



2020年3月期第1四半期 決算説明資料

2019年8月8日(木)

ソースネクスト株式会社

1. ハイライト

2. 決算概要TOPICS

3. 業績予想

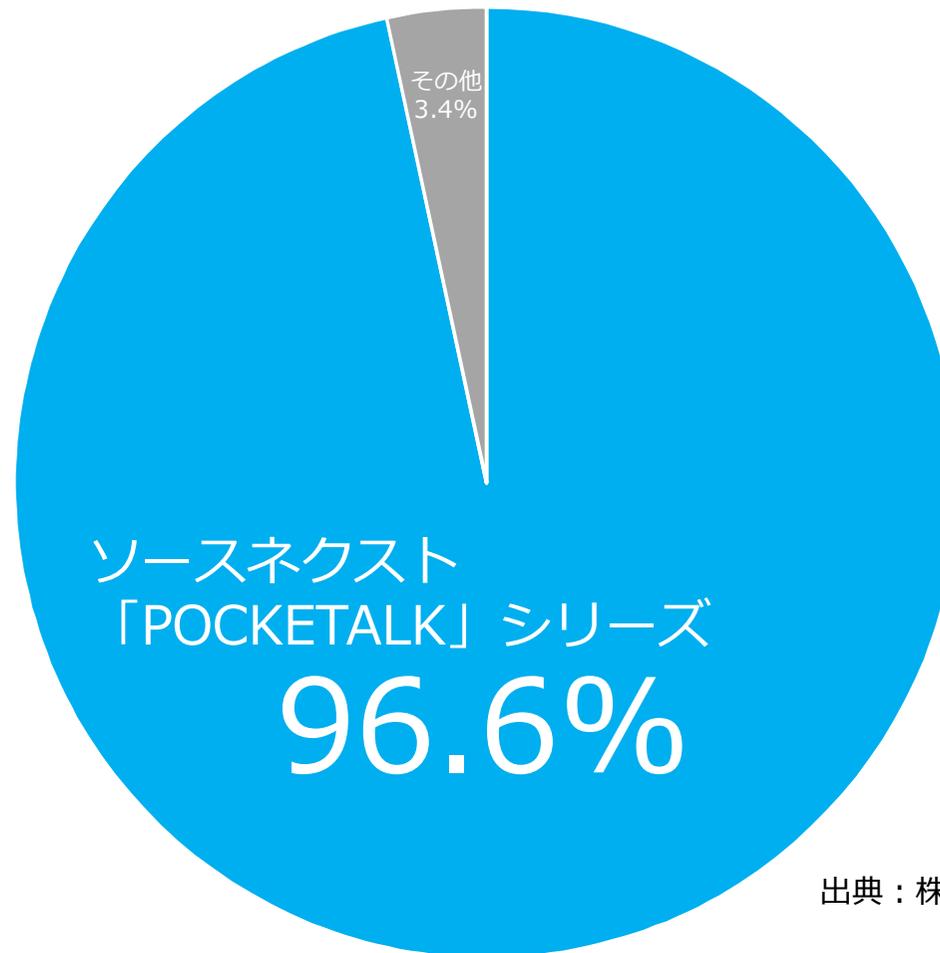
4. 補足資料

YonY増収増益で想定通り推移

<p>総括</p>	<ul style="list-style-type: none"> ・ YonY増収増益で想定通り推移し連結業績予想に変更はなし ・ 売上 +90.5% 四半期の売上高として過去最高 ・ 経常利益 +0.1%
<p>売上</p>	<ul style="list-style-type: none"> ■ POCKETALK <ul style="list-style-type: none"> <国内> <ul style="list-style-type: none"> ・ 全国の家電量販店で大型拡販が開始 ・ テレビショッピングや展示会への積極的なプロモーション活動により順調に売上が拡大 <海外> <ul style="list-style-type: none"> ・ 米国でのオンラインショップ（Amazon）販売が急伸 ・ 韓国に続き香港でも販売開始 ■ その他 <ul style="list-style-type: none"> ・ 「Dropbox」「Evernote」「Acronis」などの海外大型製品の当社ならではの限定版を次々に販売し、好調に推移
<p>利益</p>	<ul style="list-style-type: none"> ・ 「POCKETALK W」認知度拡大を目的とした、TVCMやシネアド、WEB広告およびテレビショッピングなどの露出を推進したことにより広告宣伝費が大幅に増加 ・ 全国の家電量販店での大型拡販実施に伴う販促用の什器や試用機にかかる販促費が増加 ・ 「POCKETALK」専用サポートの増設による業務委託費が増加

「POCKETALK」シリーズ累計出荷台数
50万台を突破

2019年7月「音声翻訳期」 月間販売台数シェア



出典：株式会社BCN

POCKETALKシリーズ導入企業（一部抜粋）



直近の導入実績（一部抜粋）

- ・ **JR四国**の5駅や観光列車の接客ツールとして利用（2019年4月26日）
- ・ **つくばエクスプレス**全20駅で利用（2019年5月9日）
- ・ **東京スター銀行**の全店で利用（2019年5月31日）
- ・ 包装・店舗用品の専門店「**シモジマ**」25店舗で利用（2019年6月10日）
- ・ **成田空港内免税店**61店舗で接客ツールとして利用（2019年7月10日）
- ・ J1サッカークラブ「**セレッソ大阪**」で利用（2019年7月11日）
- ・ **ルートインホテルズ**国内全305施設で利用（2019年7月16日）
- ・ スポーツ用品ブランド「**アンダーアーマー**」で利用（2019年7月26日）
- ・ 寿司チェーン「**すしざんまい**」45店舗で利用（2019年8月2日）

インバウンド需要を背景に多数の法人で導入

香港・マカオで販売開始

欧州も順調に販売準備が進み 世界中へ販路が拡大中



Dropbox Plus 3年版
価格は、2年分。

信頼のバックアップ
アクロニス ツールイメージ



ソースネクストだけの特別版



ソースネクストだけの
Evernoteプレミアム 2年版

**「Dropbox」「Evernote」「Acronis」など
海外大型タイトルの当社限定版が好調に推移**

1. ハイライト

2. 決算概要TOPICS

3. 業績予想

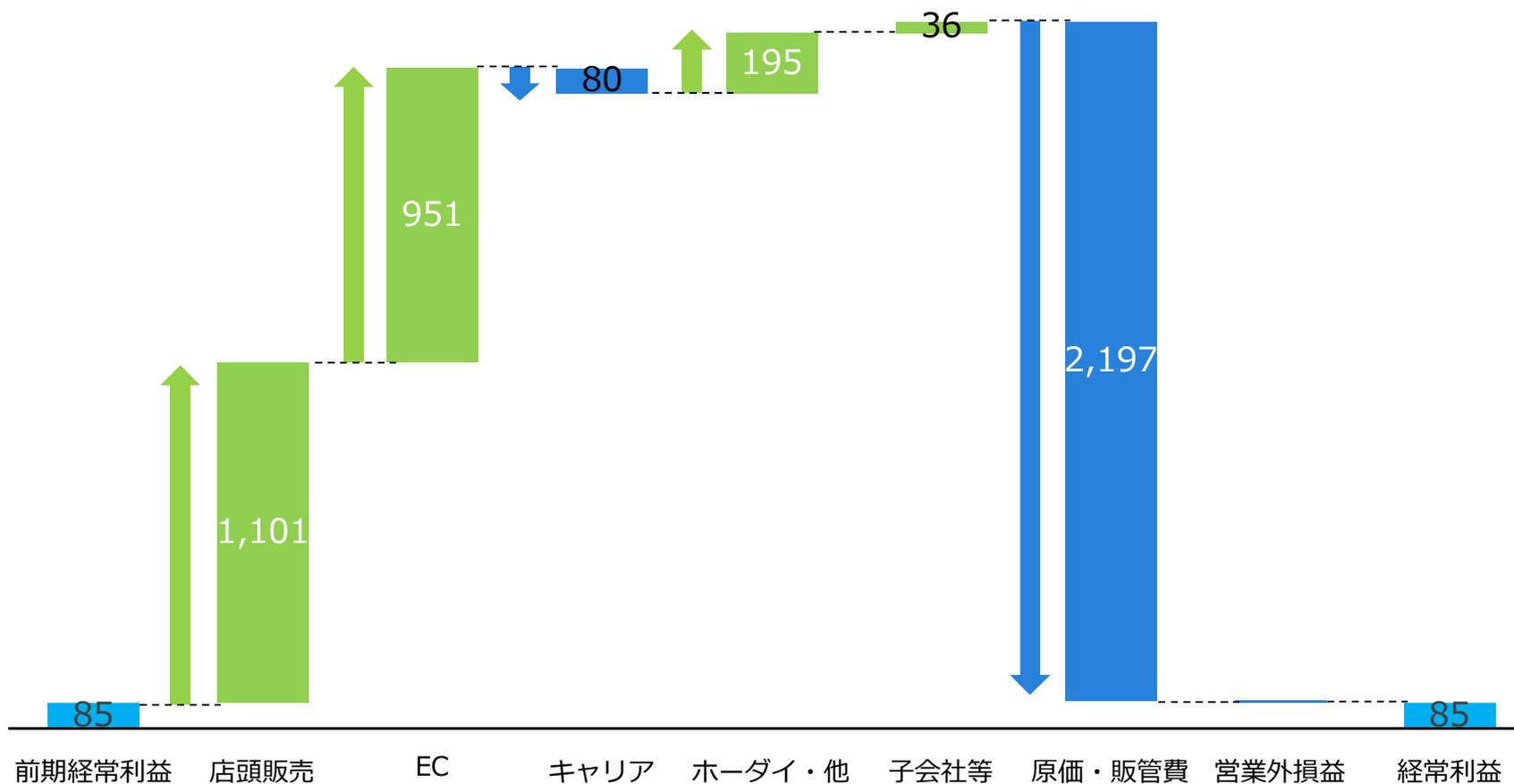
4. 補足資料

YoY増収増益で想定通り推移

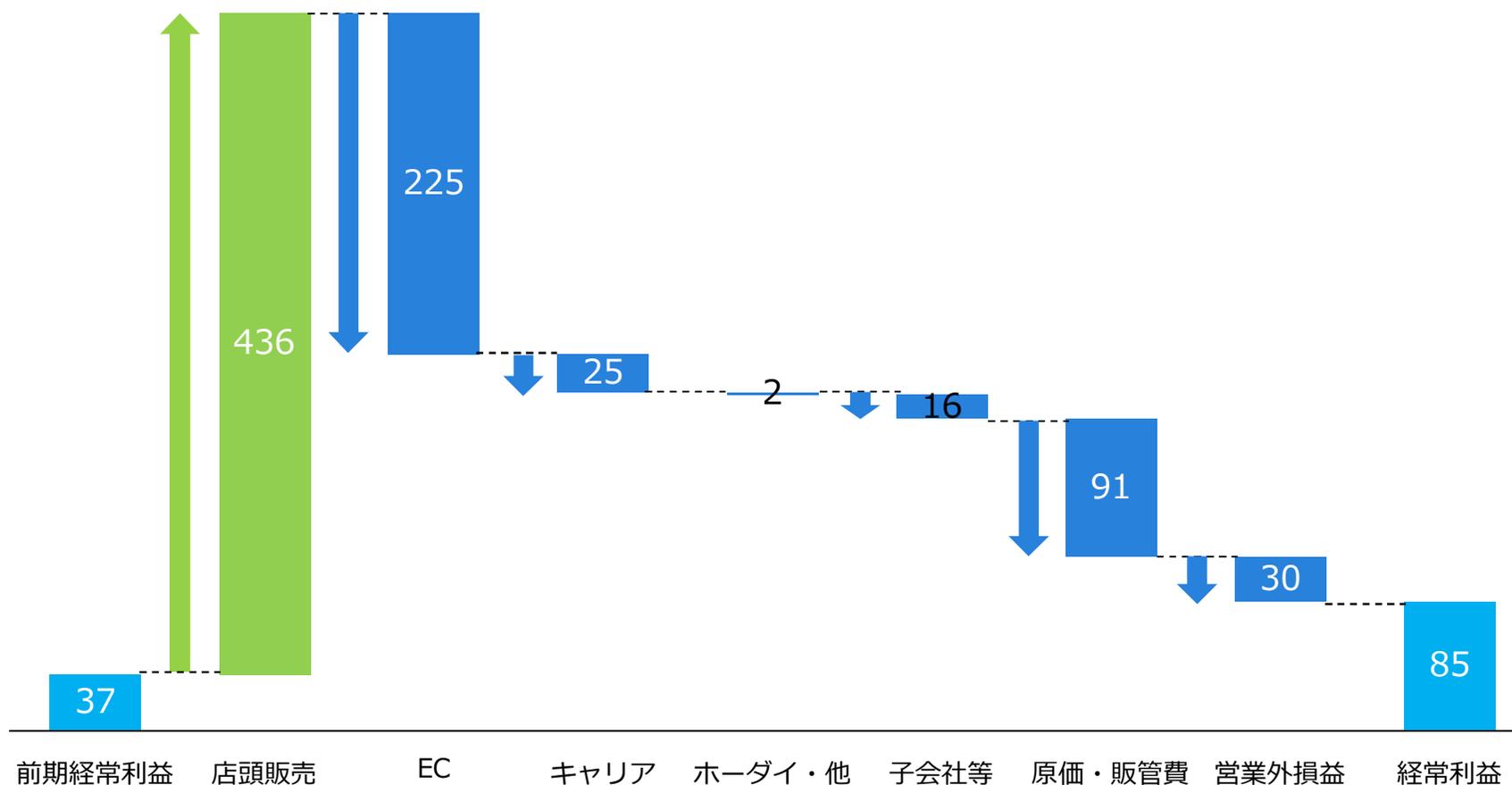
(単位：百万円)

	2019年3月期1Q	2020年3月期1Q	前年同期比	
売上	2,435	4,638	+ 90.5%	
売上原価	942	1,737	+ 84.5%	
売上総利益	1,493	2,901	+ 94.3%	
販売費及び一般管理費	1,408	2,809	+ 99.5%	
営業利益	85	91	+ 7.8%	
営業利益率	3.5%	2.0%	- 1.5Pt	
経常利益	85	85	+ 0.1%	
経常利益率	3.5%	1.8%	- 1.7Pt	

POCKETALK拡販により大幅増収

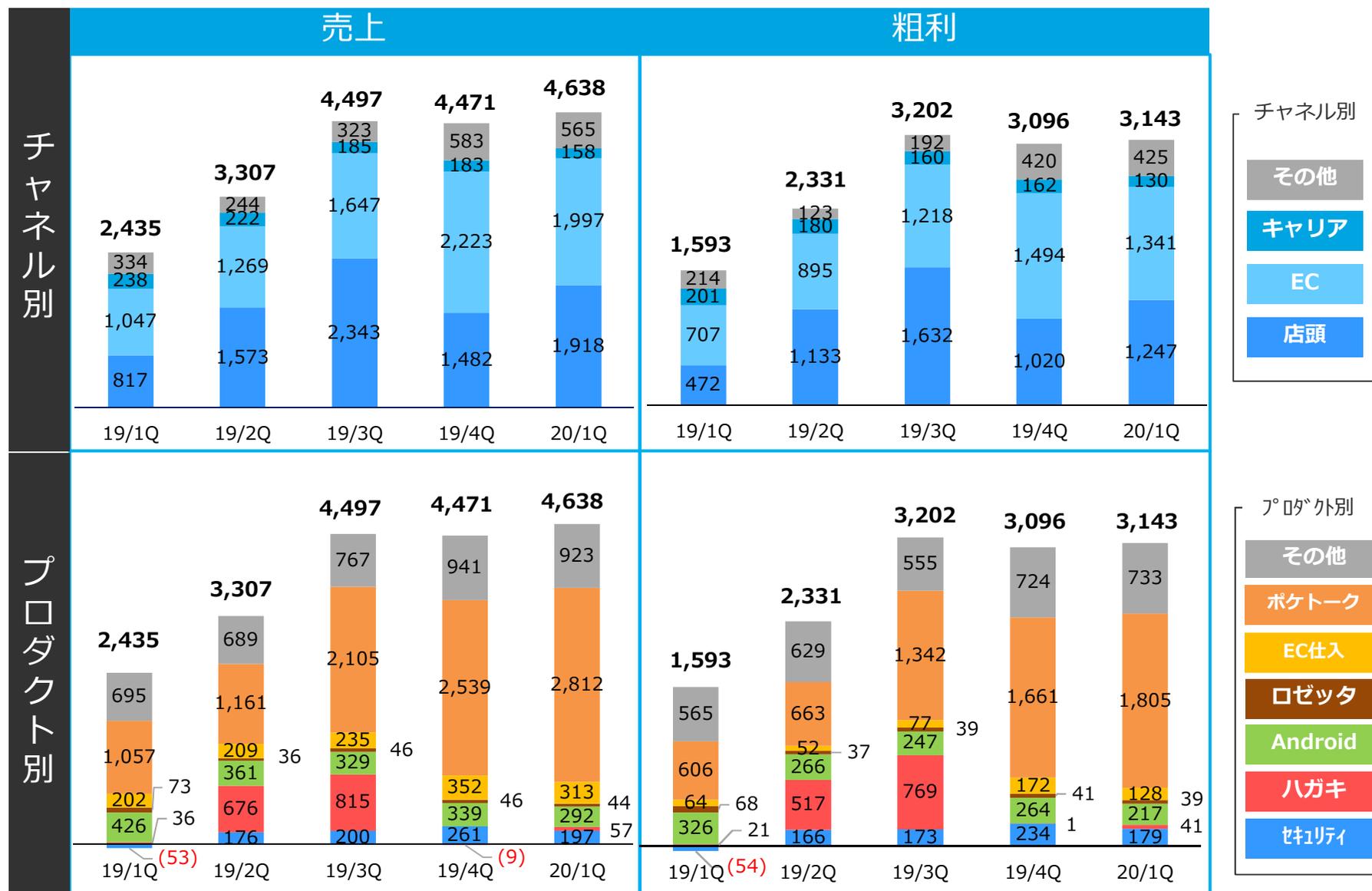


店頭でのPOCKETALK拡販により大幅増収



2-3.売上・粗利推移(四半期)

(単位：百万円)



※粗利は各製品・チャネルに直課できない開発費等の共通費を除いており、売上総利益とは一致しません

自己資本比率が上昇し財務の安全性を保持

(単位：百万円)

	2019年3月期末	2020年3月期1Q末	前期比	
流動資産	13,084	12,486	-4.6%	
うち現金及び預金	7,562	6,305	-16.6%	
固定資産	4,314	4,230	-1.9%	
総資産	17,398	16,717	-3.9%	
流動負債	4,087	3,504	-14.3%	
固定負債	1,388	1,330	-4.1%	
純資産	11,923	11,881	-0.3%	
自己資本比率	68.0%	70.5%	+2.5Pt	

1. ハイライト

2. 決算概要TOPICS

3. 業績予想

4. 補足資料

連結業績予想に変更なし

(単位：百万円)

	2019年3月期	2020年3月期	前年同期比	
売上	14,711	20,021	+36.1%	
売上原価	5,529	8,473	+53.2%	
売上総利益	9,182	11,547	+25.8%	
販売費及び一般管理費	8,322	9,942	+19.5%	
営業利益	859	1,605	+86.7%	
経常利益	905	1,601	+76.8%	
当期純利益	615	1,120	+82.0%	
年間配当金(配当性向)	0.68円 (15.0%)	1.23円 (15.0%)	-	

<p>POCKETALK および その他IoT</p>	<ul style="list-style-type: none">・ POCKETALK拡販 自社オンラインショップでの販売強化 日本全国の家電量販店での販売強化 インバウンド需要に対応した、宿泊施設や観光施設などの 運営事業者向けのレンタルサービス提供の推進 海外での販路拡大・拡販・ Familydot発売・ IoT新製品の開発・発売
<p>その他製品</p>	<ul style="list-style-type: none">・ IP買収やM&Aによる新製品の取得・ 世界中の高品質で便利なコンテンツの当社独自企画での販売
<p>費用</p>	<ul style="list-style-type: none">・ 「POCKETALK」のテレビCMやインターネットを中心とした プロモーションへの積極的な広告宣伝費の投下・ 営業活動に影響を及ぼさない範囲での効率的な削減・ 将来の収益拡大や費用削減に向けたシステム投資

2019年度中にIoT製品を 5製品発売



世界中に
イノベーティブな製品を提供する
グローバルIoTメーカーへ

次の常識をつくる

We Source What's Next.

1. ハイライト

2. 決算概要TOPICS

3. 業績予想

4. 補足資料

市場のニーズを捉えた柔軟な価格戦略

2003年

1,980円

高価であったPCソフトの価格
を1,980円に統一し、
購入者層を大幅拡大

2006年

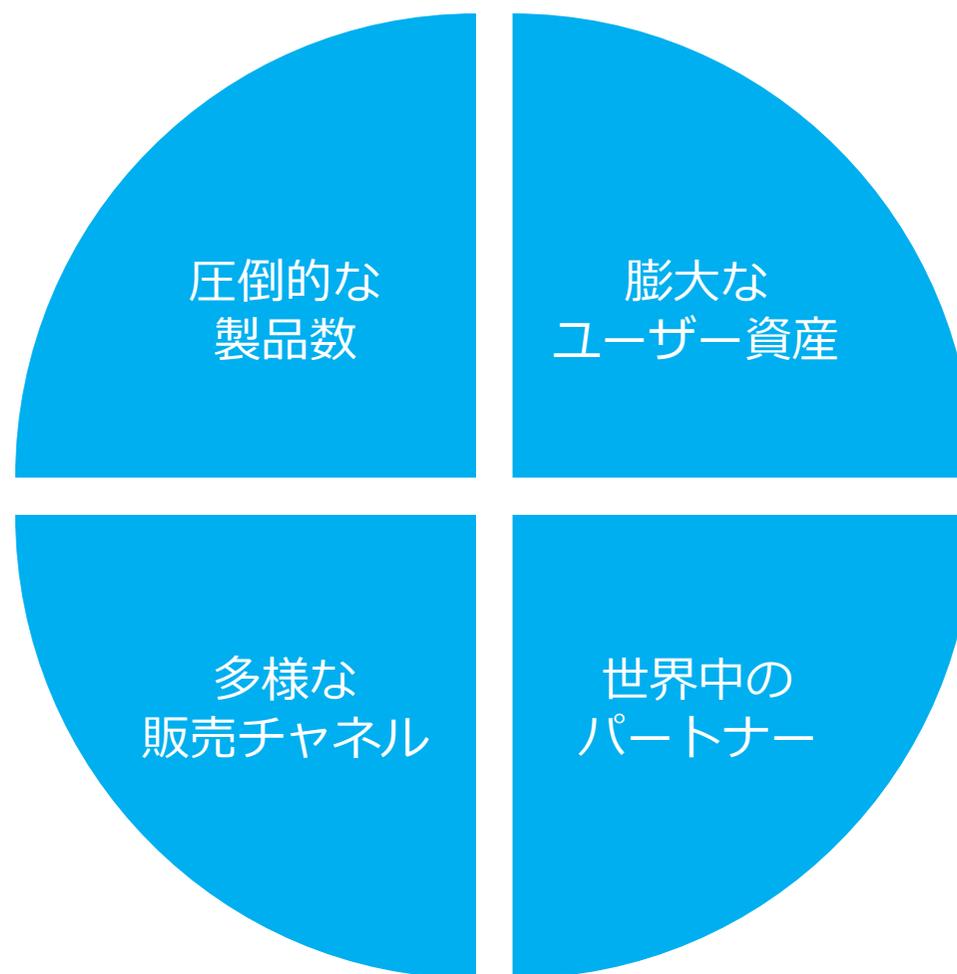
更新料ZERO

セキュリティソフトの
更新料を無料にし、
シェア・売上を大幅拡大

2013年～

使い放題

- ・ キャリアフリーの使い放題
サービス
- ・ 月額継続課金により、
安定的な収入モデルへ



製品・ユーザー・チャネル・パートナーの4つの強みを持つ
→業界・市場の変化に対応し、継続した成長を実現

ソースネクストの強み - 圧倒的な製品数

パソコンソフト：599タイトル ※アップグレード版等含む

セキュリティソフト



はがき作成ソフト



いきなりPDFシリーズ



その他



Androidアプリ



圧倒的な
製品数

多様な
販売チャネル

毎年多くの新製品を発売

- 家電量販店／他社ECチャネル
⇒国内ソフトウェアベンダーとしては珍しい
全国の主要家電量販店と直接取引を実施
- キャリア
⇒国内主要キャリア、MVNO各社が提供する
サービスにスマートフォンアプリを提供
- 自社eSHOP



- 自社プラットフォーム



アプリ
超ホーダイ

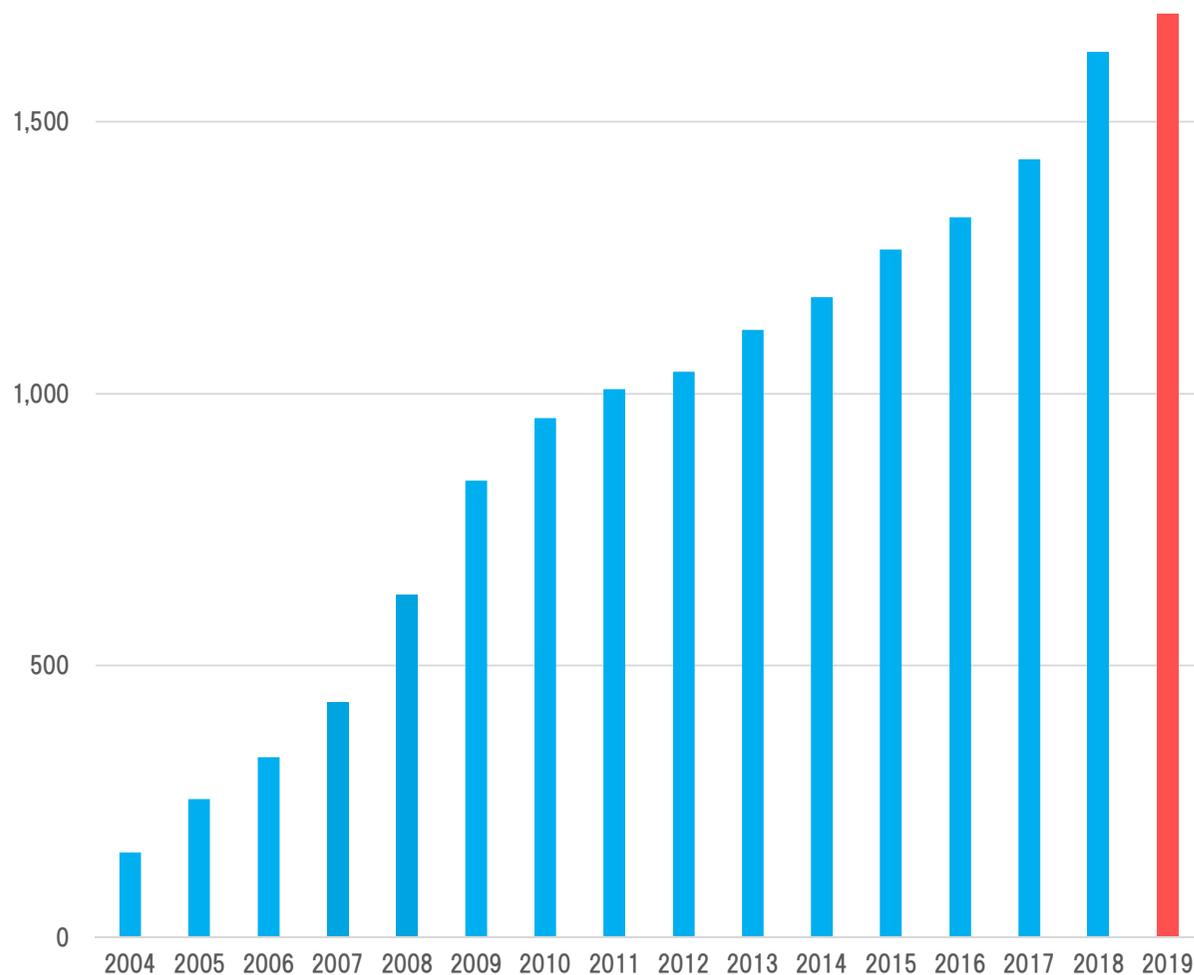


超ホーダイ[®]
Business

従来の家電量販店・自社eSHOPに加え
キャリアが大きな収益源に

圧倒的な
製品数

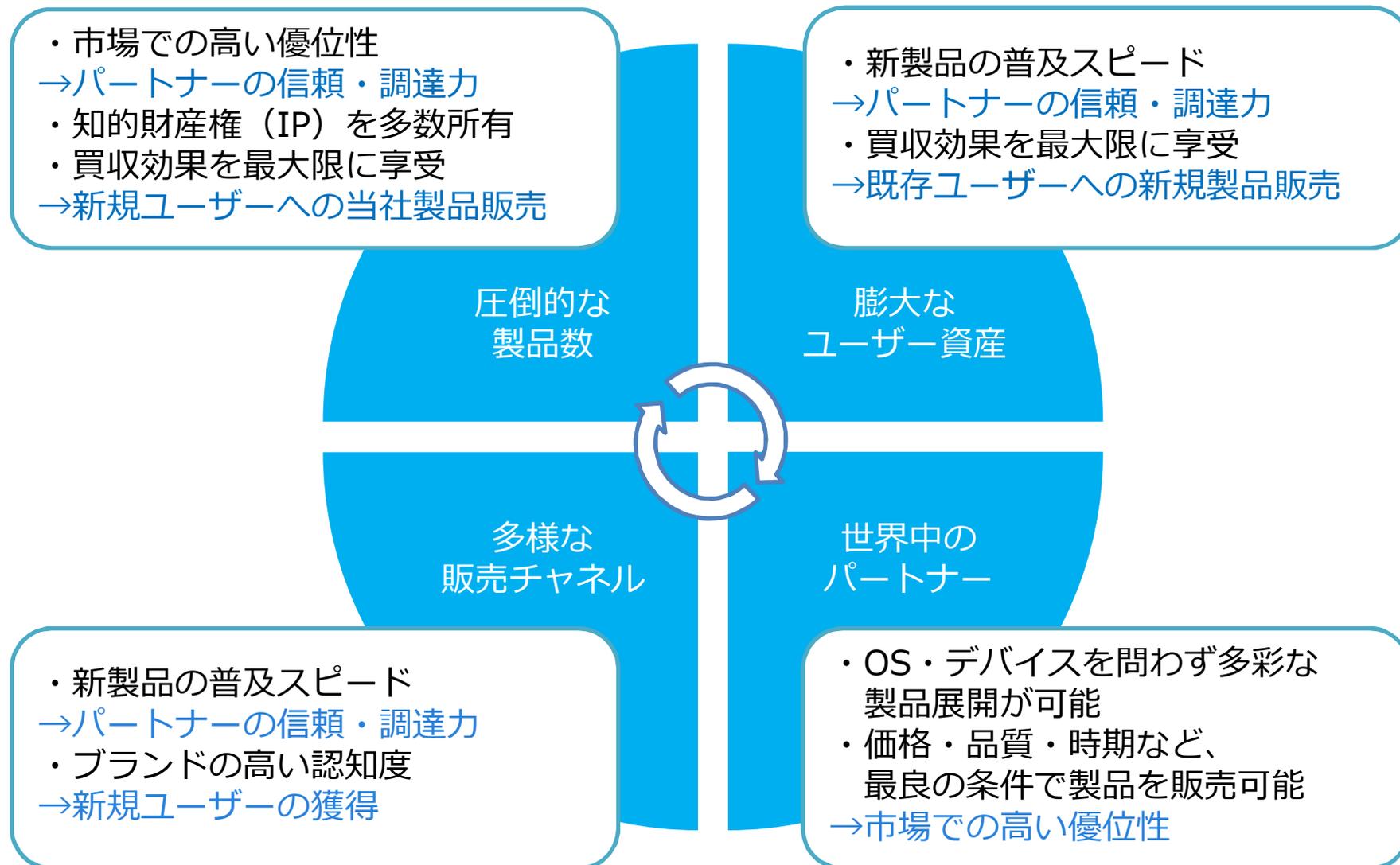
多様な
販売チャネル



累計登録者数は1700万人を突破

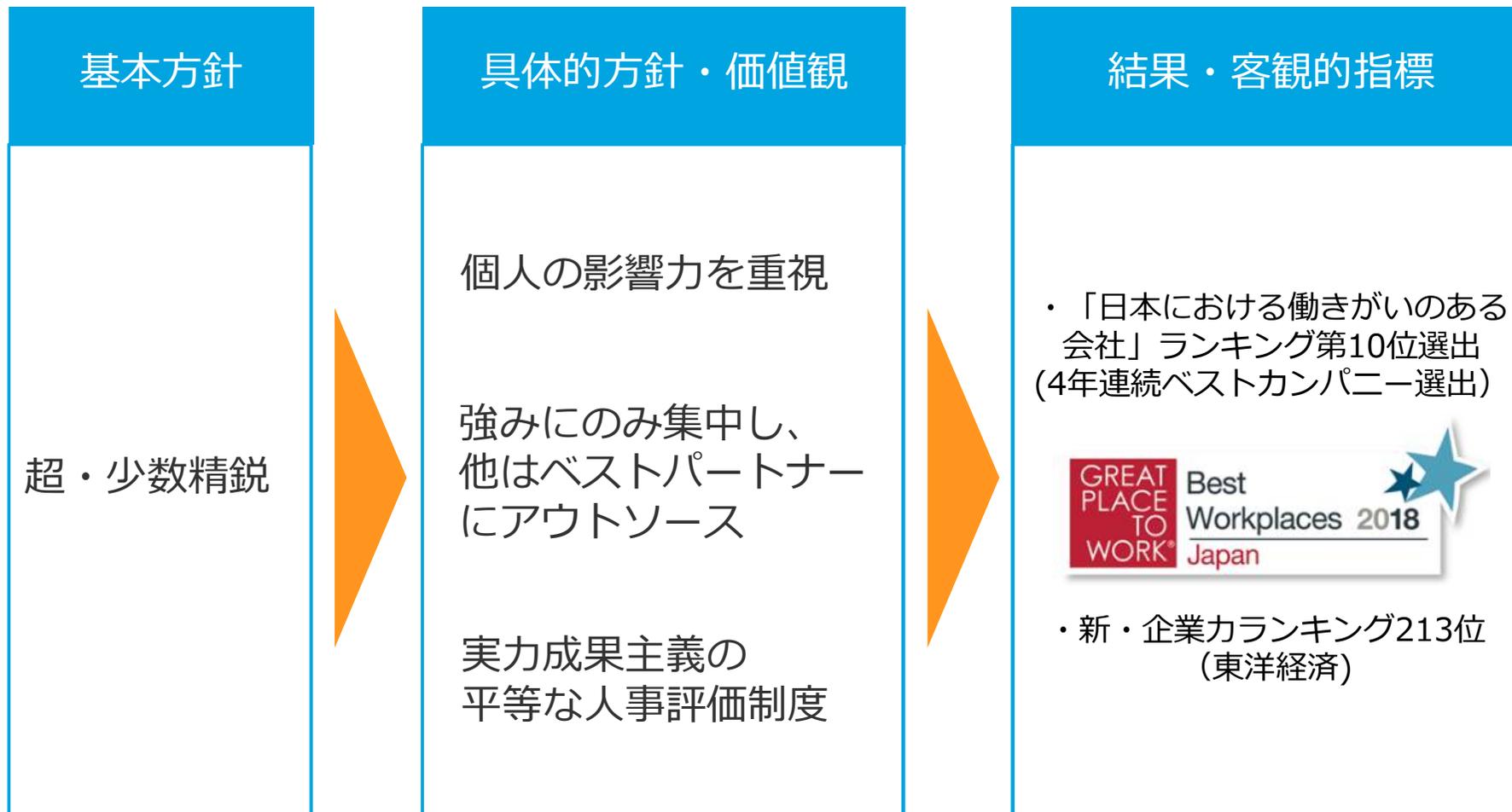


2012年に米国シリコンバレーに海外子会社を設立
世界各国の優れた製品やサービスを日本へ



4つの強みが連動し、さらに大きな強みに

「超・少数精鋭」が他社との差別化となっている





本資料のいかなる情報も、弊社株式の購入や売却などを勧誘するものではありません。
また、本資料に記載された意見や予測等は、資料作成時点での弊社の判断であり、その情報の正確性を保証するものではなく、今後、予告なしに変更することがあります。万が一この情報に基づいて被ったいかなる損害についても、弊社および情報提供者は一切責任を負いませんので、ご了承ください。 Copyright©2019 SOURCENEXT CORPORATION All rights reserved.