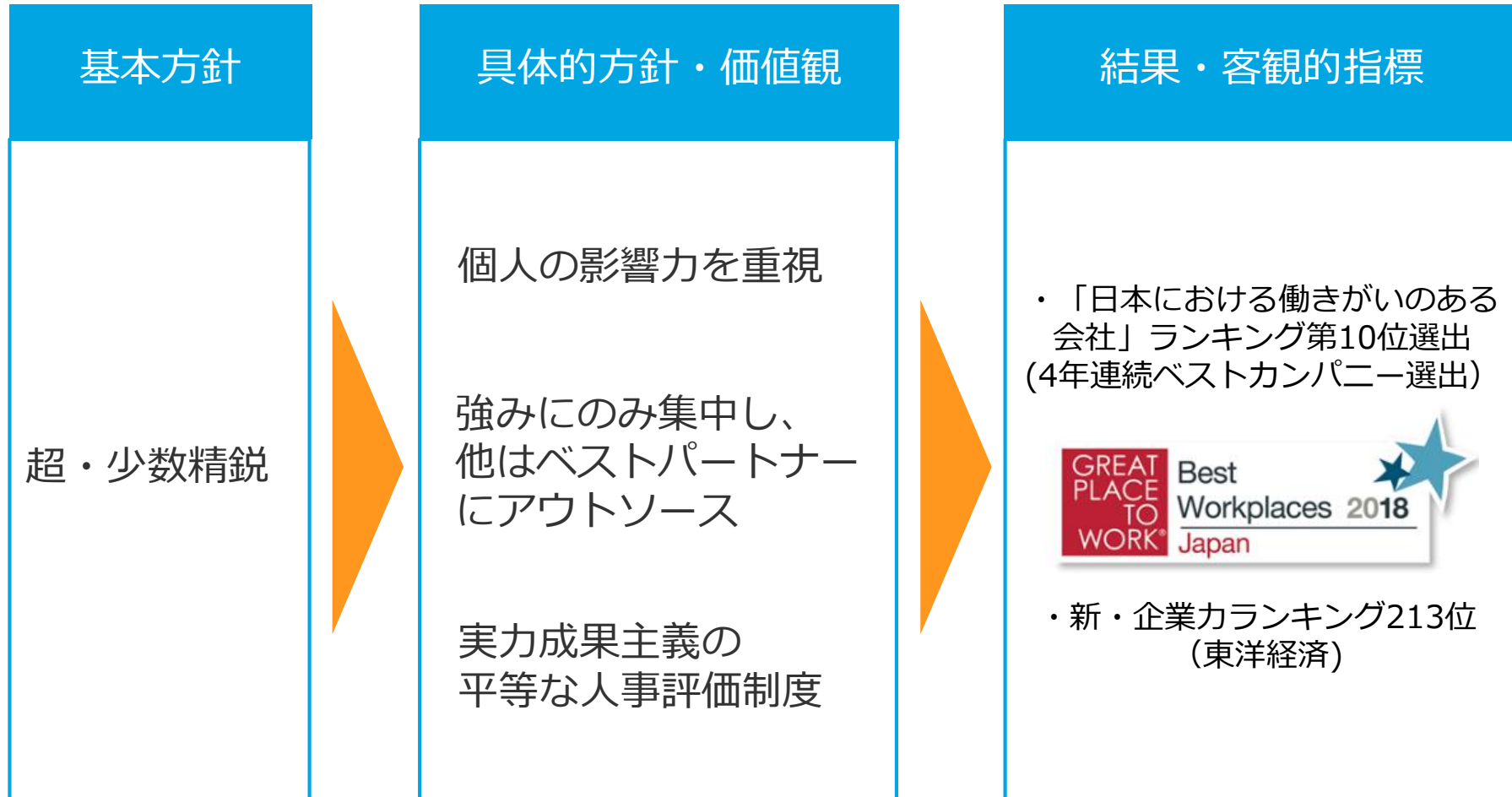
世界中の
パートナー

- ・新製品の普及スピード
- パートナーの信頼・調達力
- ・ブランドの高い認知度
- 新規ユーザーの獲得

- ・OS・デバイスを問わず多彩な製品展開が可能
- ・価格・品質・時期など、最良の条件で製品を販売可能
- 市場での高い優位性

4つの強みが連動し、さらに大きな強みに

「超・少数精鋭」が他社との差別化となっている





本資料のいかなる情報も、弊社株式の購入や売却などを勧誘するものではありません。

また、本資料に記載された意見や予測等は、資料作成時点での弊社の判断であり、その情報の正確性を保証するものではなく、今後、予告なしに変更することがあります。万が一この情報に基づいて被ったいかなる損害についても、弊社および情報提供者は一切責任を負いませんので、ご了承ください。

Copyright©2019 SOURCENEXT CORPORATION All rights reserved.