



2019年3月期 決算説明資料

2019年5月16日(木)

ソースネクスト株式会社

1. ハイライト

2. 決算概要TOPICS

3. 業績予想

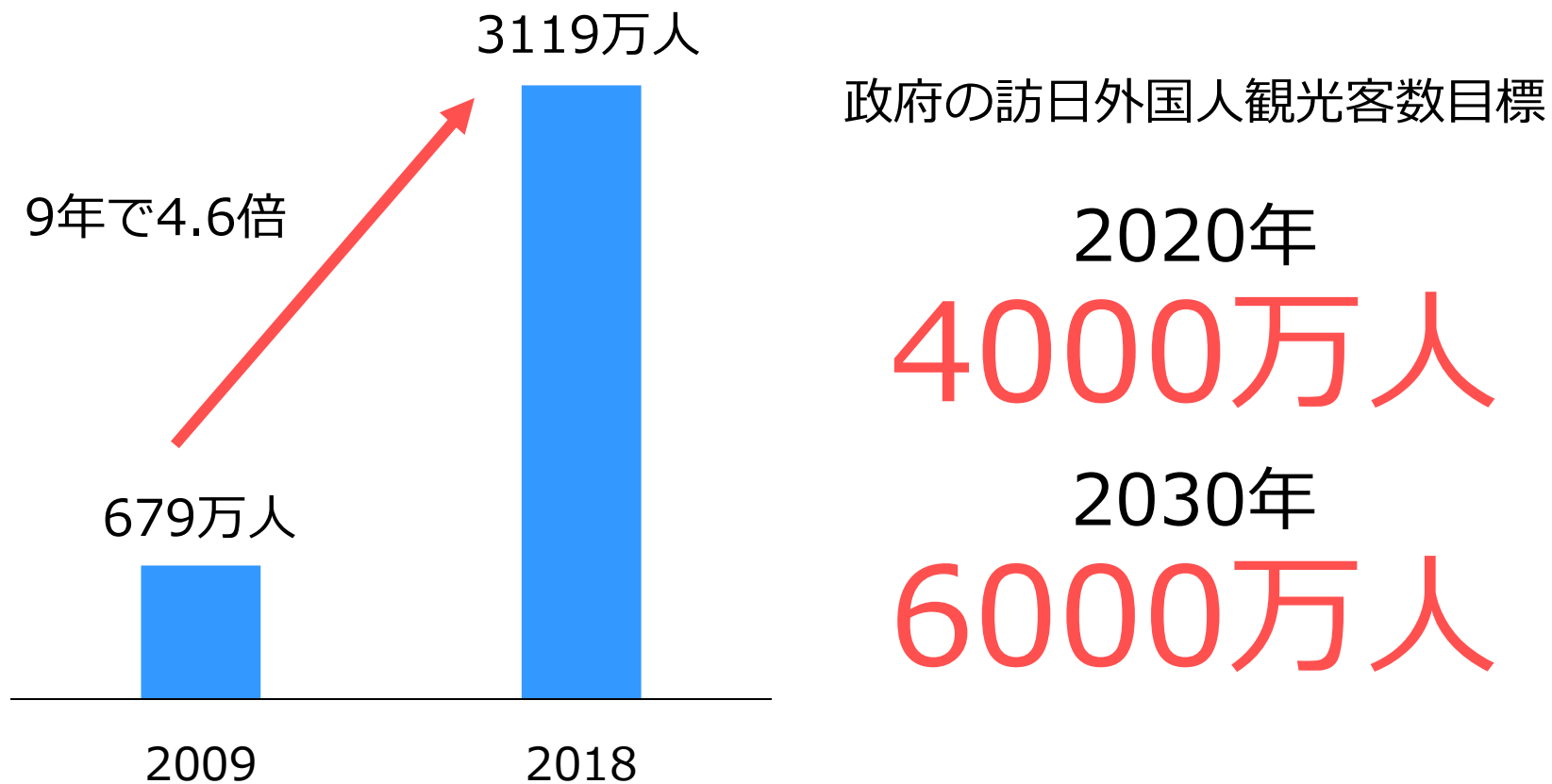
4. 補足資料

<p>総括</p>	<ul style="list-style-type: none"> ・ 前年比：売上 +54.9% 経常利益 -28.1% 純利益 -51.2% ・ 3年後の売上・利益を最大化するための投資フェーズ
<p>売上</p>	<ul style="list-style-type: none"> ・ AI通訳機「POCKETALK」が好調に推移し売上を牽引 ・ 従来にないユーザー層への認知度拡大のためテレビショッピングでの露出を拡大。多くの消費者に受け入れられ順調に売上を拡大 ・ 交通機関や全国の自治体・観光協会などの法人、企業へも積極的に販路を拡大、下期には米国や欧州での販売を開始
<p>費用</p>	<ul style="list-style-type: none"> ・ 「POCKETALK」ブランドの確立と認知度向上のための先行投資として電車・タクシー等の交通広告やTVCM、テレビショッピングを始めとする広告枠を拡大するなど、広告宣伝費を積極的に投入 ・ 全国の家電量販店等での什器・試用機設置などの展開強化のための販売促進費、ポケットーク出荷台数増加に伴う委託倉庫作業員の増加、企画開発および営業人員増加に伴う人件費などが増加
<p>TOPIC</p>	<ul style="list-style-type: none"> ・ 「POCKETALK」シリーズの累計出荷台数が30万台を突破 ・ 日本経済新聞社の「2018年日経優秀製品サービス賞 最優秀賞」、一般社団法人ジェネリック家電推進委員会公認の「ジェネリック家電製品大賞」の「ユニーク家電部門賞」を受賞



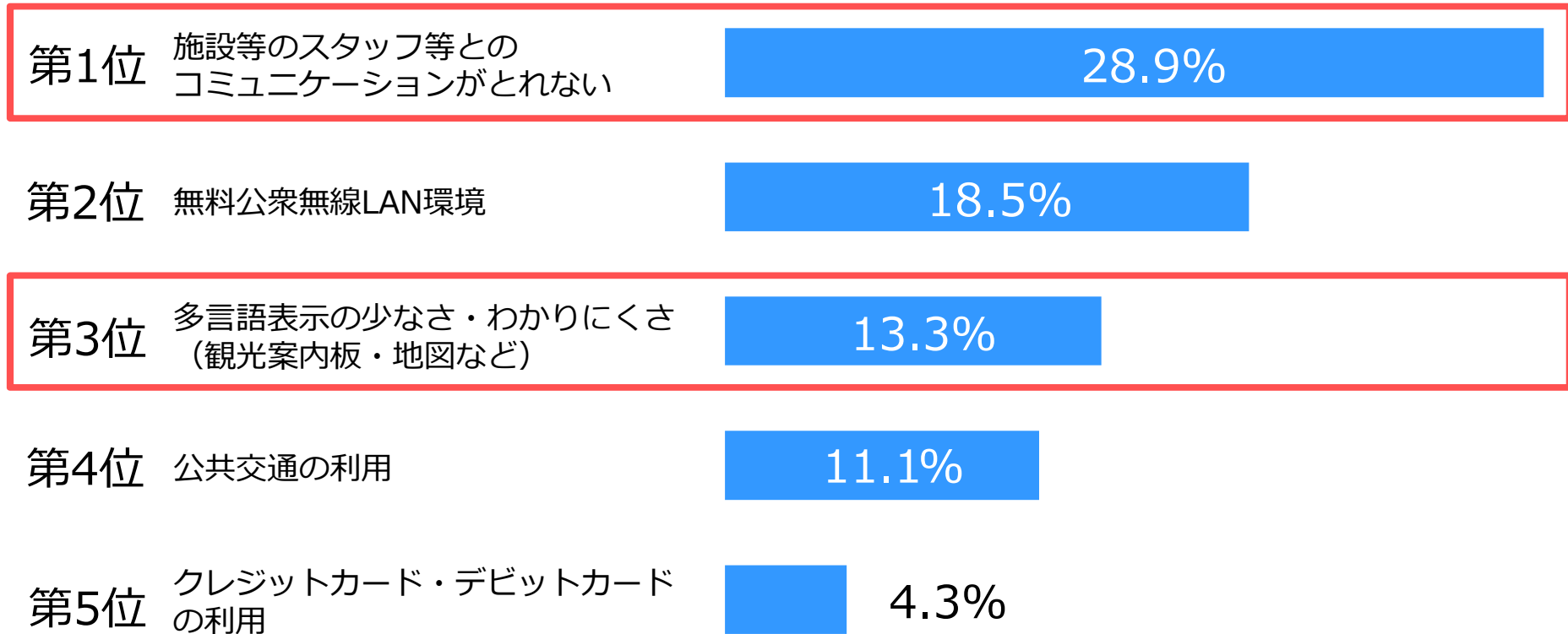
POCKETALK[®] W

訪日外客数推移



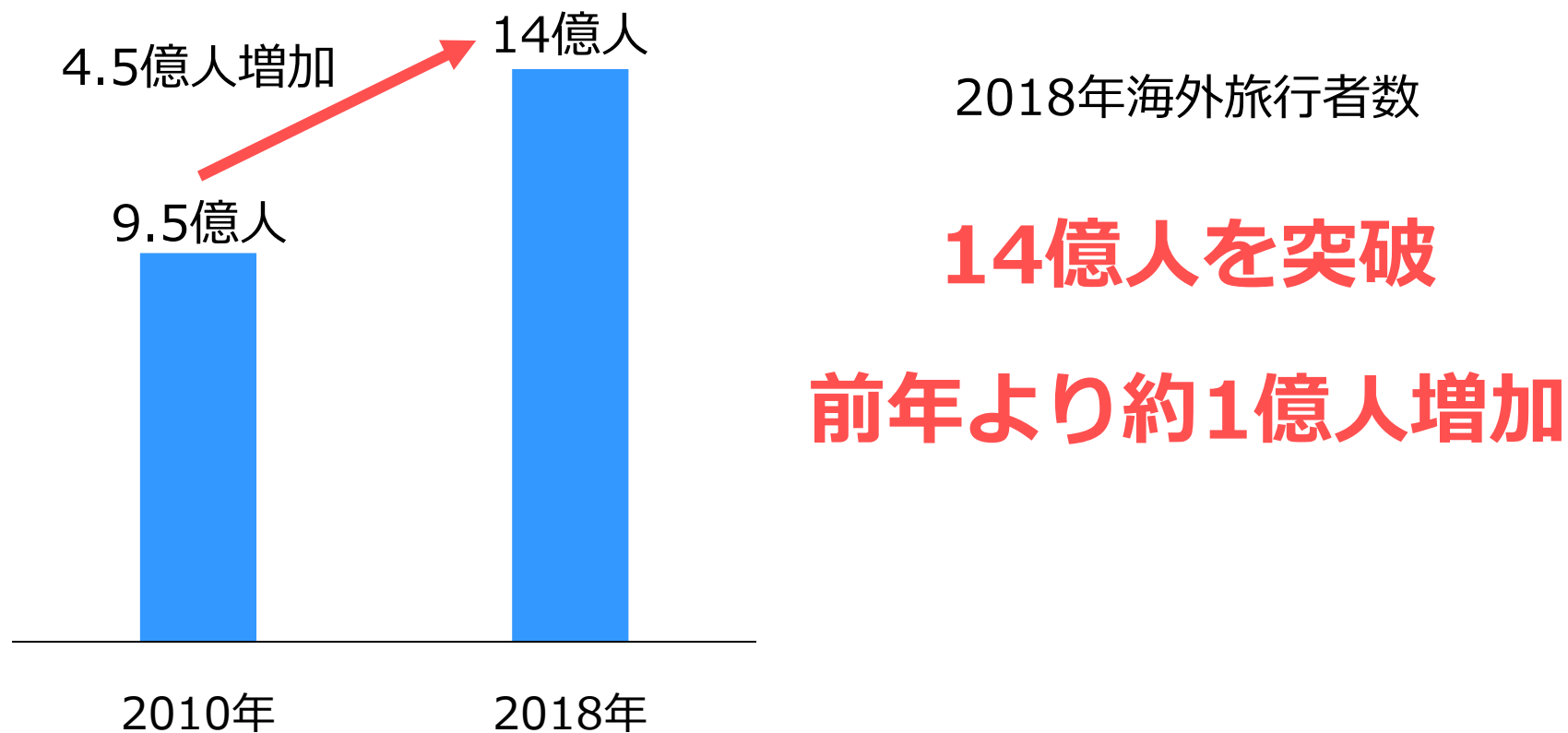
訪日外国人観光客は今後ますます増加する見込

訪日外国人が旅行中に困ったこと



日本国内での言語の壁は大きい

世界の海外旅行者数

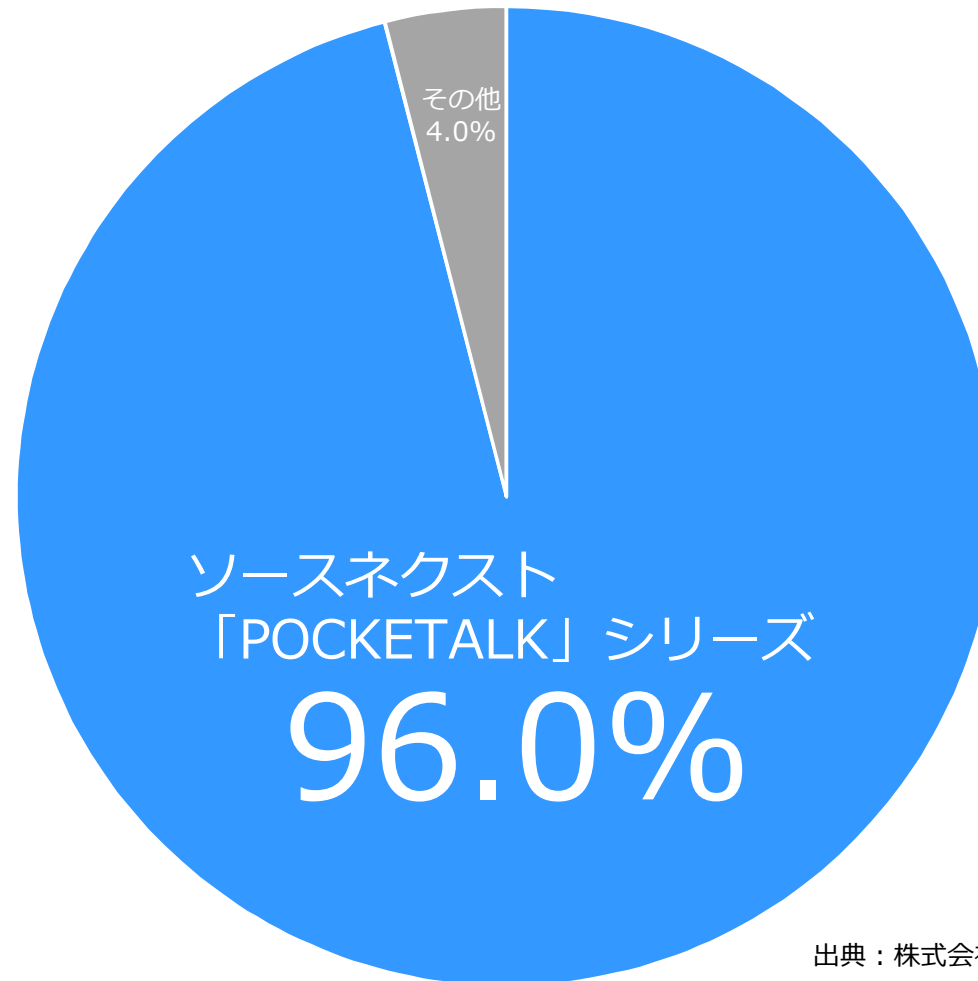


世界中で海外旅行者数は増加

出荷台数

2019年4月23日時点
「POCKETALK」シリーズ累計出荷台数
40万台を突破

市場シェア (2019年4月)



出典：株式会社BCN

お客様の声

<旅行>

海外旅行に行くために購入しました。反応が早く、かなり正確に翻訳出来て、専属の通訳が隣にいます。英語だけでなく地元の言葉も通じるのが嬉しいです。地元の人もびっくりで喜んでいました。（大阪府／宮川 浩さん）

<インバウンド>

中国からの知人が来日し、家に宿泊しました。その時に、相互のスムーズなコミュニケーションに役立ち、交流をより深めることができました。良かったです。（山梨県／三木 秀さん）

<ビジネス>

急遽タイ出張になり購入させていただきました。空港到着してから待ち合わせ場所への道を聞くのに大活躍。日本語表示で話す内容が確認できるので安心して使えました。これは優れものです。（久保 勝稔さん）

<学習>

英会話の学習に使っています。スピーキングもヒアリングも手軽に口と耳とで練習でき、これまでできにくかった音声言語の習得に役立っています。（津山 勝義さん）

第三者評価



2018年日経優秀製品・サービス賞
最優秀賞 日本経済新聞賞 受賞



日経トレンドイ
「2018年ヒット商品ベスト30」に選出

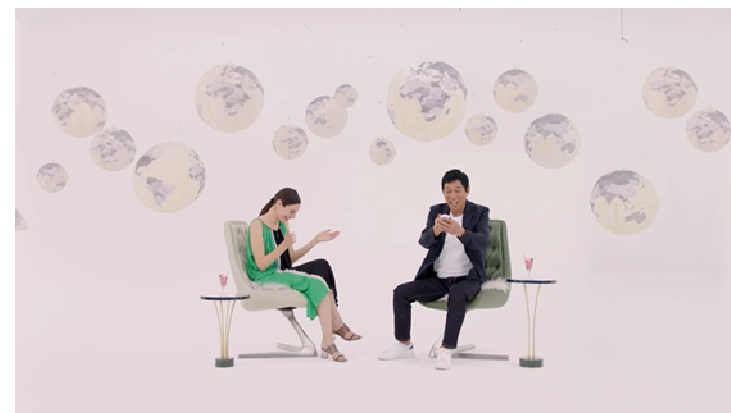


「IFA 2018」
Innovation Award ShowStoppers
モバイルコンピューティング部門 受賞

さまざまな賞を受賞

プロモーション

1. TOPIC (POCKETALK)



1. TOPIC (POCKETALK)



1. TOPIC (POCKETALK)



1. TOPIC (POCKETALK)



1. TOPIC (POCKETALK)



店頭展開

1. TOPIC (POCKETALK)



1. TOPIC (POCKETALK)



1. TOPIC (POCKETALK)



導入事例

1. TOPIC (POCKETALK)



株式会社ジンス

1. TOPIC (POCKETALK)



1. TOPIC (POCKETALK)



TOWER RECORDS

1. TOPIC (POCKETALK)



株式会社バンダイナムコアミューズメント

1. TOPIC (POCKETALK)



 築地・波除神社

1. TOPIC (POCKETALK)



学習機能の強化

POCKETALK Link



POCKETALK Link



- **リスニング**
タッチするだけで音声を再生
- **発音練習**
ロゼッタストーンが発音判定機能を搭載
- **辞書（英和）機能**
表示文章内の単語にタッチするだけで辞書を表示
- **対応言語**
ロゼッタストーンがカバーする24言語のうち13言語に対応

ポケットークの翻訳履歴がレッスン教材に

他社サービスとの連携

「POCKETALK」 SDK Japan Taxiの車載タブレットに採用

1. TOPIC (POCKETALK)



※利用イメージ

販路の拡大



テレビショッピングでも好評

POCKETALKの販路

家電量販店

eSHOP

BtoB



テレビショッピング

・ 自社提供

・ 他社提供

-ジャパネットたかた

-QVC

など



**欧州の拠点としてオランダに現地法人を設立し
パートナーシップ、販売網を構築中**

シュピゲン社のOEM製品として 韓国で提供する事業提携を開始

1. ハイライト










2. 決算概要TOPICS

3. 業績予想

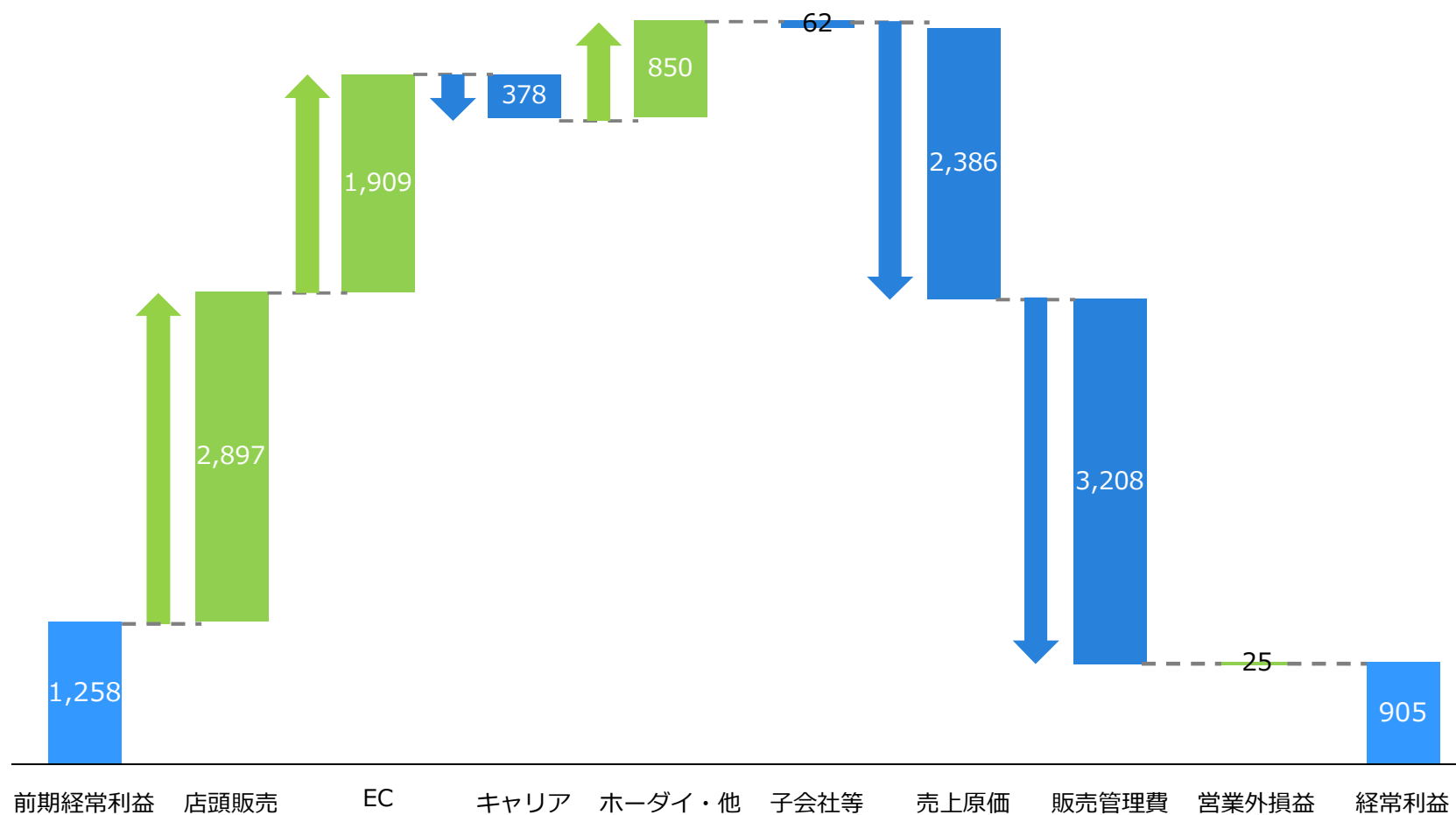
4. 補足資料

前年比で大幅増収

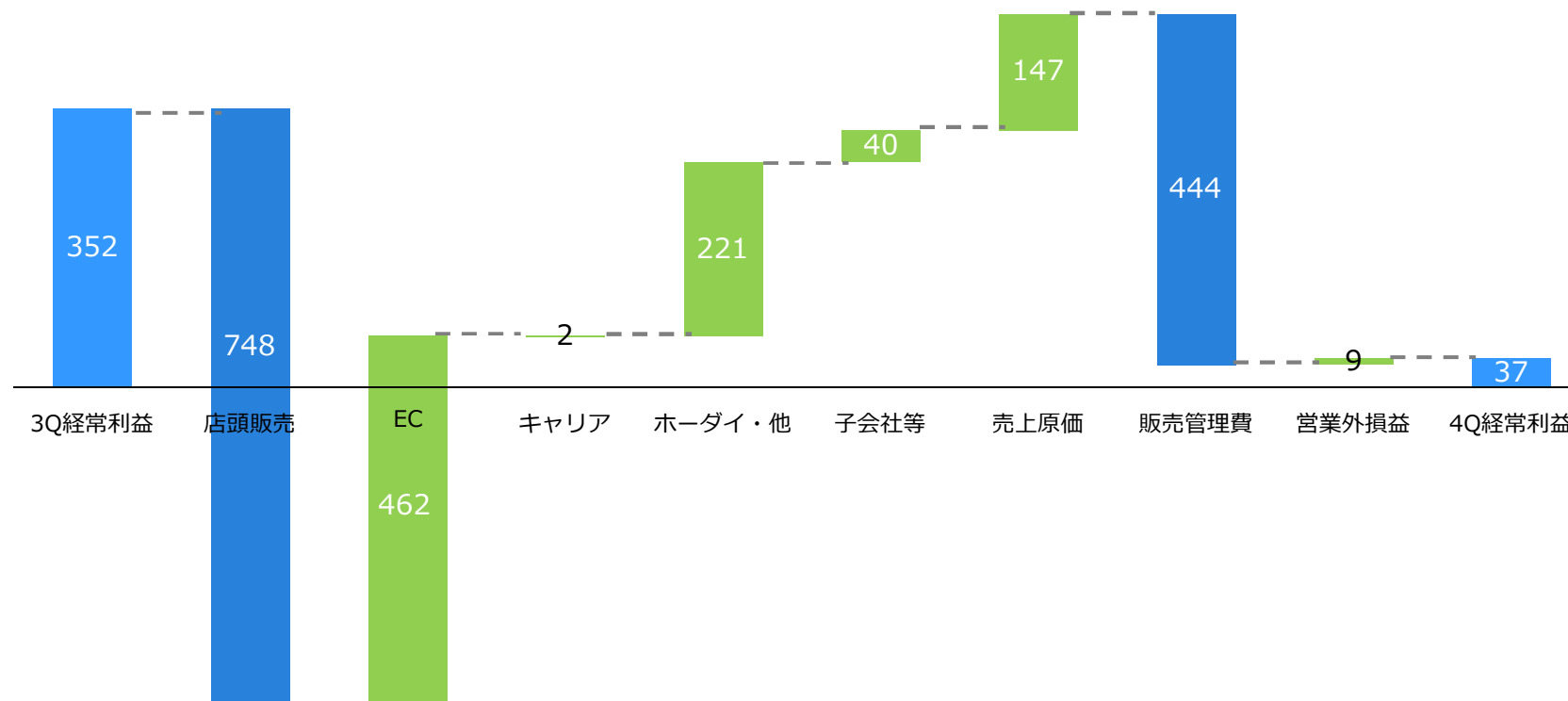
(単位：百万円)

	2018年3月期	2019年3月期	前年比	
売上	9,494	14,710	+54.9%	
売上原価	3,143	5,529	+75.9%	
売上総利益	6,351	9,182	+44.6%	
販売費及び一般管理費	5,113	8,322	+62.8%	
営業利益	1,237	859	-30.5%	
営業利益率	13.0%	5.8%	-7.2%	
経常利益	1,258	905	-28.1%	
経常利益率	13.3%	6.2%	-7.1%	
当期純利益	1,261	615	-51.2%	

店頭・ECともに大幅売上増

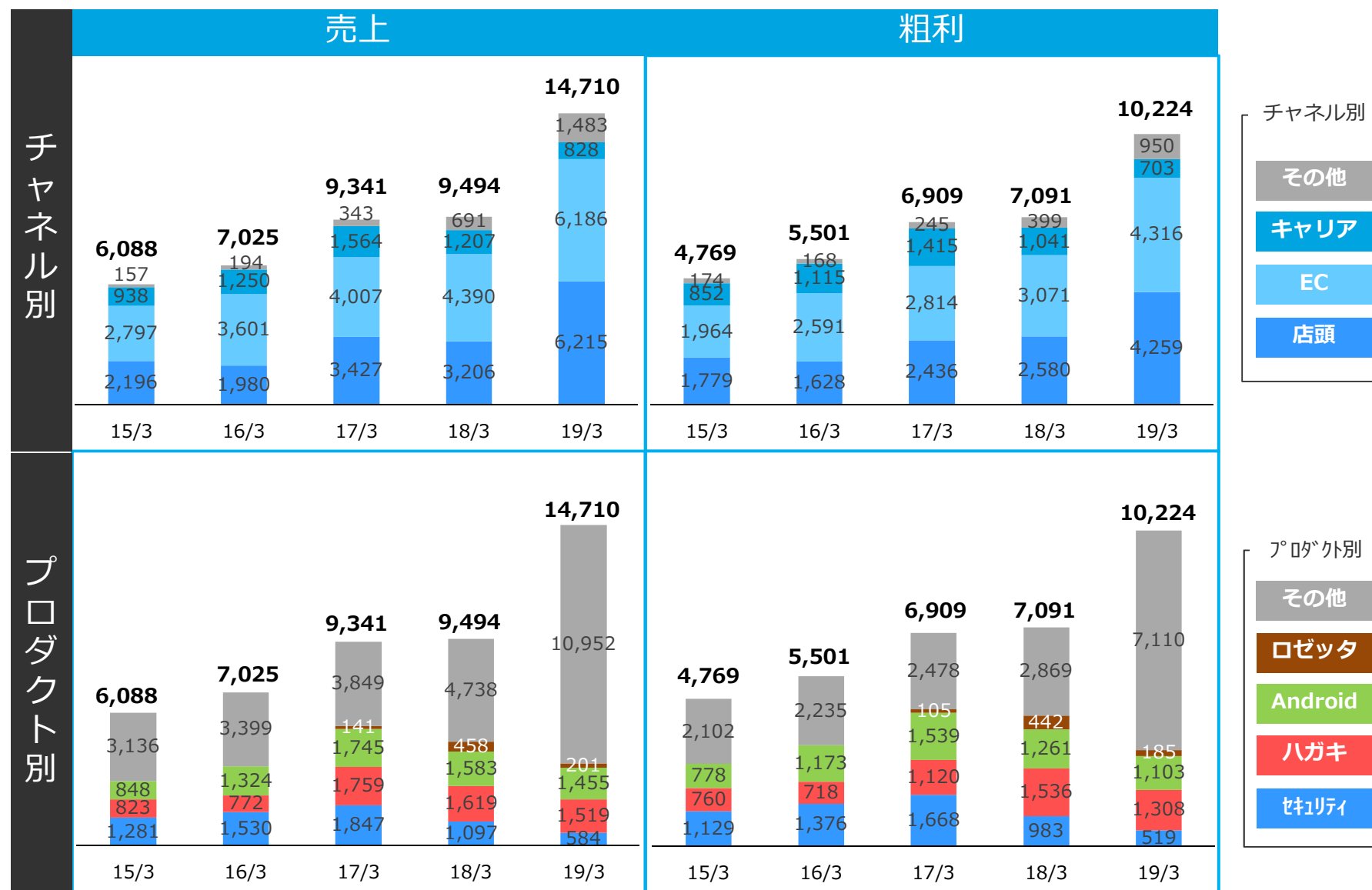


引き続き投資フェーズとして広告宣伝費を積極投入



2-3.売上・粗利推移(年次)

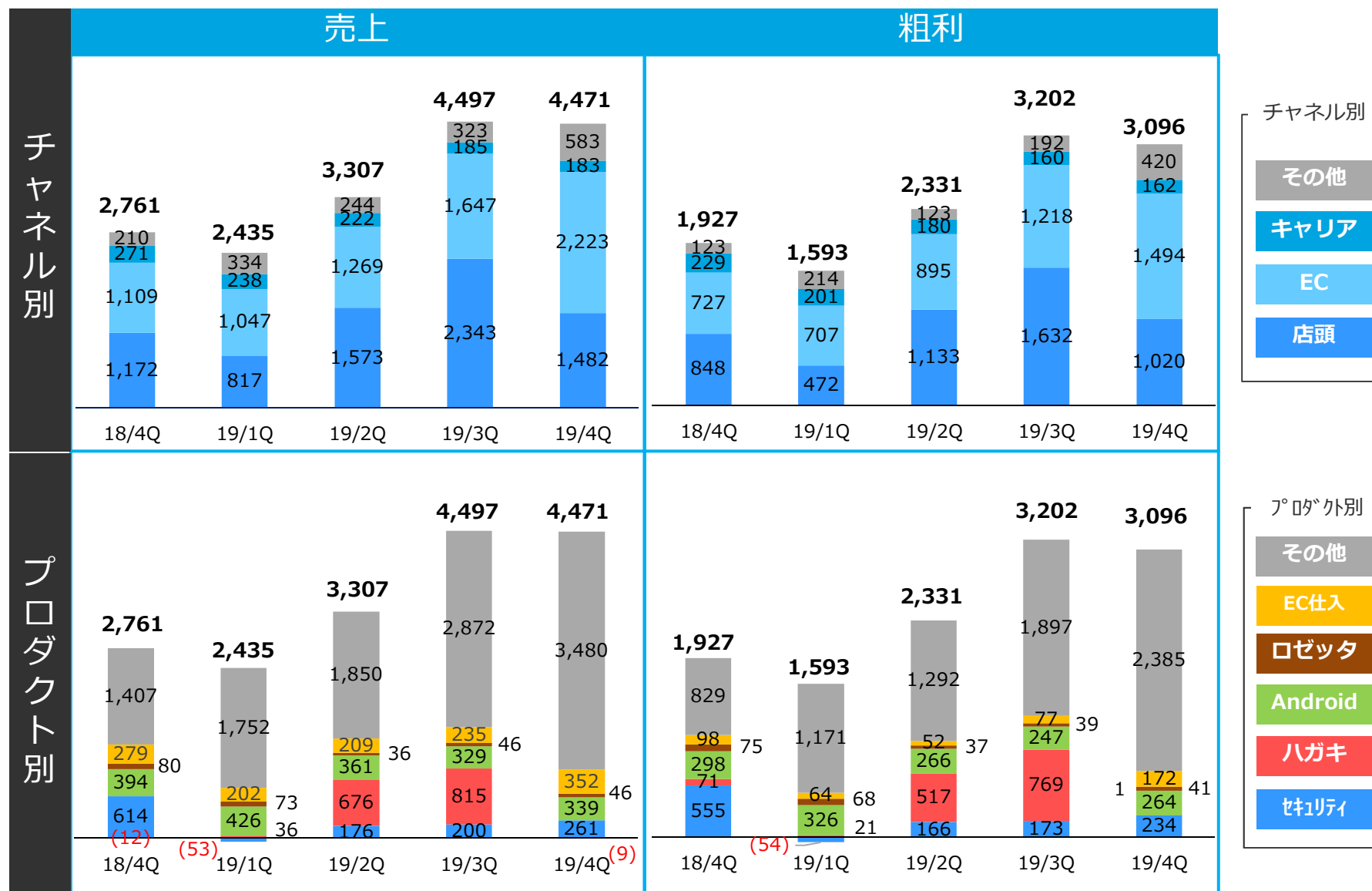
(単位：百万円)



※粗利は各製品・チャンネルに直課できない開発費等の共通費を除いており、売上総利益とは一致しません

2-3.売上・粗利推移(四半期)









(単位：百万円)



※粗利は各製品・チャネルに直課できない開発費等の共通費を除いており、売上総利益とは一致しません

エクイティファイナンスにより純資産が大幅増

(単位：百万円)

	2018年3月期末	2019年3月期末	前期比	
流動資産	6,119	13,084	+113.8%	
うち現金及び預金	1,906	7,562	+296.7%	
固定資産	4,130	4,314	+4.4%	
総資産	10,250	17,398	+69.7%	
流動負債	2,249	4,087	+81.7%	
固定負債	1,496	1,388	-7.2%	
純資産	6,504	11,923	+83.3%	
自己資本比率	62.7%	68.0%	+5.3Pt	

1. ハイライト








2. 決算概要TOPICS

3. 業績予想

4. 補足資料

売上200億円、経常利益16億円

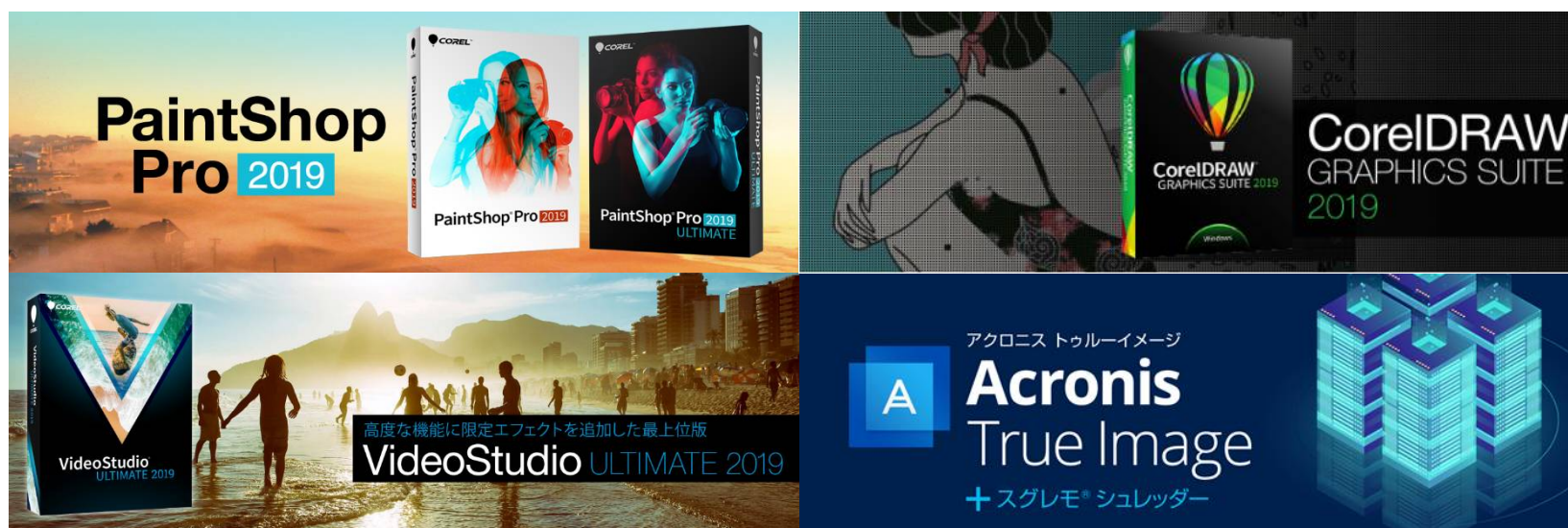
(単位：百万円)

	2019年3月期	2020年3月期	前年同期比	
売上	14,711	20,021	+36.1%	
売上原価	5,529	8,473	+53.2%	
売上総利益	9,182	11,547	+25.8%	
販売費及び一般管理費	8,322	9,942	+19.5%	
営業利益	859	1,605	+86.7%	
経常利益	905	1,601	+76.8%	
当期純利益	615	1,120	+82.0%	
年間配当金(配当性向)	0.68円 (15.0%)	1.23円 (15.0%)	-	

POCKETALK	<ul style="list-style-type: none">・ 自社オンラインショップでの販売強化・ 日本全国の家電量販店での販売強化・ インバウンド需要に対応した、宿泊施設や観光施設などの運営事業者向けのレンタルサービス提供の推進・ テレビCMやインターネットを中心としたプロモーションの実施・ 海外への販路拡大・ 次世代機の企画・開発・販売
その他製品	<ul style="list-style-type: none">・ 世界中の高品質で便利なコンテンツの積極的な取得・ AIを駆使したIoT製品を始めとする独自機能を持つ新製品の開発
費用	<ul style="list-style-type: none">・ 「POCKETALK」のテレビCMやインターネットを中心としたプロモーションへの積極的な広告宣伝費の投下・ 営業活動に影響を及ぼさない範囲での効率的な削減・ 将来の収益拡大や費用削減に向けたシステム投資



大切なものすべてを、この中に



海外の大型タイトルの販売権獲得を推進



超ホーダイ®



アプリ
超ホーダイ



スマート留守電

サブスクリプションモデルが順調に成長

POCKETALK

今後の展開

ますます拡大する 国内インバウンド需要に対応



3-3.重要施策 POCKETALK









あらゆるインフラで
当たり前に使われている状態に

海外展開

2019年中に 世界20カ国以上で展開

2020年末までの販売目標

50万台→100万台

IoT製品第1弾 「POCKETALK」

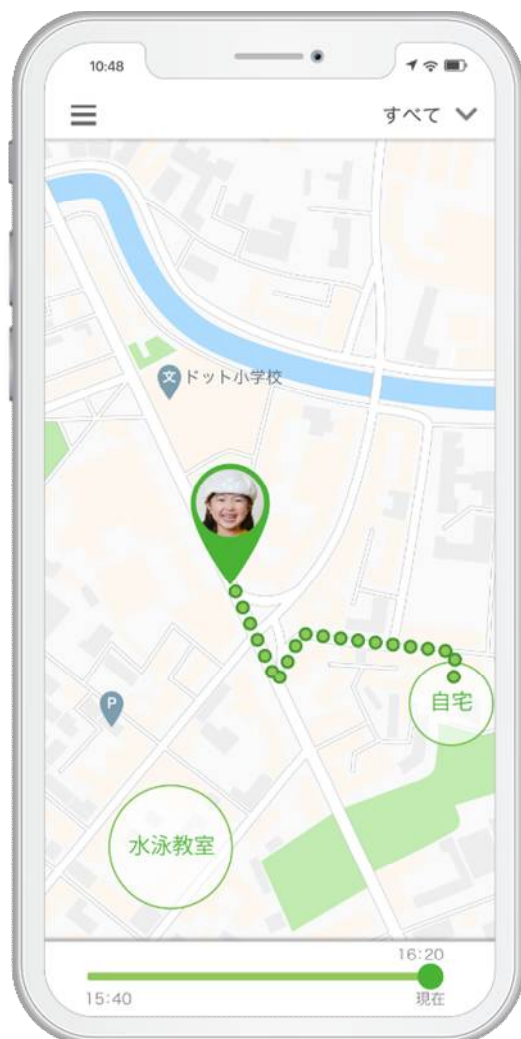
IoT製品の ラインアップを拡充

IoT製品第2弾

契約不要、世界で使えるGPS



FamilyDot 



**スマートフォンからいつでも
現在位置を地図で確認**



「知りたい」をお知らせ 便利な通知機能



エリア通知



乗り物通知



見守る人を 複数設定可能

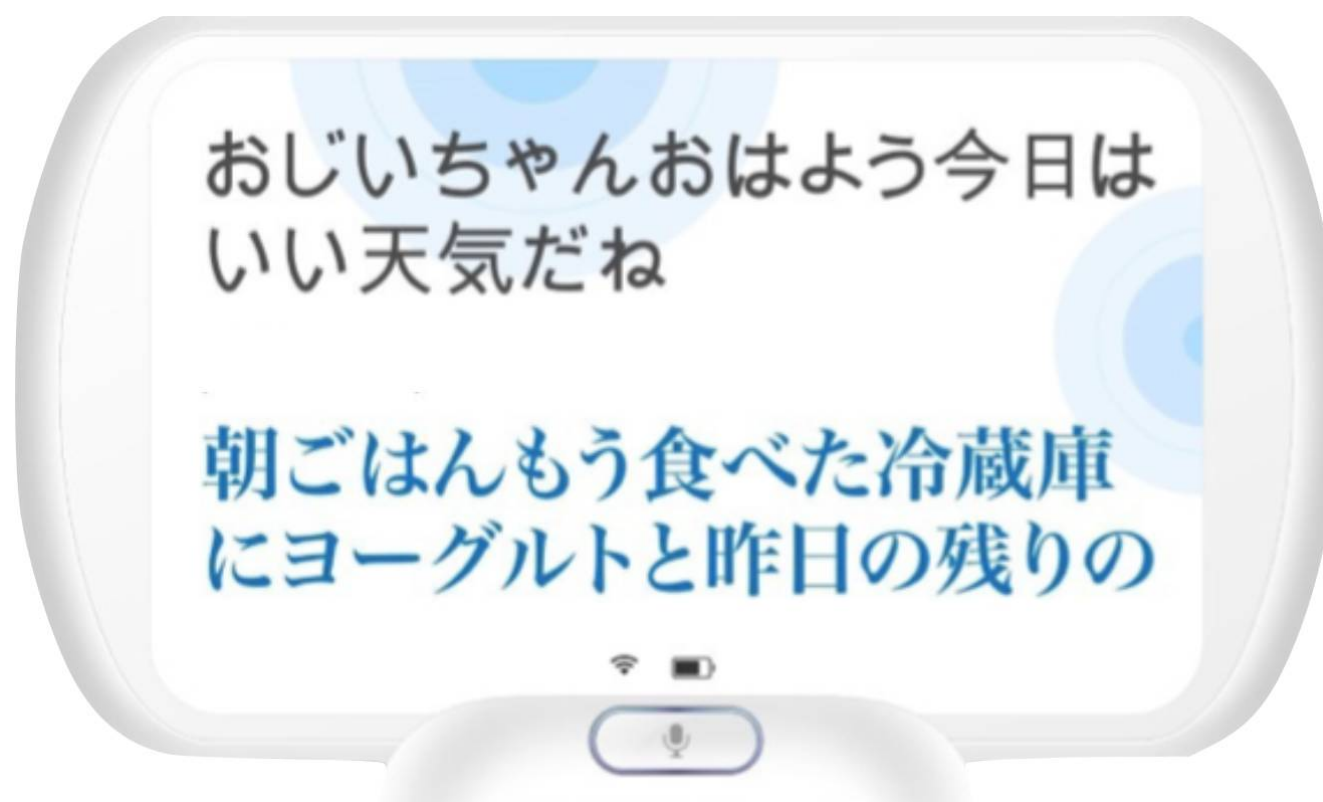


発売日：2019年7月下旬予定

価格：14,880円（税別）

年度内にIoT製品を続々発売

CatchVoice



会話をリアルタイムでテキスト表示

2019年度中にIoT製品を 5製品発売



世界中に
イノベーティブな製品を提供する
グローバルIoTメーカーへ

1. ハイライト

2. 決算概要TOPICS

3. 業績予想

4. 補足資料

市場のニーズを捉えた柔軟な価格戦略

2003年

1,980円

高価であったPCソフトの価格
を1,980円に統一し、
購入者層を大幅拡大

2006年

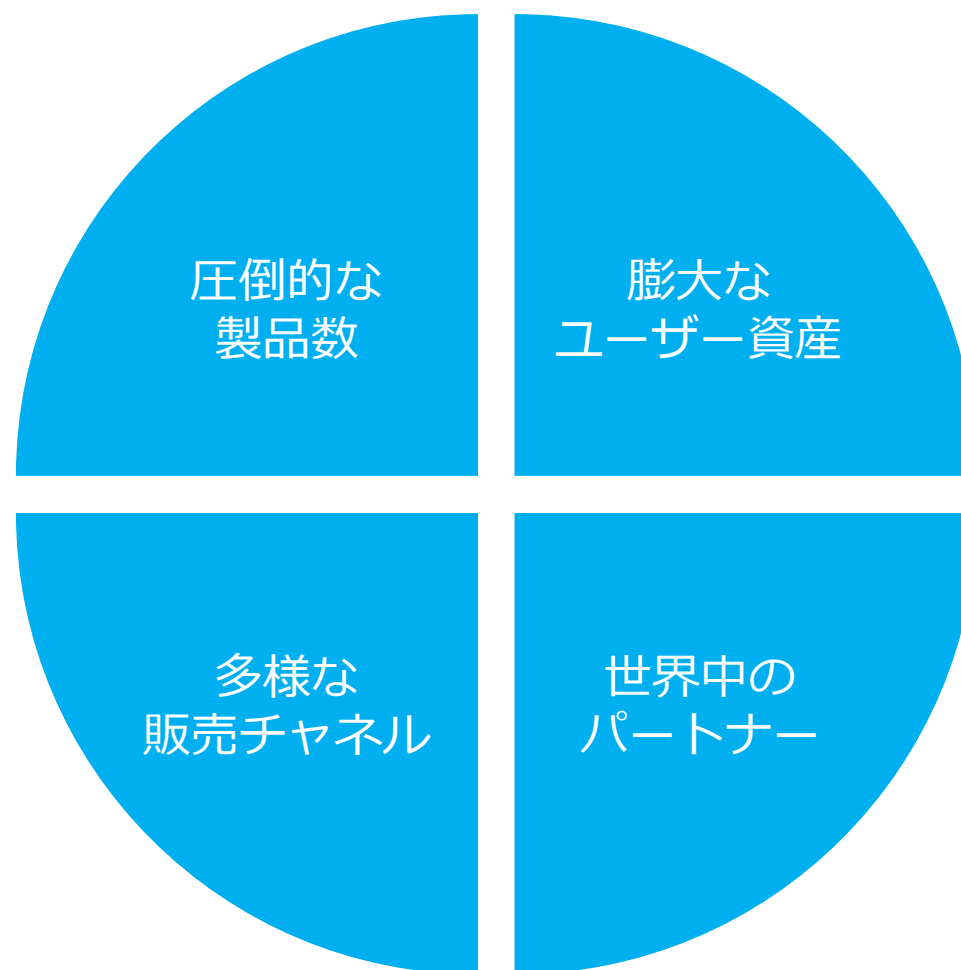
更新料ZERO

セキュリティソフトの
更新料を無料にし、
シェア・売上を大幅拡大

2013年～

使い放題

- ・ キャリアフリーの使い放題サービス
- ・ 月額継続課金により、安定的な収入モデルへ



製品・ユーザー・チャンネル・パートナーの4つの強みを持つ
→業界・市場の変化に対応し、継続した成長を実現

ソースネクストの強み - 圧倒的な製品数

パソコンソフト：648タイトル ※アップグレード版等含む
スマートフォン向けアプリ：310タイトル（2018年3月末時点）

セキュリティソフト



はがき作成ソフト



いきなりPDFシリーズ



その他



Androidアプリ



圧倒的な
製品数

多様な
販売チャネル

毎年多くの新製品を発売

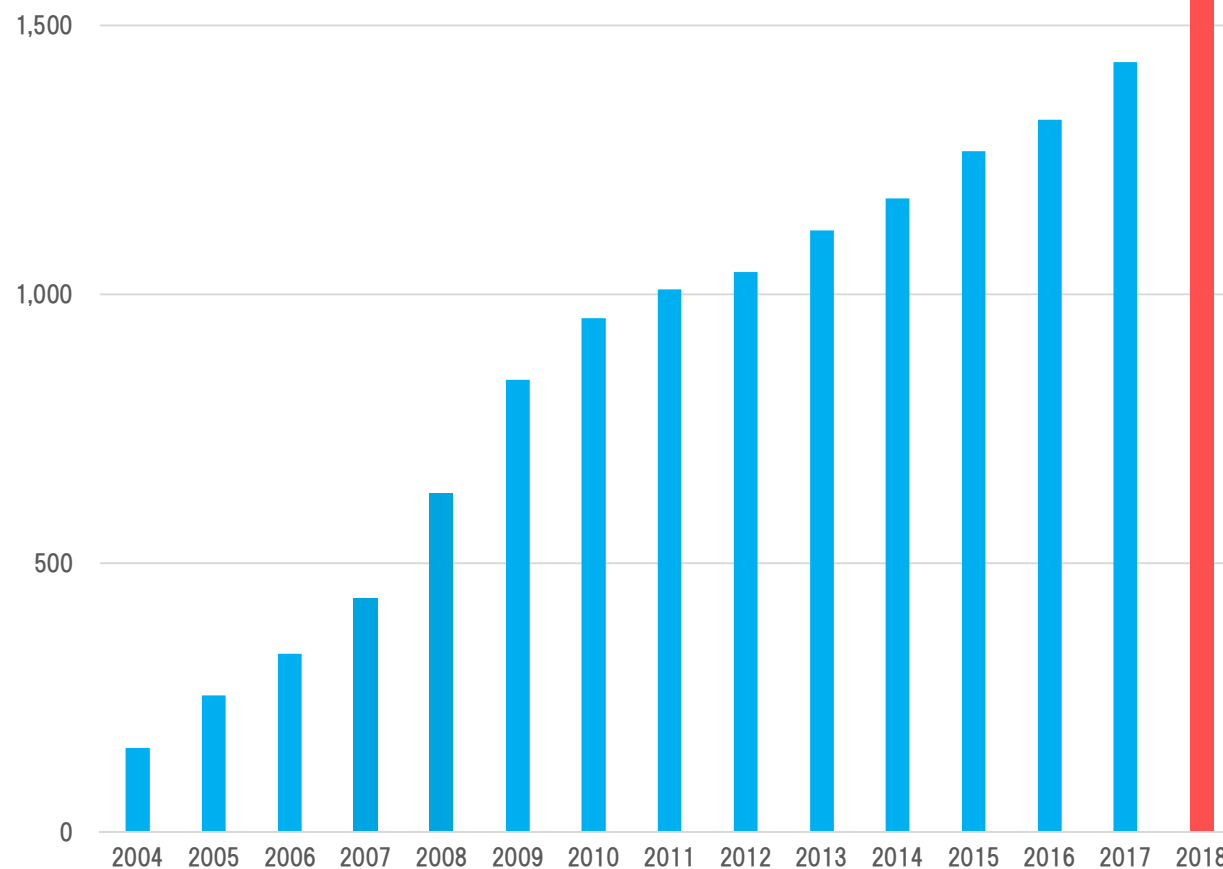
- 家電量販店／他社ECチャネル
⇒国内ソフトウェアベンダーとしては珍しい
全国の主要家電量販店と直接取引を実施
- キャリア
⇒国内主要キャリア、MVNO各社が提供する
サービスにスマートフォンアプリを提供
- 自社eSHOP



• 自社プラットフォーム



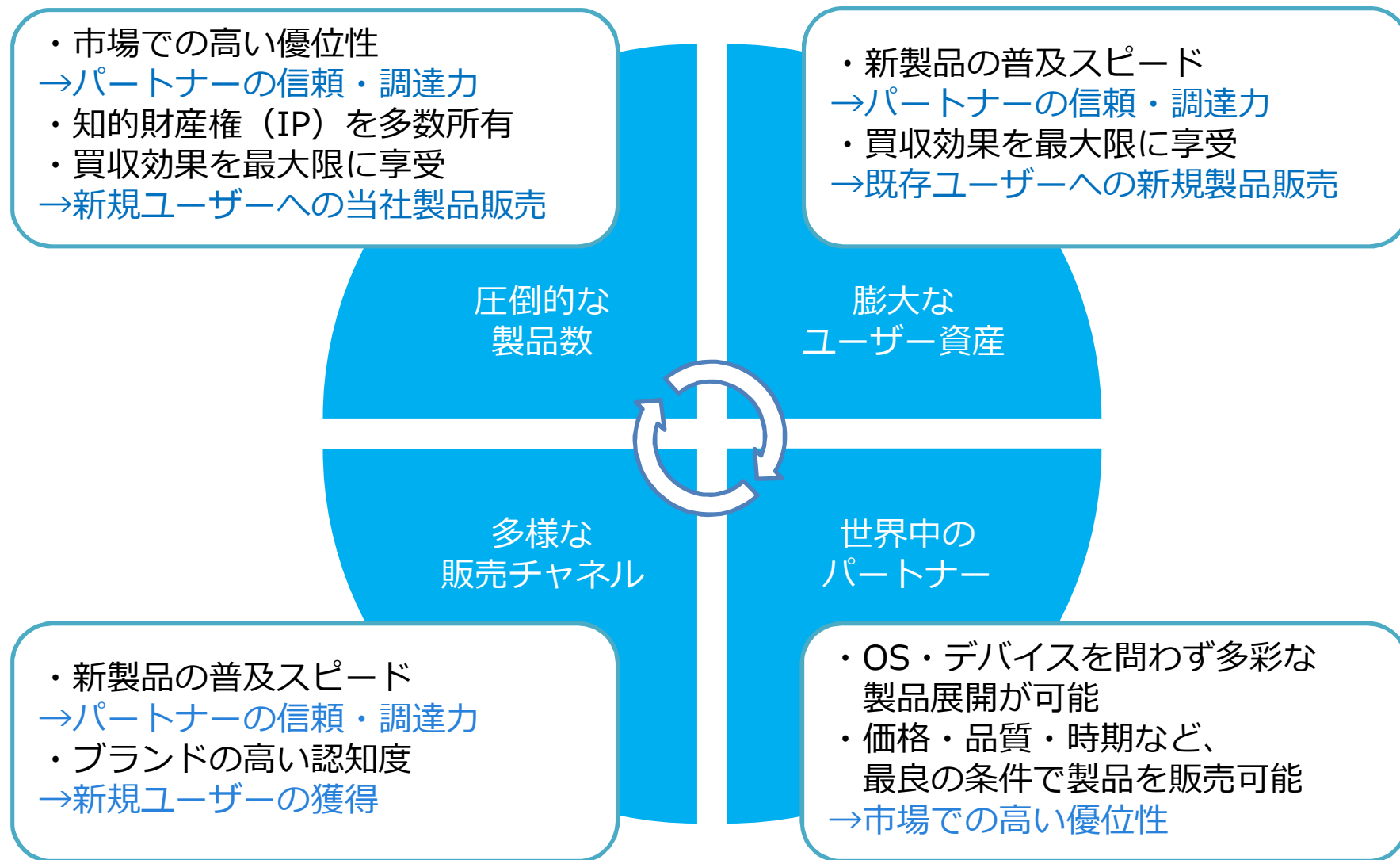
従来の家電量販店・自社eSHOPに加え
キャリアが大きな収益源に



累計登録者数は1,600万人を突破

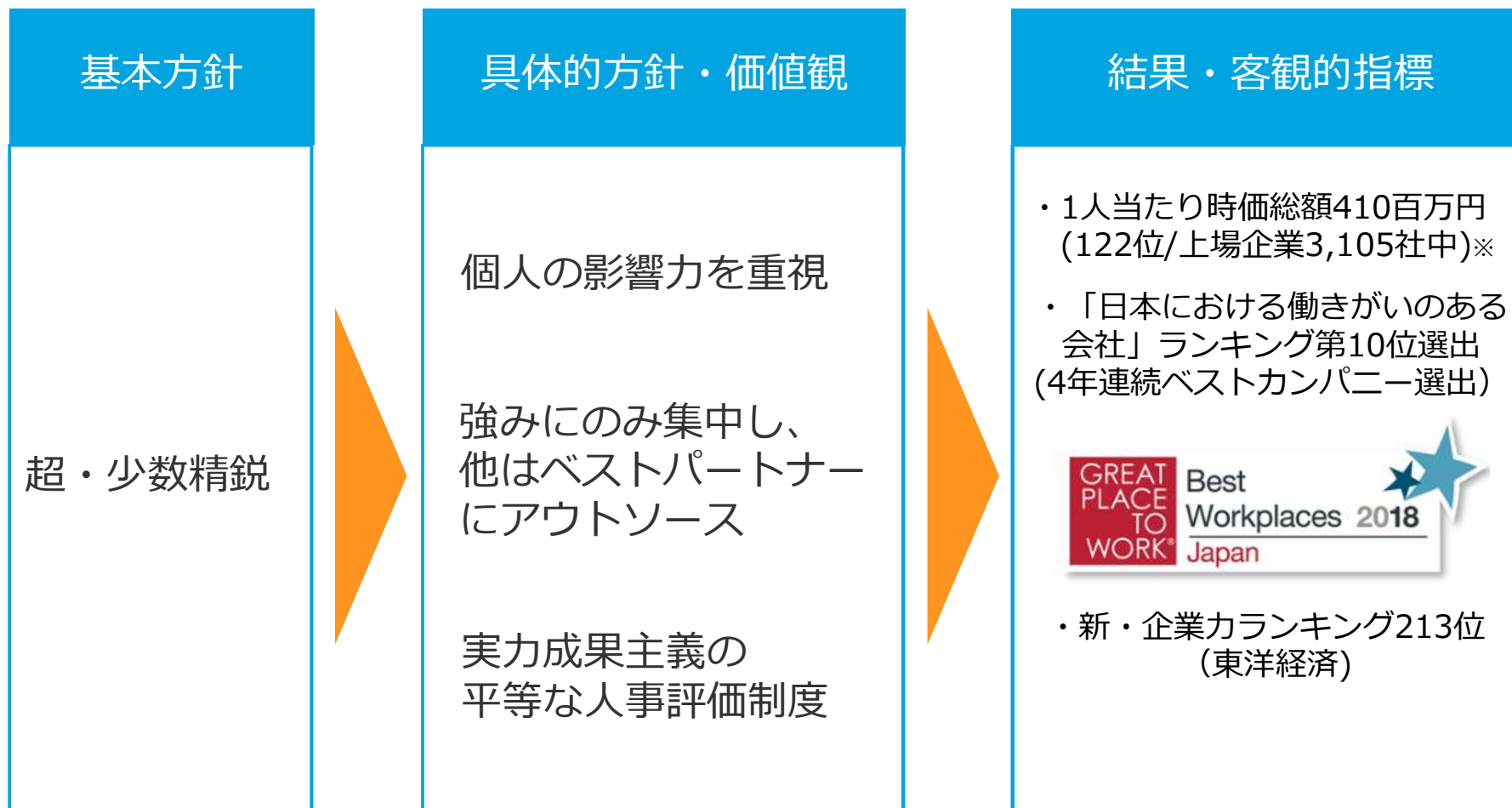


2012年に米国シリコンバレーに海外子会社を設立
世界各国の優れた製品やサービスを日本へ



4つの強みが連動し、さらに大きな強みに

「超・少数精鋭」が他社との差別化となっている



※3/2時点、当社調べ



本資料のいかなる情報も、弊社株式の購入や売却などを勧誘するものではありません。
また、本資料に記載された意見や予測等は、資料作成時点での弊社の判断であり、その情報の正確性を保証するものではなく、今後、予告なしに変更することがあります。万が一この情報に基づいて被ったいかなる損害についても、弊社および情報提供者は一切責任を負いませんので、ご了承ください。 Copyright©2019 SOURCENEXT CORPORATION All rights reserved.